

# ABZ Nieuws

Jaargang 4 | Nummer 6 | December 2016

Arkervcart-BramecoZon



## Bedrijfsreportage

Ondernemersgeest drijft bedrijfsontwikkeling Van den Hout

## Rundvee

Juniormuesli: hoge jeugdgroei door vroege opname

## Varkens

Verbeter uw resultaat met het GroeiPrognoseModel

## Pluimvee

Vernieuwd assortiment biologische legpluimveevoeders

## Van de directie

### Groei met de ABZ formule: / dat loont

Vanaf september zijn wij gestart met een nieuwe reclamecampagne, voorzien van een nieuwe slogan. De oude slogan 'voer voor vooruitgang' is na een aantal jaren vervangen door de meer eigentijdse slogan: / **dat loont**.

We hebben ons reclamebureau de opdracht gegeven een nieuwe campagne te maken, die bij de tijd is en waar wij energie van krijgen. Een campagne die gemakkelijk is te koppelen aan innovaties en actuele thema's. Een campagne die ons een duidelijke positionering in de markt geeft.

Met de nieuwe campagne willen we uitstralen dat ABZ het beste diervoederteam van Nederland is. Een team dat dichtbij dier, doel en perfectie staat. Een A-merk in diervoeding, dat passie voor dieren en het vak diervoeding in zich heeft, en niet onbelangrijk(!): elke dag de klant centraal stelt. Wij noemen dit de **ABZ formule**. Graag laten wij ondernemers in Nederland groeien met de ABZ formule. Dat is de weg naar de slotconclusie: ABZ/ dat loont.

### Ingebruikname nieuw ERP software

Vanaf 1 januari 2017 nemen wij een volledig nieuw ERP (Enterprise Resource Planning) softwaresysteem in gebruik. De huidige financiële administratie, inkoopadministratie, order- en verkoopadministratie worden vervangen door een nieuw systeem. Gekozen is voor Microsoft Dynamics AX, waar een speciale schil omheen is gebouwd voor de diervoederindustrie. Dit pakket komt uit dezelfde softwarefamilie als ons CRM (klantinformatie) pakket, Microsoft Dynamics CRM.

Ruim een jaar voorbereiding is voorafgegaan aan de introductie van deze nieuwe software. Alle bedrijfsprocessen zijn opnieuw tegen het licht gehouden en opnieuw ingericht. Dit is een belangrijke, grote stap in de ontwikkeling van ABZ Diervoeding.

De voordelen die wij in 2017 beogen te realiseren zijn: betere (digitale) ontsluiting van informatie naar onze klanten, betere voorraadbeheer, verbetering van het

inkoopproces, vereenvoudiging van de debiteuren-bewaking en tenslotte het stroomlijnen van alle administratieve processen. Wij hopen dat de introductie voor u geruisloos verloopt. Mocht u vragen hebben naar aanleiding van de nieuwe software, neem gerust even contact op met één van onze Front Office medewerkers.

### Ondernemen in een veranderende wereld

Bij uw coöperatie zijn de jaarplannen voor 2017 weer vastgesteld. De ontwikkelingen binnen de Nederlandse veehouderij zijn voor ons de belangrijkste input voor het maken van plannen om de onderneming verder te optimaliseren voor de toekomst. Agrarische ondernemers in Nederland moeten continue in hun plannen toekomstige ontwikkelingen meewegen. Dit kan een lastig proces zijn, vooral als het om keuzes gaat waar diepte-investeringen mee gemoeid zijn. Gelukkig beschikken de Nederlandse veehouders over veel moed en doorzettingsvermogen. Terugkijkend op 2016 zagen wij veranderingen die soms sneller doorzetten dan vooraf ingeschat. We zien bijvoorbeeld de differentiatie in eierprijzen ten gevolge van het type houderijsysteem; de slechte marktomstandigheden voor broedeieren; de discussie over fosfaatrechten voor de melkveehouderij; de problematiek rondom mestverwerking en de gevolgen hiervan voor onder andere de varkenshouderij; de versnelde omschakeling naar traag-groeiende vleeskuikens en tenslotte opnieuw de dreiging van vogelpest. Bovenstaande opsomming is niet bedoeld om volledig te zijn, maar geeft wel duidelijk aan hoe veel lef en volharding Nederlandse veehouders hebben om hun wereldwijde koppositie vast te blijven houden. ABZ Diervoeding ondersteunt de Nederlandse veehouder vanuit het vakgebied diervoeding. Nu én in de toekomst!

### Tot besluit

Tot besluit wensen wij u namens Raad van Commissarissen en medewerkers goede kerstdagen en een voorspoedig en vooral gezond 2017 toe. Wij bedanken u voor het vertrouwen in uw coöperatie.

*Marcel Roordink,  
Algemeen directeur*



## Inhoud

### Algemeen

Vacature Raad van Commissarissen	4
iPhone Actie: winnaars oktober en november	4
Succesvolle Open Dag in Eindhoven	5
Verslag Jongerenbijeenkomst	14
Succesvolle beursdeelname LIV en RMV	15
Tijdig bestellen voor de feestdagen	15

### Grondstoffen

Grondstoffenmarkt	3
-------------------	---

### Rundvee

Open Dagen familie Vosman druk bezocht	5
Juniormuesli: hoge jeugdgroei door vroege opname	6
Optimale rantsoen strategie het beste	7

### Bedrijfsreportage:

Ondernemersgeest drijft bedrijfsontwikkeling Van den Hout	8
---	---

### Varkens

Ventileren in de winter	10
Verbeter uw resultaat met het GroeiPrognoseModel	11
Even voorstellen: Mieke Peijnenburg	11

### Pluimvee

Update LegManager	12
Pluimveespecialisten gezocht	12
Vernieuwd assortiment biologische legpluimveevoeders	13
Pre-starter voor vleeskuikens	14

## Grondstoffenmarkt

**Macro economische factoren bepalen de markten. De EUR/USD heeft een forse correctie naar beneden laten zien naar rond de 1.06 na de verkiezing van Trump tot president van de USA. De markt heeft vertrouwen gekregen dat Trump de inlandse economie aanjaagt en dat de rente wordt verhoogd. De duurdere dollar betekent duurdere import in euro's. Vooral op soja heeft dit een prijsverhogend effect. Tevens is er een zeer vaste oliemarkt door krappe balansen en verhoogde bijmengingspercentages biodiesel zowel in de USA als in Zuidoost-Azië. Zeevracht laat op dit moment een duidelijke prijsstijging zien. Wat fysiek hogere prijzen in Europa betekent. Ook lokaal stegen tarieven van scheepsvracht met name vanwege de lage waterstanden.**

### Eiwitten

Sojabonen laten een duidelijk stijgende trend zien. Reden is enerzijds een doorlopende forse import sojabonen van China. De Zuid-Amerikaanse oogst was begin dit jaar beduidend kleiner dan eerst ingeschat. China is nu gedraaid naar de USA en importeert dit jaar veel meer USA bonen dan eerdere jaren, ten koste van Brazilië. Ook in totaal import volume blijft China doorgroeien. Anderzijds is een booming sojaoliemarkt een duidelijke trigger voor duurdere sojabonen. De USA heeft de bijmengverplichting van biodiesel verhoogd, wat een behoorlijke extra vraag naar sojaolie creëert in een toch al krappe plantaardige oliemarkt.

Raapzaadschroot en zonnebloemzaadschroot laten maar zeer geringe prijsstijgingen zien. Door de hoge olieprijsen wordt de schroot scherp aangeboden. Relatief zijn beide eiwitten ten opzichte van sojaschroot scherp in prijsstelling en rekenen ze goed in. Zonnebloemzaadschroot is daadwerkelijk ruim beschikbaar door goede oogsten in vooral de Oekraïne. De koolzaadoogst in West-Europa was maar heel matig, dus de verwachting is dat raapzaadschroot verderop in het seizoen krap wordt.

### Granen

De fysieke tarweprijzen blijven week na week stijgen. Verkoopbereidheid bij lokale akkerbouwers en collectors is zeer beperkt vanwege tegenvallende oogsten. Hogere transporttarieven verhogen mede de fysieke prijzen. Daarnaast is er afgelopen maanden nog behoorlijk veel tarwe naar buiten de EU geëxporteerd en moet deze export nagenoeg geheel gaan stilvallen om genoeg tarwe te hebben tot de nieuwe oogst. Echter door de lage EUR/USD blijft Europese tarwe al snel competitief op de wereldmarkt. De balans tot de nieuwe oogst tarwe in Noordwest-Europa lijkt behoorlijk krap. Gerst laat een veel kleinere prijsstijging zien door minimale exporten. Hierdoor is de spread tussen tarwe en gerst groot geworden. Maïs blijft aan de voorkant duur door beperkte beschikbaarheid. Vooral de fysieke import uit het Zwarte Zee gebied blijft achter bij de verwachtingen. Vanwege de



goede oogsten in het Zwarte Zee gebied verwacht men dat er de komende maanden meer maïsaanbod komt, wat de prijs onder druk kan zetten. Het is ook nodig dat de prijs van maïs onder de tarwe komt, om zo het verbruik van tarwe in mengvoer wat te reduceren. Voertarwe import van buiten de EU is nagenoeg niet mogelijk vanwege hoge importtarieven.

### Marktontwikkeling

De oliemarkt zal voorlopig vast gestemd blijven vanwege krappe balansen en een grote vraag. Sojaschroot lijkt voorlopig ook prijshoudend tot stijgend door grote vraag vanuit China. Een eventuele prijsdaling zou moeten komen uit een goede Zuid-Amerikaanse oogst volgend voorjaar. Het areaal sojabonen in Zuid-Amerika is niet gegroeid, wel zijn de groeiomstandigheden in vooral Brazilië op dit moment goed. De tarwe- en gerstmarkt wordt de komende weken bepaald door logistieke uitdagingen. Ook voor de periode januari-juni voelt de markt vast aan, maar als maïsprijzen daadwerkelijk naar beneden komen, kan dit ook druk op de andere graanprijzen geven.

*Wouter Hazeleger, inkoper*  
06 5244 7443 • [w.hazeleger@abzdiervoeding.nl](mailto:w.hazeleger@abzdiervoeding.nl)

## Vacature Raad van Commissarissen

In maart 2017 is onze commissaris Peter van Iersel uit Udenhout aftredend en niet herkiesbaar. De Raad van Commissarissen is van mening dat gezien de omvang en complexiteit van ABZ Diervoeding een zevental commissarissen nodig is om het toezichthouden op en het ondersteunen van de coöperatie adequaat uit te kunnen voeren. Ten gevolge daarvan ontstaat er een vacature binnen de RvC.

Binnen de RvC is er een selectie- en benoemingscommissie, bestaande uit Rens van Dobbenburgh (voorzitter), Cees van den Broek en Jan Vermeer. De commissie is een aantal keren bijeen geweest om de ontstane vacature

voor te bereiden en heeft haar conclusies besproken met de voltallige raad. In de ontstane vacature wordt de voorkeur gegeven aan een commissaris vanuit de leden. Het aantal externe commissarissen blijft hierdoor één. Voor de vacature wordt gebruik gemaakt van een profielschets die hiervoor binnen de coöperatie beschikbaar is. Deze profielschets is via onze website te raadplegen: [www.abzdiervoeding.nl/content/uploads/Profielschets-RvC-Ark-ervaart-BramecoZon-UA-definitief-19-februari-2016.pdf](http://www.abzdiervoeding.nl/content/uploads/Profielschets-RvC-Ark-ervaart-BramecoZon-UA-definitief-19-februari-2016.pdf).

De selectie- en benoemingscommissie streeft binnen de RvC evenwichtige verdeling na van onder andere: leeftijd, geslacht, diersector en regio. Langs deze weg worden

leden uitgenodigd om te solliciteren op de ontstane vacature. Alle leden zullen ook nog door middel van een brief worden aangeschreven.

Informatie kunt u inwinnen door contact op te nemen met één van onze Front Office medewerkers. Eventueel wordt u in contact gebracht met één van de leden van de selectie- en benoemingscommissie.

Solliciteren kunt u door een motivatie + CV te sturen naar: [info@abzdiervoeding.nl](mailto:info@abzdiervoeding.nl) onder vermelding van "sollicitatie vacature Raad van Commissarissen".

*Rens van Dobbenburgh,  
voorzitter Raad van Commissarissen*



V.l.n.r. **Cees van den Broek** (Oud Gastel, varkenshouder), **Erik van Valkengoed** (Leusden, melkveehouder), **Niels Katier** (Ambt Delden, pluimveehouder), **Alex Visch** ('t Harde, pluimveehouder), **Rens van Dobbenburgh** (Middelbeers, extern commissaris), **Jan Vermeer** (Moergestel, varkenshouder), **Peter van Iersel** (Udenhout, varkenshouder)

## iPhone Actie: winnaars oktober en november

Onder de klanten die online bestellen zijn weer twee iPhone's verloot. De gelukkige winnaars voor de maanden oktober en november zijn Gerhard Gerssen en Johan Smink.

### Laatste kans op een iPhone

Wilt u ook nog kans maken op een iPhone? Plaats dan nu uw bestelling online via uw klantportaal op "Mijn ABZ Diervoeding" of via de Bestelapp en wie weet wint u de laatste iPhone die we in december verloten.



## Open Dagen familie Vosman druk bezocht

Op 14 en 15 oktober vond er een Open Dag plaats op het melkveebedrijf van de familie Vosman in Rijssen. De familie Vosman heeft de huidige ligboxenstal vergroot van 70 naar 110 melkkoeien. De insteek hierbij was vooral het verbeteren van het koecomfort. Ruime diep ingestrooide ligboxen met daarbij veel ruimte.



Het unieke van het melkveebedrijf is de ligging. Het bedrijf ligt midden in het stedelijk gebied van Rijssen. De familie Vosman heeft bij de uitbreiding de volledige medewerking gekregen van de gemeente Rijssen. De gemeente vond dat het bedrijf behouden moest blijven voor Rijssen.

Doordat het bedrijf midden in het stedelijk gebied van Rijssen ligt, heeft de familie besloten om naast een Open Dag voor collega-veehouders ook een Open Dag te houden voor buurbewoners en andere geïnteresseerden. Beide Open Dagen zijn goed bezocht, er zijn totaal 1.500 geïnteresseerden geweest.

Wij wensen de familie Vosman veel succes met de nieuwe ligboxenstal.

Arjan Zandvoort, specialist rundveehouderij  
06 1316 9008 • a.zandvoort@abzdiervoeding.nl

## Succesvolle Open Dag in Eindhoven

Op vrijdag 7 oktober jl. kregen onze klanten en relaties tijdens de Open Dag een goed beeld van de investeringen die gedaan zijn in onze moderne fabriek in Eindhoven.

Om de kwaliteit van onze varkens- en pluimveevoeders nog beter te maken, is er geïnvesteerd in een nieuw vloeistoffenpark en in een nieuwe pompkamer. Eerder al werd de fabriek uitgebreid met een nieuwe walsenlijn om een nog betere structuur van het voer te kunnen garanderen. Dit is vooral belangrijk bij het maken van voer voor onbehandelde hennen.

Marcel Roordink, algemeen directeur van ABZ Diervoeding verwelkomde de 150 aanwezigen en gaf een korte presentatie over de vernieuwingen in de fabriek. Ook oud-schaatser Erik Hulzebosch was uitgenodigd om een aanstekelijk woordje te doen over doorzettingsvermogen en succesvol ondernemerschap.

Aan het einde van de middag, tijdens het napraten onder het genot van een drankje en een hapje, kregen we veel leuke, positieve reacties. Kortom: wij kijken terug op een zeer geslaagde Open Dag.



**Bedankt voor uw bezoek!**



## Juniormuesli: hoge jeugdgroei door vroege opname

**Goed renderende melkveebedrijven hebben veelal een hoge levensproductie bij hun melkvee. Deze hoge levensproductie is een gevolg van hoge melkproductie en goede ziekteverstand. Dit vraagt om goed functionerende productiedieren met gezonde organen. Wanneer orgaanontwikkeling geremd wordt in de eerste levensmaand door een te krappe melkvoorziening, kan dit later niet voldoende worden gecorrigeerd!**

Voor een ongestoorde en intensieve jeugdgroei is een hoge voeropname bij het jonge kalf noodzakelijk. Bij het aanhouden van weinig jongvee is het een vereiste dat elk opgefokt kalf ook daadwerkelijk een uitstekende melkkoe wordt. Een ongestoorde en snelle groei van het fokkalf is meer nog dan in het verleden noodzakelijk. ABZ Diervoeding heeft in haar specialiteitenfabriek in Leusden

voerdeeltjes die het kalf aanzetten om er vlot van op te nemen. Uit praktijktesten blijkt Juniormuesli snel goed opgenomen te worden. Opname van droog voer gaat alleen wanneer het kalf de beschikking krijgt over fris drinkwater. In Juniormuesli zijn voedermiddelen opgenomen, die zeer gemakkelijk de pensfermentatie op gang brengen. Ook de ontwikkeling van penswandpapillen

(noodzakelijk voor opname van energie vanuit de penswand) wordt door fermentatieproducten gestimuleerd.

### Hoge voeropname

Op 9 à 10 weken wordt het kalf gespeend en moet de weerstand en ontwikkeling maximaal zijn. Daarom is het essentieel dat het kalf vroeg goede biest krijgt, ruim melk opneemt, maar ook snel een goede pensfermentatie ontwikkelt. Juniormuesli is het beste voedermiddel om te zorgen voor een hoge opname en een vlotte pensontwikkeling. Voer de kalveren dagelijks vers water en Juniormuesli. Daardoor heeft u ook zicht op de ontwikkeling van pensfermentatie. Wanneer de opname hoog genoeg is, schakelt u over op een reguliere kalverbrok, afhankelijk van het ruwvoer dat u kunt verstrekken.



Juniormuesli (artikelcode 30.001) ontwikkeld van buitengewoon hoge kwaliteit met het oog op de vlotte start van de krachtvoeropname. Juniormuesli past daarmee uitstekend in het Actief Junior programma.

### Ontwikkeling van penswerking

De opbouw van de penswerking begint al vrij snel na de geboorte. Direct melk zuigen zit in de natuur van het kalf. Het kalf wordt ook geboren met het instinct om een ruwvoedermiddel op te nemen en daarop te kauwen. Bij een gezond kalf is dat een week na de geboorte al merkbaar. Het kalf likt dan gemakkelijk hooi- of strodelen op, ook al bevat dat weinig smaak en energie. De pens is bij de geboorte nog onontwikkeld en er vindt nog geen pensfermentatie plaats. Ook kan er nog geen absorptie van nutriënten plaatsvinden. Zowel de grootte van de pens als de opnamecapaciteit van de penswand moeten echter wel zo spoedig mogelijk ontwikkeld worden. Immers na 6 à 7 weken krijgt het kalf minder melk en zal de energie- en eiwitvoorziening steeds meer uit de pens moeten komen. Het streven moet zijn een maximale opname van droogvoer rond het spenen.

Maximale jeugdgroei gaat samen met een snelle ontwikkeling van de penswerking. Juniormuesli heeft een aantrekkelijke smaak en geur en bevat genoeg ruwe

### Junior Groei Advies

De rundveespecialisten van ABZ Diervoeding zijn ook ervaren adviseurs op het terrein van jongvee-opfok. Zij maken graag aan de hand van het Junior Groei Advies een overzichtelijk voerschema, dat voor uw bedrijfsspecifieke situatie is opgesteld. Handig, duidelijk en gericht op een optimale jeugdgroei van uw toekomstige topkoeien.

*Gert Roelofs, specialist diervoeding*  
06 1134 1619 • [g.roelofs@abzdiervoeding.nl](mailto:g.roelofs@abzdiervoeding.nl)



## Introductie actie

Bij elke bestelling van **200 kg Juniormelk** en **60 kg Juniormuesli** ineens, ontvangt u een ABZ kalverdek.

Actie loopt zolang de voorraad strekt.

# Optimale rantsoen strategie het beste

**Grofweg onderscheiden we de lage kosten strategie en de optimale rantsoen strategie bij de voeding van melkkoeien. In de praktijk kiezen veehouders vaak een variant hierop. Juist nu de prijs voor kilogrammen geleverde vet en eiwit aantrekt, is de optimale rantsoen strategie het beste.**

## Correctie

Bij de lage kosten strategie vindt er weinig correctie van het aanwezige ruwvoer plaats, maar wordt het ruwvoer aangevuld met aankoop van zo weinig mogelijk voer van buitenaf. Juist bij graskuilen die weinig energie en eiwit bevatten, is onvoldoende correctie funest voor de melkproductie van de koeien. In het afgelopen jaar is in het algemeen zeer veel graskuil gewonnen. De enorme opbrengst van de tweede snede is opvallend. Juist deze trage graskuil vraagt veel correctie van producten met veel snelle energie en eiwit.

## Optimaal rantsoen

ABZ Diervoeding wil graag met de optimale rantsoen strategie het hoogste saldo per aanwezige koe op uw bedrijf bereiken. Het hoogste saldo wordt bereikt door ongeacht de kwaliteit van het te voeren ruwvoer, een rantsoen samen te stellen dat voldoet aan onze Actief normen. Met onze Actief normen wordt het energie- en eiwitaanbod volledig gesynchroniseerd. Dit geeft vervolgens een koe die door een goede balans in de pens een steeds hogere opname van droge stof zal realiseren.

## Minder koeien beter voeren

Maatregelen om de fosfaatproductie in de melkveehouderij omlaag te brengen en stijgende melkprices maken optimaliseren van het rantsoen belangrijker dan ooit. Denk hierbij aan het streven naar hoge gehalten in de melk met een precies afgestemde eiwitvoorziening.

Om de resultaten van uw rantsoenaanpak te beoordelen, is het belangrijk om de meetmelkproductie van uw koeien te weten.

Kg melk	% vet	% eiwit	Kg meetmelk	Kg vet + eiwit
28,0	4,65	3,75	30,8	2,35
30,0	4,15	3,45	30,8	2,28

2 Kg melk verschil, maar evenveel meetmelk.

Gebruik hierbij de volgende factor bij de omrekening van melk naar meetmelk:

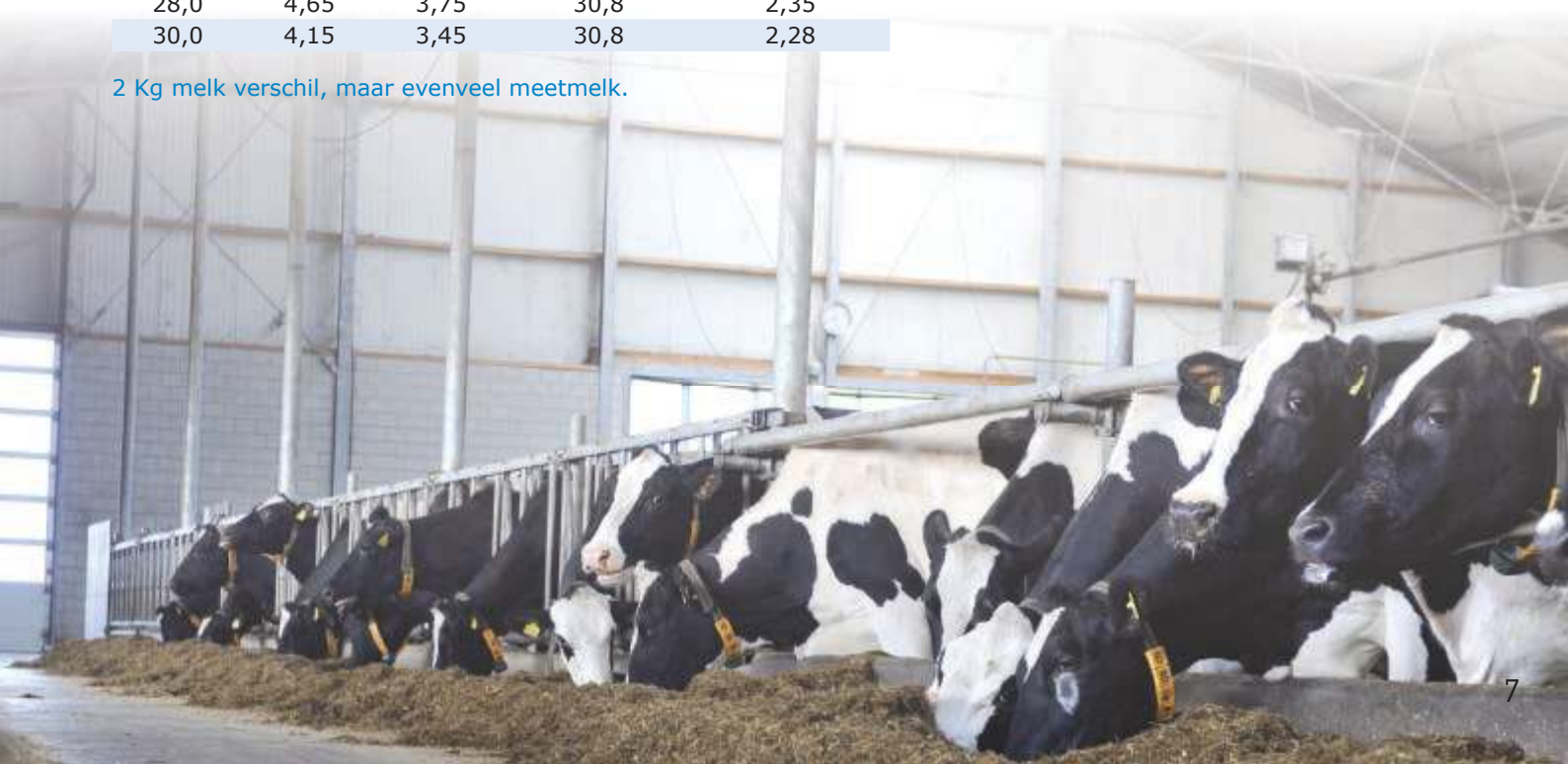
$0,337 + (0,116 \times \text{vet}\%) + (0,06 \times \text{eiwit}\%)$ . Vervolgens kunt u aan de hand van de opname van het dagrantsoen en de kilogrammen opgenomen krachtvoer bruikbare kengetallen als de voerefficiëntie en krachtvoerverbruik per 100 kilogram meetmelk uitrekenen.



## Weinig rest in de mest

Naast berekende kengetallen geeft een goede analyse van de mest veel informatie over de optimale rantsoen aanpak. Is de maximale pensfermentatie bereikt? Welke voerdeeltjes worden nog onvolledig benut? Juist voor de laatste fine-tuning van het rantsoen gebruiken rundveespecialisten van ABZ Diervoeding de mestzeef. Het is steeds weer verrassend hoe met kleine aanpassingen van het rantsoen de vertering van de mest zichtbaar en meetbaar verandert.

*Izak van Engelen, specialist rundveehouderij  
06 2125 8720 • i.engelen@abzdiervoeding.nl*





# Ondernemersgeest drijft bedrijfsontwikkeling Van den Hout

**De melkveehouderij van Kees van den Hout in Neeroeteren is niet bepaald een traditioneel bedrijf, net zo min als Kees zelf een doorsnee melkveehouder is. Hij is op-en-top ondernemer, kocht de ene na de andere boerderij aan en heeft zo zijn imperium aardig weten uit te breiden, vanuit de gedachte om aan zijn zonen een levensvatbare boerderij na te kunnen laten. Hoe druk Kees ook is, hij probeert dagelijks tijd vrij te maken voor zijn grote hobby: paardrijden.**

Kees van den Hout (55) vertrok in 1983 vanuit het Brabantse Diessen naar België. Het ouderlijk bedrijf met varkens trok hem niet en liet hij over aan zijn broer. Kees wilde koeienboer worden of beroepsruiter. Dat laatste leek geen toekomst te hebben, dus koos Kees voor het eerste. In Neeroeteren, net over de grens in België, vonden hij en zijn vrouw Hanny (56) een pachtboerderijtje met 23 koeien en 20 hectare grond voor een schappelijke prijs. Niet veel later is meer grond bijgekocht en in de loop der jaren zijn diverse andere boerderijen aangekocht om aan extra melkquotum en nitraatmissierechten te komen. Het bedrijf heeft nu drie locaties in Neeroeteren, Bree en Kinrooi, met een totale oppervlakte van 260 hectare (68 ha gras, 180 ha maïs, 8 ha bieten, 4 ha braak). Samen met hun zonen Bart (31) en Rudy (27) hebben Kees en Hanny een landbouwvennootschap. Bart werkte eerst extern, maar toen Rudy zijn opleiding had afgerond, vijf jaar geleden, gingen ze beiden thuis aan het werk. Ook dochter Judith (29) heeft jaren in het bedrijf meegeerkt, maar zij heeft inmiddels haar eigen weg gekozen.

### Ondernemerschap

Kees is een echte ondernemer, durft zijn nek uit te steken en prijst zich gelukkig met een vrouw die achter hem

staat en op het bedrijf ook flink de handen uit de mouwen steekt.

Ze doen vrijwel alles zelf: maaien, zaaien, oogsten, hakselen met een eigen hakselaar; alleen het inwikkelen van voerbalen doet een loonwerker. Ook veel bouwwerkzaamheden doen ze zelf. "We proberen altijd met zo laag mogelijke kosten te bouwen: met tweedehands materialen en door zoveel mogelijk zelf te doen", verklaart Kees. Om het groeiende aantal koeien te kunnen huisvesten, heeft Kees drie jaar geleden een nieuwe koeienstal voor 300 koeien bijgebouwd, ook weer met tweedehands materialen en veel eigen arbeid. Alleen de put hebben ze laten storten. Een jaar later is een nieuwe carrouselmelkstal aan deze stal gebouwd. Het is een 40-stands buitenmelker van GEA. Ook hiervan is de ruwbouw zelf uitgevoerd.

### Robot?

Kees heeft overwogen om een melkrobot aan te schaffen en er zelfs een cursus voor gevolgd. "Maar na die cursus







was wel duidelijk dat een robot niks voor ons is”, legt Kees uit. “We zouden er een stuk of tien moeten hebben. Zoals we nu werken, is veel gemakkelijker voor ons. Bovendien hebben we goed zicht op koeien die problemen hebben. We werken sterk planmatig en protocollair; we weten van uur tot uur precies wat we moeten doen. Onder het melken doen we ook al heel veel andere werkzaamheden.

De melkstal is up-to-date, maar met de nieuwe stal zijn we teruggegaan naar zo simpel mogelijk: niet meer dan ligboxen, drinkbakken en een voerhek. Verder hebben we één machine die tweemaal per dag, als de koeien worden



gemolken, de roosters en de boxen schoonmaakt en vult met strooisel. Ook weer een voordeel boven de robot. Bij een robot is de stal altijd vol en staan de koeien in de weg tijdens het schoonmaken.”

### Veestapel

Op het bedrijf thuis in Neeroeteren staan de 500 melkkoeien en het jongvee tot 8 maanden, zo’n 150 stuks. Ouder jongvee (300 stuks) staat op de andere twee bedrijven. In Kinrooi staan de pinken vanaf 13 maanden die geïnsemineerd kunnen worden. De dieren hebben een stappenteller en via een antenne met GSM-kaart worden de gegevens naar de computer gestuurd. Zo kan Bart op zijn mobiel aflezen welke dieren tochtig zijn. De stappentellers worden ook gebruikt voor de herkenning in de melkstal. Per koe wordt precies bijgehouden wat de melkgift is. Al die gegevens worden direct vanuit de melkstal naar de computer gestuurd.

### Vier groepen

De ouders van Kees waren met hun bedrijf in Diessen al klant van ABZ Diervoeding. Toen Kees in België voor

zichzelf begon, koos hij uit praktisch oogpunt voor een Belgische voerfirma. Maar al snel stapte hij toch over op ABZ. “We zijn erg te spreken over de constante kwaliteit, goede voorlichting en service van ABZ. Als er iets is, komen ze meteen.” Hij koopt afzonderlijke grondstoffen aan en mengt deze zelf. “Zo kunnen we veel meer sturen. We werken namelijk in vier productiegroepen: de vaarzen, de hoogproductieve koeien, de middengroep en de laagproductieve koeien. Per groep stellen we het rantsoen samen, afgestemd op de productie. Onze rundveespecialist Jos van Gestel beoordeelt tegenwoordig met de mestzeef de mest van elke productiegroep. Dit helpt bij het vinden van de juiste aanpassing van de rantsoenen.” De pinken krijgen Mineralenbrok Junior zodat ze op een gemakkelijke manier de mineralen binnen krijgen. Een ander voordeel van werken in groepen is dat we de melksnelheid kunnen aanpassen en dus effectiever kunnen werken. Gemiddeld melken we 180 à 200 koeien per uur, maar de laagproductieve koeien gaan met een snelheid van 330 koeien per uur door de melkstal.”

### Plannen

In de bedrijfsvoering heeft Kees de supervisie; hij start projecten op, doet het regelwerk en de inhuur van personeel. Bart neemt steeds meer taken van zijn vader over in het management, zoals de gesprekken met de erfbetreders, de betalingen en het bijhouden van digitale zaken zoals de productiecijfers. Rudy is vooral op het bedrijf bezig. Hij voert de koeien, en doet het dagelijkse werk tussen de koeien. Hanny heeft de zorg voor de kalfjes. Eén persoon werkt fulltime mee met alle werkzaamheden. Het liefst zou Kees nog doorgroeien en het melken uitbesteden, zodat er meer tijd overblijft voor de overige werkzaamheden. “Eventueel stappen we over naar drie keer per dag melken. Dat hebben we twintig jaar gedaan, totdat de oude melkstal te klein werd. Met de nieuwe melkstal is die ruimte er weer.”

Jolette van Eijden  
Jos van Gestel

Bedrijfsgegevens:	
Aantal melkkoeien	500 stuks
Jongvee	450 stuks
Rollend jaargemiddelde	9.200 kg melk
Vet%	4,22
Eiwit%	3,60
Tussenkalftijd	390 dagen





## Ventileren in de winter

Op 21 december begint volgens de kalender de winter. Echter zien we de laatste jaren steeds vaker dat het weer erg wisselend is. Tijdens de laatste kerstdagen (2015) was het warmer dan met Pasen (eind maart 2016). Er wordt in de praktijk vaak gedacht dat je 's winters de klimaatcomputer anders in moet stellen dan 's zomers, maar juist door voorgaande opmerking is dit twijfelachtig.

Wij adviseren u om de klimaatcomputer het hele jaar door hetzelfde ingesteld te laten staan. Het verzetten gebeurt altijd te vroeg of te laat, dit geldt ook voor het terugzetten.

### Een aantal belangrijke aandachtspunten in de winterperiode:

#### Luchtinlaat

Een belangrijk punt waar in de winterperiode rekening mee gehouden moet worden, is de grootte van de luchtinlaat. Als er weinig geventileerd wordt, is er uiteraard ook een kleinere luchtinlaatopening nodig om de lucht binnen te halen.



Als dit handmatig moet gebeuren, is het volgende advies van toepassing: vanaf 1 november tot 1 april de opening met  $\pm 70$  procent verkleinen. Indien mogelijk de lucht vanonder de golfplaten binnenhalen, maar alleen in deze periode.

Steeds meer bedrijven hebben dit geautomatiseerd om te voorkomen dat je te laat komt. Hier zijn verschillende mogelijkheden voor. Een automatisch gordijn gestuurd op drukverschil werkt prima, mits de slang voor de 0-meting op een plaats zit waar zoveel mogelijk 0 gemeten wordt. Hier gaat het helaas vaak fout, omdat de verkeerde plaats gekozen wordt.

Buiten is meestal geen optie in verband met windinvloeden. Binnen is het beste, mits de 0-meting in een ruimte komt die op geen enkele manier (zelfs geen sleutelgat) in verbinding staat met de stal of centrale gang waardoor ventilatie altijd onder druk is. Hoog tussen de golfplaten en de isolatie is ook een goed alternatief. Een meer nauwkeurige regeling van het gordijn op minimumstand wordt vaak gemaakt met zogenaamde "haaiantanden". Een net zo goede regeling, maar veel goedkoper, is te bereiken met "vogelschroot" (zie foto). Het gaat immers toch alleen om de eerste centimeters opening.

#### Niet te weinig ventileren

Een ander fenomeen gedurende de winterperiode is ventileren. Op veel bedrijven wordt de minimumventilatie,

zowel bij biggen als vleesvarkens, te laag ingesteld. Dit wordt vaak gedaan om te besparen op stookkosten. CO<sub>2</sub>-gehalten van boven 5.000 ppm worden vaak gemeenten, terwijl deze niet boven 3.000 ppm mogen komen. Het CO<sub>2</sub> zelf is niet schadelijk, maar als het CO<sub>2</sub> te hoog is, is het vochtgehalte ook te hoog en de luchtkwaliteit slecht. Het is veel beter om voldoende te ventileren en dan maar iets meer te stoken.

Met de geadviseerde minimum ventilatiehoeveelheden van het Klimaatplatform zit u wat CO<sub>2</sub>-gehalte betreft altijd goed. Wijkt dit bij u af, dan zit er ergens iets fout.

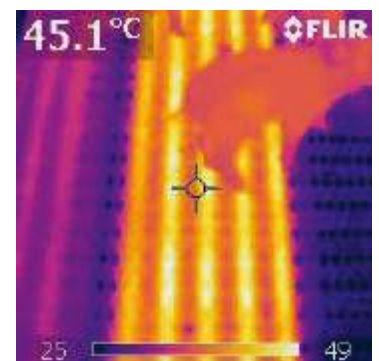
#### Meetwaaiers en kleppen reinigen en controleren

Vooraf in de winterperiode is het belangrijk dat meetwaaiers en kleppen goed functioneren om een zo nauwkeurig mogelijke minimumventilatie te hebben. Schoonhouden (of maken) is daarom een eerste vereiste. Een meetwaaier die vuil is, zal stroever draaien en daardoor eerder een klep open sturen (meer ventilatie dan aangegeven). Kleppen die niet goed open/dicht gaan vanwege vuil zijn ook een groot nadeel.

Voor de winter is het ook verstandig om de lagere van de meetwaaiers te controleren. Een stroef draaiend lager van de meetwaaier verplaatst altijd meer lucht dan op de computer aangegeven.

#### Controle verwarmingssystemen

Een verwarmingssysteem moet uiteraard het hele jaar door goed functioneren, maar is zeker in de winterperiode belangrijk. Een regelmatige controle van de verwarmingskleppen is geen overbodige luxe. Het gebeurt vaak dat deze niet open gaan of juist open blijven, terwijl het niet nodig is. Een ander belangrijk punt is de vloer van het biggenest in de kraamstal. Het gebeurt te vaak dat deze warmer is dan nodig (zie foto met warmtebeeld camera). Biggen gaan er dan te snel naast liggen en de ruimte wordt onnodig warmer, wat voor de voeropname van de zeug weer nadeliger is. Een goede vloertemperatuur is 31°C – 33°C. Hier is ongeveer een aanvoertemperatuur van het water van  $\pm 45^\circ\text{C}$  voor nodig.



Peter van de Voorst, klimaat specialist i.s.m.  
Hans Gerrits, verkoopmanager varkenshouderij  
06 5154 1814 • h.gerrits@abzdiervoeding.nl

# Verbeter uw resultaat met het GroeiPrognoseModel

Binnen elk vleesvarkensbedrijf is het mogelijk te optimaliseren. Dit kan op verschillende manieren; de voersamenstelling aanpassen, een ander voerschema hanteren, de klimaatinstellingen veranderen etc. Om een goed optimalisatieplan op te stellen maakt ABZ Diervoeding gebruik van het GroeiPrognoseModel. Dankzij dit model zijn dierprestaties beter te voorspellen.

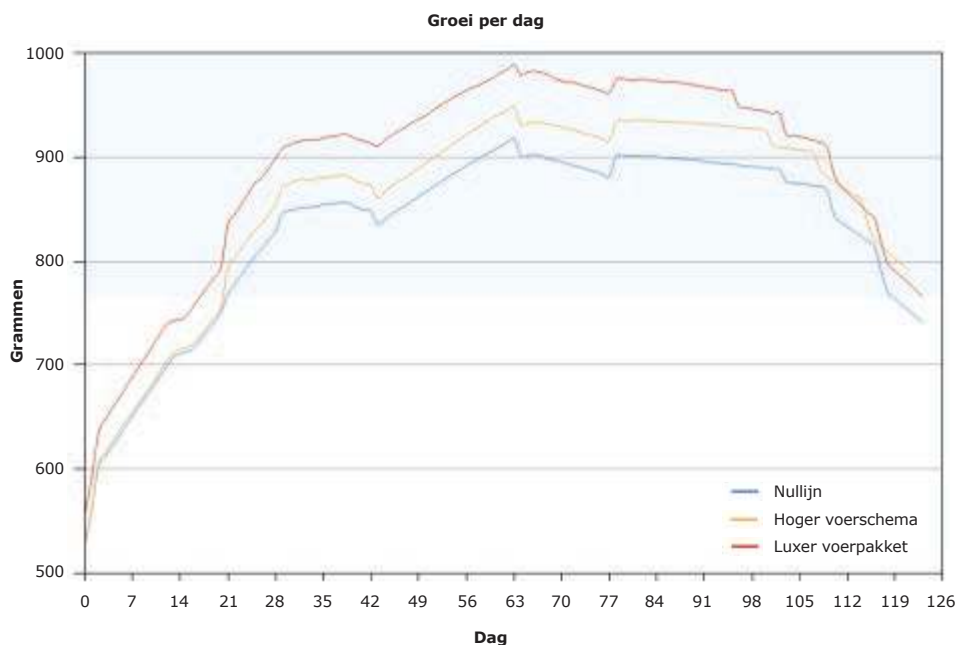
Op basis van de technische resultaten (groei, voerconversie, spier/sppekverhouding) en de voeropname, genetica, sekse en afleverstrategie wordt de huidige situatie nagebootst. Vanuit deze situatie wordt geanalyseerd of er genetisch gezien een beter resultaat behaald zou kunnen worden.

Door variabelen te veranderen (bijvoorbeeld gezondheid, hokbezetting of voerschema) wordt de capaciteit om eiwit aan te zetten beïnvloed. Zo leidt een hogere gezondheid tot een hogere eiwitcapaciteit, aangezien er vanuit het immuunsysteem minder vraag naar aminozuren is. Deze kunnen dan voor groei gebruikt worden. Naast gezondheid spelen ook de genetica en sekse een grote rol. Zo heeft een beer een hogere eiwitaanzetcapaciteit dan een borg.

In de grafiek worden drie simulaties weergegeven. De nullijn, een simulatie waar een hoger voerschema wordt gehanteerd en een simulatie waar een luxer voerpakket wordt ingezet. Doordat de genetica en de omgeving niet zijn aangepast, zijn dit de enige verschillen. Het model laat in dit voorbeeld met vleestypische varkens zien dat de groei omhoog gaat als er een voerpakket met meer aminozuren wordt ingezet.

## Mogelijkheden optimalisatieplan

Bij tegenvallende prestaties kan het GroeiPrognoseModel duidelijkheid geven. Maar ook voor optimalisatieplannen geeft het model inzicht in de volgende punten:



- afleverstrategie
- voersamenstellingen
- voerschema's
- meerfase voeding
- spier-spekverhouding
- voerkostenverlaging/saldo verhogen

## Meer informatie?

Voor meer informatie over het GroeiPrognoseModel en de mogelijkheden ervan kunt u contact op nemen met één van onze varkensspecialisten.

Bram Toebe, specialist varkenshouderij  
06 2061 6754 • [b.toebes@abzdiervoeding.nl](mailto:b.toebes@abzdiervoeding.nl)

## Even voorstellen



**Mieke Peijnenburg** is 1 november jl. begonnen als **specialist varkenshouderij**. Mieke is 23 jaar en woont in Tilburg. Zij heeft in juli haar opleiding Dier- en Veehouderij aan de HAS Hogeschool te 's-Hertogenbosch afgerond. Tevens heeft zij al veel ervaring opgedaan op verschillende varkenshouderijen.

Wij wensen Mieke veel succes in haar nieuwe job!

## Update LegManager

Sinds 1 november 2016 is een update van LegManager doorgevoerd. Hierin zijn een aantal nieuwe mogelijkheden toegevoegd. Deze willen wij graag onder uw aandacht brengen.

### Voerfacturen automatisch inlezen van uw koppel

Het legpluimveevoer omvat een groot aandeel van de kosten. Als u de kostprijs van uw eieren eenvoudiger in beeld wilt krijgen, kunt u nu de voerkosten automatisch inlezen. Als u financiële invoer doet op uw koppel kunt u de instellingen voor het automatisch inlezen van facturen vinden bij 'koppelgegevens invoeren' onder 'instellingen'.

### Categorie 300 toegevoegd aan de veesaldokaart

Het is al mogelijk veesaldokaarten op te vragen. Dit kan per koppel of over het hele bedrijf. Tot nu toe was dat alleen mogelijk voor diercategorie 301 (hennen en hanen van 18 weken of ouder). Voor bedrijven die eerder de hennen inzetten, toont vanaf 2016 de veesaldokaart per diercategorie, het aantal dierdagen en het gemiddeld aantal dieren binnen een jaar.

### Vergelijk met 25% beste bedrijven

Als ondernemer wilt u graag vooruit met uw bedrijf. Daarom is vergelijken met bedrijven die het goed doen wenselijk. U kon al met de landelijke gemiddelden vergelijken, maar nu kunt u per specifiek kengetal aangeven of u zich met de 25% best presterende koppels wilt vergelijken. Vergelijk bijvoorbeeld met koppels met het hoogste legpercentage of het laagste uitvalspercentage.

### Snavelbehandeling

Vanaf 1 september 2018 wordt het verbod op snavelbehandelingen actief. In de nieuwste versie van LegManager is het mogelijk om aan te geven of bij dit koppel snavelbehandelingen zijn uitgevoerd of niet. Alle bestaande koppels krijgen mee dat de snavels behandeld zijn. Klopt dit niet voor uw koppel, dan kunt u dit zelf aanpassen. U kunt ook op landelijk niveau vergelijken tussen deze koppel eigenschappen.

Andere koppel eigenschappen waarvan u de landelijke cijfers kunt opvragen zijn bijvoorbeeld kleur ei of handelsnorm. Kijk hiervoor in LegManager onder 'Rapporten/overzichten', rapport 'weekcijfers landelijk vergelijken'.

### Gratis LegManager app

U kunt met de Legmanager app gemakkelijk uw dag of weekinvoer in de stal invoeren en direct uw technische resultaten van die week laten tonen. Download de gratis app in de App Store of op Google Play.

Jeroen Doornhof, verkoopmanager legpluimvee  
06 5262 2335 • [j.doornhof@abzdiervoeding.nl](mailto:j.doornhof@abzdiervoeding.nl)

## Pluimveespecialisten gezocht



ABZ Diervoeding zoekt:  
**Commerciële specialisten legpluimveehouderij**  
voor de regio Zuid & Midden Nederland



Beheers jij de ABZ formule?

**Functie-omschrijving:**  
Voor deze functies zoeken wij collega's met een HBO-opleiding (bij voorkeur HAS) en commerciële ervaring. Je bent actief in het onderhouden en uitbreiden van je netwerk. Dit alles met als doel een langdurige relatie op te bouwen met je klanten en samen met hen een uitstekend resultaat te behalen.

**Informatie:**  
Voor meer informatie kun je contact opnemen met de heer Cor van Dijk, commercieel directeur, op telefoonnummer: 06 2126 6226. Kijk voor een uitgebreide functieomschrijving op: [www.abzdiervoeding.nl/vacatures](http://www.abzdiervoeding.nl/vacatures)

**Solliciteren**  
Als deze functie je aanspreekt, stuur dan jouw sollicitatiebrief met C.V. naar: [C.dijk@abzdiervoeding.nl](mailto:C.dijk@abzdiervoeding.nl)

**ABZ Diervoeding**



# Vernieuwd assortiment biologische legpluimveevoeders

**ABZ Diervoeding heeft een ruim assortiment biologische legpluimveevoeders. De verschillende voerlijnen zijn vernieuwd, waardoor ze beter op elkaar afgestemd zijn en er met minder wisselingen door de fases heen geschakeld kan worden. Door het meest geschikte voer te combineren met een zo laag mogelijke kostprijs, wordt een uitstekende basis gelegd voor het behalen van topresultaten op uw bedrijf.**

## Productie

Sinds september 2015 worden onze biologische voeders geproduceerd bij de Natürmühle Vechteland in Hoogstede, net over de Duitse grens. Destijds is door De Eendracht in afstemming met ons en twee Duitse partners de keuze gemaakt om een nieuwe productielocatie te bouwen gespecialiseerd in biologische pluimvee-, rundvee- en varkensvoeders.

Kwalitatief hoogwaardig voer maken begint bij de inname van de grondstoffen. Alle granen worden eerst geschoond voordat ze verder verwerkt worden. Hiermee wordt voorkomen dat er onnodig meel en stof in het voer terecht komt. Verder wordt in het productieproces onder andere gebruik gemaakt van een frequentie geregelde hamermolen en een speciaal voor pluimveemeel geïnstalleerde walsenstoel. In dit proces worden grondstoffen enkelvoudig gewalst. Hiermee wordt nauwkeurig gestuurd op een homogene en scherpe structuur van het leghennenvoer. Dit met oog op een optimale darm- en levergezondheid, een goede vertering en het verkleinen van selectieve opname.

## Assortiment

Het assortiment van het biologische legmeel bestaat uit drie lijnen met bijbehorende opfok- en startvoeders.

Alle lijnen bestaan uit drie fasen, waarbij het eiwit- en energieniveau gelijk blijft en alleen de calcium-fosforverhouding verandert door de fasen heen. Dit om de schaal kwaliteit goed te houden, zonder dat de prestaties van de hennen tekort gedaan wordt. Dit betekent dat de drie fasen ook gelijk blijven in prijs. De verschillen tussen de lijnen leggen we graag aan u uit aan de hand van de samenstellingen. Zie assortiment in onderstaande tabel.

Daarnaast is het mogelijk om een aanvullend voer samen te stellen. Het kernvoer wordt samen met de enkelvoudig bij te mengen grondstoffen tot een rantsoen op maat gemaakt. Ook bij de in- en verkoop van enkelvoudige grondstoffen kan ABZ Diervoeding u van dienst zijn.

## Biobeurs Zwolle

ABZ Diervoeding is aanwezig als standhouder op de Biobeurs in de IJsselhallen in Zwolle. Dit is de belangrijkste vakbeurs voor de biologische sector. De beurs vindt plaats op woensdag 18 en donderdag 19 januari 2017. Kom gerust langs op onze stand voor meer informatie. U bent van harte welkom!

*Gert-Jan van de Beek, specialist pluimveehouderij*  
06 8323 3471 • [g.j.beek@abzdiervoeding.nl](mailto:g.j.beek@abzdiervoeding.nl)

Code	Naam	RE (gr/kg)	E-Leg (kCal)	Leeftijd inzet
37.700	<b>Eko Opfokmeel 3</b>	165-166	2925	18 t/m 20 weken
37.701	<b>Eko Legmeel 180 Start</b>	169-170	2950	21 t/m 28 weken
37.801	<b>Eko Legmeel 170 Start</b>	165-166	2900	21 t/m 28 weken
37.720	<b>Eko Legmeel 180/1</b>	169-170	2950	29 t/m 40 weken
37.740	<b>Eko Legmeel 180/2</b>	169-170	2950	41 t/m 60 weken
37.760	<b>Eko Legmeel 180/3</b>	169-170	2950	61 t/m einde legperiode
37.820	<b>Eko Legmeel 170/1</b>	165-166	2900	29 t/m 40 weken
37.840	<b>Eko Legmeel 170/2</b>	165-166	2900	41 t/m 60 weken
37.860	<b>Eko Legmeel 170/3</b>	165-166	2900	61 t/m einde legperiode
37.920	<b>Eko Legmeel 160/1</b>	162-163	2850	29 t/m 40 weken
37.940	<b>Eko Legmeel 160/2</b>	162-163	2850	41 t/m 60 weken
37.960	<b>Eko Legmeel 160/3</b>	162-163	2850	61 t/m einde legperiode

- ✓ Enkelvoudig gewalste grondstoffen
- ✓ Geschoonde granen
- ✓ Makkelijk verteerbare eiwitbronnen
- ✓ Transparante voersamenstellingen
- ✓ Risicoloos schakelen tussen de fases





## Pre-starter voor vleeskuikens

De ontwikkelingen op het gebied van vleeskuikenvoeding zijn enorm. De opstart van het eendagskuiken wordt hierin steeds belangrijker. Door dit zo goed mogelijk te doen, wordt een goede basis gelegd voor de rest van de productieronde.



Om deze startperiode extra te ondersteunen maakt ABZ Diervoeding al jaren gebruik van een Pre-starter. Deze wordt de eerste vier dagen van de startperiode

ingezet. De advieshoeveelheid zit rond de 80-100 gram tijdens de startperiode. De Pre-starter onderscheidt zich ten opzichte van startvoer op een aantal punten.

Snel voeren van vleeskuikens helpt om de dooierrest beter te benutten voor groei, ontwikkeling en weerstand. Bij een energie(nutriënten)tekort zal de dooierrest als energiebron verbruikt worden. Juist om dit te voorkomen wordt een energierijkere Pre-starter ingezet. De keuze voor diverse hoogwaardige vetbronnen draagt hieraan bij.

De vleeskuikens hebben na uitkomst behoefte aan snelle

energie. Deze zogenaamde glucogene energie rondom uitkomst is belangrijk, want anders spreekt het vleeskuiken de glycogeenreserves vanuit de lever aan. Als snelle glucogene energiebron voor vleeskuikens is dextrose opgenomen in de samenstelling van de Pre-starter.

Ook is gekozen voor een soja-eiwitconcentraat in onze Pre-starter. Dit zorgt voor een gemakkelijk verteerbaar eiwit. Eiwit is opgebouwd uit aminozuren en deze zijn belangrijk voor een Pre-starter om de aanleg van eiwit-satellietcellen te stimuleren. Deze cellen zorgen ervoor dat er meer spiervezels gevormd kunnen worden. Hoe groter de verhouding lysine/eiwit bij jonge dieren, des te belangrijker wordt de keuze voor goed gemakkelijk verteerbaar eiwit. Enerzijds om de darmgezondheid in het gareel te houden. Hier wordt op gestuurd door het onverteerbaar ruw eiwit zo laag mogelijk te maken. Anderzijds wordt de Pre-starter extra aangezuurd om de pH te verlagen. Hierdoor wordt ook de eiwitvertering ondersteund.

Jeroen Doornhof, productmanager vleeskuikens  
06 5262 2335 • [j.doornhof@abzdiervoeding.nl](mailto:j.doornhof@abzdiervoeding.nl)

## Het was een topdag!

Hè zussen, moeten jullie nou zien wat er op de deurmat ligt, een uitnodiging voor de jongerenbijeenkomst van ABZ Diervoeding. Wat een leuk programma hebben ze bedacht, dat zal vast een gezellige dag worden, meteen maar opgeven!

Met goede zin gaan we 9 november richting de Apenheul. Zullen we nog meer familieleden spotten?, geinen we onderweg. We worden leuk ontvangen door Marcel Roordink waarna hij vervolgens de jongerenbijeenkomst opent. Daarna kregen we een rondleiding op de Apenheul. Hierbij hebben we (hoe kan het ook anders) veel soorten apen gezien met ieder hun eigen verhaal. Deze dag werd verder vervolgd met een presentatie van de directeur van de Apenheul. Kort samengevat ging het over hoe je de burgers het beste kunt benaderen en hoe je je verhaal het beste uit kan leggen. Vervolgens kregen we een vooral grappige presentatie van Huub Narinx met de levensles om goed met je werknemers om te gaan door ze vertrouwen te geven, goed te communiceren en passie in het werk te laten hebben. De dag werd afgesloten door de voorzitter van het NAJK. Alle drie een leuke en leerzame presentatie waaruit dingen zeker ook toepasbaar zijn in onze sector.



Yvonne heeft samen met haar ouders en zussen een melkveebedrijf in Lelystad waar ze ruim 500 koeien melken.

De dag werd door ABZ Diervoeding afgesloten met een winter BBQ. Ja, ABZ zorgt altijd goed voor de innerlijke mens en dat loont! Het was een topdag, we kijken nu al uit naar de volgende!

Yvonne Verhoeven

Meer foto's of de video-impressie zien?  
Kijk dan op onze website [www.abzdiervoeding.nl/persbericht/jongerenbijeenkomst-groot-succes](http://www.abzdiervoeding.nl/persbericht/jongerenbijeenkomst-groot-succes)



## Succesvolle beursdeelname LIV en RMV

### LIV Hardenberg

Op 25, 26 en 27 oktober jl. stond ABZ Diervoeding met een stand in Hardenberg tijdens de Landbouwdagen Intensieve Veehouderij onder het thema 'ABZ/ dat loont'. De beurs trok tijdens haar 20-jarig jubileum zo'n 17.000 bezoekers. Het bezoekersaantal ligt lager dan vorig jaar. Toch kijken we terug op een succesvolle beurs met enthousiaste bezoekers in de stand die zich graag lieten bijpraten over Dynamo voeren, FiberFit®, het belang van grove delen in vleeskuikenvoer en Verteerbaar Ruw Eiwit (VRE) voor legpluimvee.

### RMV Hardenberg

Tijdens de Rundvee & Mechanisatie Vakdagen in Hardenberg op 1, 2 en 3 november kwamen zo'n 32.475 bezoekers naar de Evenementenhal. Er was veel animo in onze stand. Er werd druk van gedachten gewisseld over het thema: 'Bestaan er ook gras- en maïs-koeien?'. Bezoekers werden bijgepraat over Structo voeren, Maïs Compleet en het gebruik van volumevezels.

### RMV Gorinchem

De Rundvee & Mechanisatie Vakdagen in Gorinchem op 22, 23, 24 november zijn goed bezocht. De beurs trok 22.245 bezoekers en het was dan ook gezellig druk in de stand van ABZ Diervoeding.

### Winnaars beursactie

Indien u het beursformulier heeft ingevuld en afgeleverd in één van onze stands, maakte u kans op een iPhone 6. De trekking heeft inmiddels plaatsgevonden en de winnaars van Hardenberg zijn: varkenshouder Hans Blankestijn uit Barneveld (1), pluimveehouder Peter Hammenga uit Siddeburen (2) en rundveehouder Hoogenberg uit Wijsjewoude (3).



In Gorinchem is de iPhone gewonnen door Mts. Brouwer uit Biddinghuizen (4).

**Alle prijswinnaars van harte gefeliciteerd!**



## Vraag & Aanbod

### Te koop

- 39 **voerligboxen** voor melkkoeien, in prima staat, inclusief bijbehorende schoftbomen en bevestigingsklemmen.  
Telefoon 016 141 3134  
E-mail [jovar@home.nl](mailto:jovar@home.nl)

### Gezocht

- Voor meerdere relaties zijn wij op zoek naar **voergeldstallen** met bij voorkeur meer dan 500 vleesvarkensplaatsen in regio Noord en regio Zuid.
- Tevens zijn wij voor meerdere varkenshouderijrelaties/locaties in Zuid- en Oost-Nederland op zoek naar **medewerkers en bedrijfsleiders**.  
Telefoon 033 422 1510  
E-mail [info@abzdiervoeding.nl](mailto:info@abzdiervoeding.nl)

### Tijdig bestellen voor de feestdagen

Zoals gebruikelijk willen wij u wijzen op de drukte rondom de feestdagen. Door een ieders medewerking lukt het elk jaar weer om in de beperkte tijd tussen de feestdagen alle voeders te produceren en weg te brengen.

Vanaf deze plek willen wij u alvast bedanken voor uw medewerking

### Volg ons via social media



## Colofon

### Aansprakelijkheid

Bij de samenstelling van deze nieuwsbrief is de grootst mogelijke zorgvuldigheid betracht. Voor schade van welke aard dan ook, die een gevolg is van handelingen of beslissingen gebaseerd op informatie uit deze nieuwsbrief, aanvaardt ABZ Diervoeding geen enkele aansprakelijkheid.

### Opzegging

Wilt u onze nieuwsbrief niet meer ontvangen? Stuur dan een e-mail naar [pr-communicatie@abzdiervoeding.nl](mailto:pr-communicatie@abzdiervoeding.nl) of geef dit telefonisch door op één van onze kantoren.

### Eindredactie

Jolande Baselmans en Gerrie van de Poll,  
[pr-communicatie@abzdiervoeding.nl](mailto:pr-communicatie@abzdiervoeding.nl).

De eerst volgende ABZ Nieuws verschijnt in februari 2017.



## Verkoop en advisering

### Algemeen

Front Office Nijkerk	033 422 1510	bestelling@abzdiervoeding.nl
Front Office Eindhoven	040 238 0777	bestelling@abzdiervoeding.nl
Front Office Stroobos	051 235 1281	bestelling@abzdiervoeding.nl

### Rundvee-, geiten-, en schapehouderij

Roel van Ee (Verkoopmanager) regio Midden, Oost en Zuid	06 2126 6227	r.ee@abzdiervoeding.nl
Jan Dijkstra (Verkoopmanager) regio Noord	06 5320 3352	j.dijkstra@abzdiervoeding.nl

### Varkenshouderij

Hans Gerrits (Verkoopmanager)	06 5154 1814	h.gerrits@abzdiervoeding.nl
-------------------------------	--------------	-----------------------------

### Pluimveehouderij

Jeroen Doornhof (Verkoopmanager) legpluimvee	06 5262 2335	j.doornhof@abzdiervoeding.nl
Cor van Dijk (Commercieel directeur) vleespluimvee	06 2126 6226	c.dijk@abzdiervoeding.nl

### Enkelvoudige grondstoffen (in- en verkoop)

Arie Griffioen	06 2161 4390	a.griffioen@abzdiervoeding.nl
Wouter Hazeleger	033 422 1518	grondstoffen@abzdiervoeding.nl

# ABZ Diervoeding

Coöp. Arkervaart-BramecoZon U.A.  
Postbus 5, 3860 AA Nijkerk  
info@abzdiervoeding.nl  
www.abzdiervoeding.nl

Kantoor Nijkerk  
Westkadijk 4  
T 033 422 1510  
F 033 246 0772

Kantoor Eindhoven  
Hastelweg 159  
T 040 238 0777  
F 040 238 0780

Kantoor Stroobos  
Groningerstreek 20  
T 0512 35 1281  
F 0512 35 2276