

ABZ Nieuws

Jaargang 1 | Nummer 4 | Augustus 2013

Arkervort-BramcoZon



Bedrijfsreportage

Structuur en vaste ritmes zijn tekenend voor pluimveehouder Niels Katier

Rundvee

DS-percentages rantsoen vraagt aandacht

Varkens

Adaptatie en introductie van (jonge) opfokzeugen

Pluimvee

Verlagen van uitval bij legpluimvee

Van de directie

Op moment van schrijven is het nog steeds snikheet in Nederland. Temperaturen die we eigenlijk niet gewend zijn, zeker niet na een lang en koud eerste half jaar. En ja, de eerste helft van het jaar zit er al weer op. De tijd vliegt!

Er is veel gebeurd in het eerste half jaar. De fusie tussen de twee coöperaties was een feit en we gingen als één coöperatie aan de slag. Er is veel werk verricht door alle medewerkers en de integratie verloopt zeer spoedig. Zo'n proces van integratie gaat niet van de ene op de andere dag. Dat heeft tijd nodig en die nemen we dan ook, maar wel met in het achterhoofd dat we binnen een overzienbare periode eenduidige processen en werkwijzen gerealiseerd willen hebben. Fusies en overnames zijn overigens in de markt nog niet voorbij. Fransen-Gerrits uit Erp neemt Victoria Voeders over en ook de leden van Isidoris en Vitelia hebben groen licht gegeven om een fusievoorstel voor te bereiden dat later in het jaar ter goedkeuring voorgelegd zal gaan worden.

Tegelijkertijd speelt er ook de dynamiek van de markt. Het eerste half jaar is lastig geweest. Niet alleen hadden we te maken met hoge prijzen voor grondstoffen, dus ook hoge voerprijzen, maar ook de opbrengstprijzen bij onze leden/afnemers waren laag. In de varkenssector is het eigenlijk al jaren moeizaam, in de pluimveesector hebben we lage opbrengstprijzen voor de eieren en zien we hier en daar leegstand. Het ziet er naar uit dat de tweede helft van dit jaar wat lucht gaat brengen. De grondstoffen die van het land komen zijn er in grote hoeveelheden, de

oogsten staan er goed voor en dus staan de prijzen onder druk. Wij proberen hier zo goed mogelijk op te anticiperen in ons grondstoffenaankoopbeleid.

In onze fabrieken vinden momenteel investeringen plaats om de voeders die in de verschillende fabrieken geproduceerd worden beter uitwisselbaar te maken. Hierdoor kunnen we een flinke optimalisatieslag realiseren. Tegelijkertijd ziet u ook steeds meer van onze bulkwagens in de nieuwe kleuren rondrijden en wordt de naam ABZ Diervoeding steeds prominenter zichtbaar, ook op onze locaties. Er zijn veel stappen gezet en er komen er nog velen. Bent u geïnteresseerd, aarzel niet om eens langs te komen. We laten u graag zien waar we mee bezig zijn. Bij het uitkomen van dit nummer zijn voor velen de vakanties alweer voorbij en zijn de scholen voor kinderen weer begonnen. We hopen dat u een goede vakantieperiode gehad heeft, zodat u er in de tweede helft van het jaar vol energie tegenaan kunt.



*Pouwel Brouwer
en
Marcel Roordink*

Inhoud

Algemeen

Grondstoffenmarkt	3
Like ABZ Diervoeding op Facebook	13
Sepa	14
Vakverdeling bulkauto's	14
Even voorstellen	15

Rundvee

Koemelk of kunstmelk	4
Strategisch uw ruwvoorraad plannen	5
DS-percentage rantsoen vraagt aandacht	6

Zomeractie ABZ Summermix	7
10.000 kg vet en eiwit voor de familie	
Snellink-Boonk uit Markelo	7

Bedrijfsreportage

Structuur en vaste ritmes zijn tekenend voor pluimveehouder Niels Katier	10
--	----

Varkens

Adaptatie en introductie van (jonge) opfokzeugen	8
--	---

Najaarsdip vruchtbaarheid zeugen	9
Open Dag familie Tijs te Heeten	15

Pluimvee

Verlagen van uitval bij legpluimvee	12
Open Avond familie Van Doren in Zeeland	13

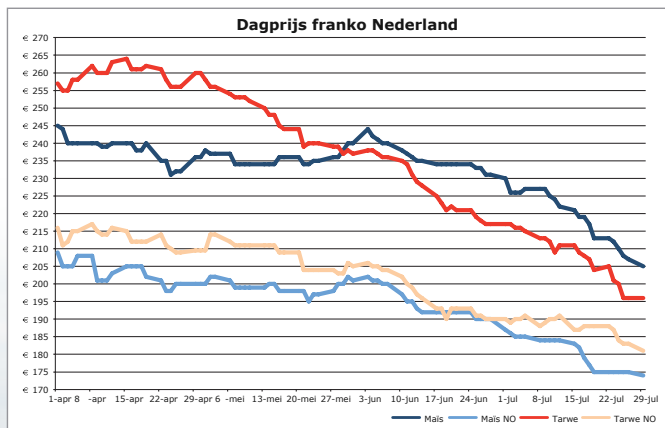
Grondstoffenmarkt

In de vorige nieuwsbrief begonnen we met schrijven dat de zon eindelijk ging schijnen. Nu kunnen we constateren dat de eerste hittegolf sinds 2006 een feit is. De gerst oogst is goed op gang en de tarwe oogst zal eendaags beginnen. De sojaschroot noteert echter nog altijd hoge prijzen aan de voorkant. Wereldwijd gezien laten de balansen mooie cijfers zien wat een verdere daling van grondstofprijzen mogelijk moet maken. Het is tevens verrassend te noemen dat de Euro/Dollar koers nog altijd rond de 1.31 schommelt. Wat de inkoop van overzeese grondstoffen ten goede komt.

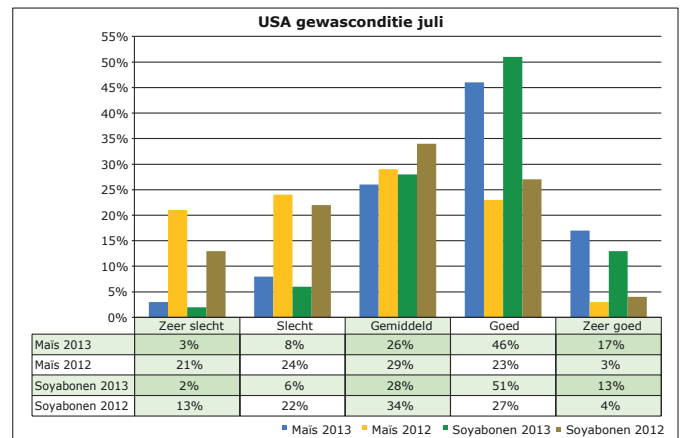
Nieuwe oogst

De gunstige weersomstandigheden in de afgelopen weken heeft ervoor gezorgd dat de gerst oogst redelijk op tijd is begonnen. De oude oogst gerstprijzen heeft een eindpunt bereikt van rond de € 195,00 per ton. Voor nieuwe oogst gerst liggen de prijzen rond de € 180,00 per ton franko Midden Nederland. We constateren dat nieuwe oogst tarwe en nieuwe oogst gerst momenteel dezelfde prijs noteren. Dit heeft te maken met een grote aanhoudende vraag naar met name Franse export gerst. Het goede weer heeft ook haar invloed op de tarwe oogst. Werd er een aantal weken geleden gedacht dat deze nog wel eens laat zou kunnen beginnen. Nu lijkt het erop dat hier geen sprake van is. Voor oude oogst tarwe worden prijzen gevraagd van rond de € 197,00. Waar tarwe al vanaf half april de weg naar beneden heeft gevonden, gebeurde dit bij maïs pas begin juni. Was de prijs toen nog € 240,00 per ton, ligt deze nu rond de € 205,00 per ton. Voor nieuwe oogst maïs (oktober) ligt de prijs rond de € 175,00 per ton.

De onderlinge prijsverhoudingen bij granen aan de voorkant zorgen voor een toename in het verbruik van tarwe en een afname van gerst. Kijken we echter naar oktober dan rekent maïs veel beter. Dit geeft dan ook aan dat er in de nabije maanden een redelijke schommeling in verbruik te verwachten valt.



We mogen nu voorzichtig aan constateren dat er in Europa sprake is van een (zeer) goede oogst. Dit heeft geresulteerd in de daling tot nu toe (zie lijndiagram). Wat nu van cruciaal belang is, is de ontwikkeling van met name de maïs en soyabonen oogst in Noord-Amerika. Vorig jaar is een groot deel van deze oogst verdroogt. In de staafdiagram is dit voor beide grondstoffen goed terug te zien. Hierin wordt getoond wat de gewasconditie per juli was voor zowel dit als vorig oogstjaar. Het meest in het oog springende zijn de hoge percentages "goed" en "zeer goed" voor de komende oogst. Ook de huidige weersverwachtingen geven geen reden tot ongerustheid. Al met al mogen we constateren dat de vooruitzichten zeer gunstig zijn.



In navolging van nu de granen en straks ook de soya-schroot (per oktober/november nieuwe Noord-Amerikaanse oogst) zullen de prijzen van de bijproducten ook verder onder druk komen te staan. Ook voor palmpit-schilfers wordt een grote oogst verwacht. Bietenpulp is een van de weinige producten die prijsvast is. Dit heeft te maken met de verwachte lage opbrengsten komende campagne. In de volgende nieuwsbrief zal hier meer over geschreven worden.

Arie Griffioen, inkoper

Inname boerengranen

In navolging van voorgaande jaren is het ook dit jaar weer mogelijk om uw boerengranen te leveren aan de coöperatie.

Tarwe, Gerst, Triticale en Rogge kunt u, mits de kwaliteit en het vochtpercentage het toelaten rechtstreeks bij de volgende fabrieken aanleveren: Nijkerk, Eindhoven, Markelo en Udenhout. Maïs levering is alleen mogelijk via een drogerij.

De granen worden afgerekend tegen de geldende dagprijs bij levering. Betaling vindt plaats binnen 21 dagen na levering.

Indien u interesse heeft om dit seizoen uw granen te leveren dan verzoeken wij u op korte termijn contact op te nemen.



Koemelk of kunstmelk?

Na de geboorte van het kalf geeft de koe de belangrijkste melk voor een goede start van het kalf: de biest. De eerste biest moet binnen twee uur na de geboorte aan het kalf worden verstrekt en is tot de derde dag bepalend voor haar immuunsysteem. Daarna kan er koemelk of kunstmelk worden gegeven.

Koemelk

Koemelk is altijd aanwezig op het bedrijf. Separatiemelk lijkt interessant, maar bevat ziekteverwekkers en kan restanten van antibiotica bevatten, die mogelijk resistentie veroorzaken. Daarnaast zou bij gebruik van koemelk, deze melk niet geleverd kunnen worden aan de melkfabriek en wordt hiermee een huidige melkprijs van plusminus € 0,40 per liter melk gemist. Nu de quotering nog van kracht is, kan het zijn dat voor de melk die niet aan het kalf wordt gegeven extra melk geleased moet worden. In dit geval is het gemis van € 0,40 nog € 0,18 (minus ± € 0,22 lease-melk kosten). Vanaf 2015 is dit niet meer het geval en kost koemelk dus, gerekend met de huidige melkprijs, € 0,40 per liter melk.

In de natuur drinkt het kalf de melk direct van de moeder. In de huidige melkveehouderij is dit niet mogelijk en zit er enige tijd tussen melken en verstrekking van de melk aan het kalf. Zonder opwarming van de koemelk krijgt het kalf dus te koude melk waardoor haar slokdarmsleuf reflex niet optimaal werkt en er melk in de pens komt. Dit veroorzaakt vervolgens voederdiarree.

Kunstmelk

Kunstmelk is geproduceerd aan de hand van de behoefte van het kalf en heeft daardoor een betere verteerbare samenstelling voor het kalf vergeleken met koemelk. Voor een goede oplosbaarheid van de poeder, moet er water genomen worden van 50°C. Vervolgens poeder en tenslotte resterend water toevoegen tot een gewenste totale hoeveelheid. Hierbij moet de kunstmelk op een temperatuur van 41°C - 42°C worden verstrekt.

Als grote nadeel van kunstmelk ten opzichte van koemelk wordt gezegd dat kunstmelk duurder is. Dit hoeft niet altijd het geval te zijn. ABZ Diervoeding kan u kunstmelk aanbieden vanaf € 0,21 per liter melk. Daarnaast bestaat er vaak het idee dat goedkopere kunstmelk alleen uit plantaardige ingrediënten bestaat. Alle kunstmelk vari-

anten bevatten echter melkbestanddelen. ABZ Diervoeding heeft hoge kwalitatieve Junior-melk MMP met 50% magere melkpoeder in het Junior Melk assortiment. Veel kunstmelksoorten zijn op wei of caseïne basis en hebben als eigenschap dat de melk niet stremt in de lebmaag, maar direct doorstroomt naar de darmen waar het snel verteerd kan worden. Dit geeft het kalf eerder de behoefte om krachtvoer op te nemen. Koemelk en MMP producten stremmen wel en geven daardoor een verzadiging gevoel



voor het kalf. Er wordt een kaasje gevormd in de lebmaag, waardoor de voedingsstoffen geleidelijk vrijkomen.

Product	Prijs per 100 kg product	Prijs per liter melk	Prijs per kalf (gehele melkperiode)
Koemelk (4,41% vet en 3,47% eiwit)	€ 40,00	€ 0,40	€ 120,40
Koemelk met lease (4,41% vet en 3,47% eiwit)	€ 18,00	€ 0,18	€ 54,18
Kunstmelk	€ 180,00	€ 0,22	€ 85,13

Verschil

Koemelk en kunstmelk verschillen tegenwoordig veel van elkaar. Koemelk kan elke dag anders zijn, daarentegen is kunstmelk vrij constant. Daarnaast bevat kunstmelk betere verteerbare vetten en organische oliën die de darmflora ondersteunen. Hierbij is het wel van belang dat de veehouder de kunstmelk aanbiedt zoals die is geadviseerd wat betreft temperatuur, hoeveelheid en concentratie.

Binnen het kunstmelkassortiment zitten ook vele verschillen. Vanwege de stremming van de melk in de lebmaag, is koemelk en een MMP product goed met elkaar te vergelijken. Ze geven beide mooie volle ronde kalveren, alleen door de verzadiging nemen deze kalveren minder krachtvoer op waardoor ze een grotere kans hebben op een speendip. Kalveren die wei of caseïne kunstmelk krijgen, zien er vaak wat schraler uit, maar groeien mooi door na de speenperiode vanwege hun snelle krachtvoer opname. Nu is het aan u als melkveehouder de vraag, welke kalveren wilt u opfokken?

Uw rundveespecialist kan u vervolgens adviseren in uw keuze van melkverstrekking.

*Izak van Engelen, specialist rundveehouderij
06 2125 8720 • i.engelen@abzdiervoeding.nl*

ACTIE JUNIORMELK

Ter introductie van ons vernieuwde jongvee opfokplan Actief Junior hebben we een leuke actie met onze Juniormelk.

Bij afname van 200 kg Juniormelk ineens, krijgt u een mooi fleecest kado.

(actie loopt zolang de voorraad strekt)

Strategisch uw ruwvoervoorraad plannen

In dit artikel willen wij u bewust maken van het belang van een goed inzicht in de ruwvoervorraden op uw bedrijf. Ruwvoermanagement is essentieel, namelijk 60 tot 70 procent van uw rantsoen bestaat uit ruwvoer.

Verdelen

Vanwege de hoge prijzen van ruwvoer is het steeds belangrijker om tijdig te schakelen en ver vooruit te kijken. Als melkveehouder kunt u het zich niet (meer) permitteren dat net voor de nieuwe oogst snijmaïs moet worden bijgekocht. Het is daarom van belang continu de voervorraden in beeld te hebben en deze zo goed mogelijk te verdelen over de tijd en de veestapel. De liquiditeitspositie van uw bedrijf staat of valt met een goed voorraadbeheer.

Voordelen

Goed voorraadbeheer van uw ruwvoer geeft de volgende voordelen op uw bedrijf:

- Geen kwaliteitsverliezen door overkuilen van gras of snijmaïs;
- Geen broeiverliezen tijdens het voeren van vers product net na het inkuilen;
- Constanter rantsoen waardoor betere productieresultaten;
- Minder afhankelijk van markt en weer;
- Minder ad hoc beslissingen voor wat betreft aankoop van bijproducten.

Berekening behoefte en voorraad

In de onderstaande tabel ziet u een eenvoudige berekening van de ruwvoerbehoefte op een bedrijf met 100 melkkoeien. Veel veehouders doen mee aan de BEX. Wanneer uw kuilen hiervoor worden onderzocht wordt ook nauwkeurig de hoeveelheid droge stof van de partijen opgemeten. Gebruik deze gegevens voor het berekenen van uw ruwvoervoorraad.

Voorbeeld	Aantal	Kg DS behoefte/ dier/dag	Kg DS behoefte/ dier/365 dgn.	Kg DS behoefte totaal/365 dgn.
Melkkoeien	100	14,0	5.110,0	511.000
Droge koeien	10	11,0	4.015,0	40.150
Jongvee	100	5,5	2.007,5	200.750
Totaal	210	30,5	11.132,5	751.900

Verdringing

Elke veestapel heeft haar eigen voeropname. De ruwvoeropname is van vele factoren afhankelijk. Een belangrijke factor is de verdringing van ruwvoer door krachtvoer. Zo zal op intensieve bedrijven de ruwvoeropname van de koeien lager kunnen zijn dan de in de tabel gebruikte hoeveelheden. Het is de moeite waard om op een kalender tijdens het vullen van de voermengwagen steeds de gevoerde hoeveelheden op te schrijven. Samen met het wegen van het restvoer is dan exact in beeld wat de voeropname van uw koeien is.

Plannen

Graag willen wij met u meedenken over dit essentiële onderdeel van het management op uw bedrijf. Juist nu is het de tijd hiervoor. Er is al goed zicht op de totale oogst van uw ruwvoer in 2013 en er zijn veel mogelijkheden om de tekorten aan te vullen door middel van de juiste aankoop. Plannen van uw ruwvoervoorraad voor het komende jaar maar zeker tot 1 mei dient nu te gebeuren.

*Teus Bleijenberg, specialist rundveehouderij
06 2180 7813 • t.bleijenberg@abzdiervoeding.nl*





DS-percentages rantsoen vraagt aandacht

De helft van de voorjaarskuilen die dit jaar gemaakt zijn, heeft minder dan 30 procent droge stof. Gemiddeld komt het droge stof gehalte dan ook beduidend lager uit dan normaal. We komen zelfs droge stof gehalten tegen van 15 tot 18 procent!

Goede conservering

In de tabel hebben we daadwerkelijk gemeten kenmerken van de gemiddelde graskuilen weergegeven. Juist deze gemeten kenmerken geven een scherp beeld van de kwaliteit van de graskuilen. Het blijkt dat de graskuilen goed zijn geconserveerd ondanks het vele vocht. De hoeveelheid eiwit die is afgebroken tijdens de conservering is vrijwel gelijk met vorig jaar. Het koude weer tijdens maaien zorgde voor voldoende suikers in het gewas.

Voederwaarde (gr/kg ds)	2013	2012
Droge stof	31,9%	42,5%
Ruw eiwit	150	143
Ruwe celstof	259	265
Suiker	61	78
Melkzuur	67	42
NH3-fractie	9,8	9,3

De melkzuurbacteriën hebben zich in de vochtige graskuil prima kunnen vermeerderen. Hierdoor is de pH van het gras snel gedaald en de afbraak van voederwaarde snel gestopt.

Snel eiwit

Gelukkig is dit jaar het gemiddelde eiwitgehalte in het gras hoger. Dit eiwit zal snel beschikbaar komen in de pens. Wij adviseren u dan ook om voorzichtig te zijn met het toevoegen van eiwit aan het rantsoen. Houd nauwlettend zicht op het ureumgetal in de melk. Vooral wanneer een hoog ureumgetal (> 22) samen gaat met een laag eiwitgehalte in de melk.

Voeropname

ABZ Diervoeding hanteert een norm van 40 procent droge stof voor het basisrantsoen. In veel gevallen zal met de eerste snede van dit jaar dit

niet worden gehaald. Het toevoegen van droge en suikerrijke bietenpulp zal dan de penswerking kunnen stimuleren. Vooral hoogproductieve dieren zullen moeite hebben met het behalen van de maximale droge stof opname in de piek van de lactatie. Om pensverzuring te voorkomen is het goed grof hooi aan het voerhek beschikbaar te stellen. Hiermee wordt een scheve krachtvoer/ruwvoerhouding bij dieren in de piek van de lactatie voorkomen. Uiteindelijk is het doel om een hoge droge stof opname te realiseren waardoor de productie wordt gecombineerd met een goede gezondheid en vruchtbaarheid.

*Izak van Engelen,
specialist rundveehouderij
06 2125 8720
• i.engelen@abzdiervoeding.nl*





Zomeractie ABZ Summermix

Evenals vorig jaar hebben wij een actie met onze ABZ Summermix. Dit jaar is de samenstelling van de ABZ Summermix gericht op het voeren van extra zetmeel in het rantsoen. Juist bij krappere voorraden snijmaïs en dalende prijzen voor zetmeelrijke grondstoffen spelen wij in op de actualiteit.

- 2 kg ABZ Summermix vervangt zetmeel vergelijkbaar met zetmeel uit ongeveer 10 kg snijmaïs
- ABZ Summermix bevat een mix van granen en soyahullen en is daarom geschikt naast weidegras
- In ABZ Summermix is extra natriumbicarbonaat toegevoegd
- Veilige energie toevoegen aan het rantsoen compenseert de dalende voeropname tijdens warme dagen
- De koe verbruikt minder aminozuren als energiebron waardoor het eiwitgehalte in de melk stijgt
- Ook verkrijgbaar in brokvorm waardoor ABZ Summermix kan worden gevoerd als 2e krachtvoersoort

Per kg drogestof: 1168 VEM, 536 gram zetmeel en 109 gram ruw eiwit en 157 gram bestendig zetmeel

€ 24,75 per 100 kg netto bij een bestelling vanaf 8 ton (excl. BTW en eventuele nabetaling).

Ook in kleinere hoeveelheden leverbaar volgens staffelkorting.

Geïnteresseerd? Neem contact op met onze order-entry of één van onze rundveespecialisten.

ABZ Diervoeding
ZOMERACTIE
ABZ Summermix ter vervanging van snijmaïs

Evenals als vorig jaar hebben wij een actie met onze **ABZ Summermix**. Dit jaar is de samenstelling van de ABZ Summermix gericht op het voeren van extra zetmeel in het rantsoen. Juist bij krappere voorraden snijmaïs en dalende prijzen voor zetmeelrijke grondstoffen spelen wij in op de actualiteit.

- 2 kg ABZ Summermix vervangt zetmeel vergelijkbaar met zetmeel uit ongeveer 10 kg snijmaïs
- ABZ Summermix bevat een mix van granen en soyahullen en is daarom geschikt naast weidegras
- In ABZ Summermix is extra natriumbicarbonaat toegevoegd
- Veilige energie toevoegen aan het rantsoen compenseert de dalende voeropname tijdens warme dagen
- De koe verbruikt minder aminozuren als energiebron waardoor eiwitgehalte in de melk stijgt
- Ook verkrijgbaar in brokvorm waardoor ABZ Summermix kan worden gevoerd als 2e krachtvoersoort

Per kg drogestof: 1168 VEM, 536 gram zetmeel en 109 gram ruw eiwit en 157 gram bestendig zetmeel

€ 24,75 per 100 kg netto bij een bestelling vanaf 8 ton (excl. BTW en eventuele nabetaling).

Ook in kleinere hoeveelheden leverbaar volgens staffelkorting.

10.000 kg vet en eiwit voor de familie Snellink-Boonk uit Markelo

Klaartje 45 van de familie Snellink uit Markelo (Ov.) haalde in oktober 2011 de finale van de Melkvee Magazine Koeverkiezing in Hoornaar. Ze is inmiddels 13,5 jaar oud en produceerde afgelopen maart als eerste koe van het bedrijf de barrière van 10.000 kilogram vet en eiwit.

Klaartje 45 is een dochter van proefstier Delta Nld Kashmir (Festival x Captain) uit een Jabot-moeder. De uiterst vitale koe houdt zich nog altijd knap staande op het omvangrijke familiebedrijf met 200 melkkoeien.

Klaartje 45 kalpte tot dusver elf keer af, waarbij haar derde en tiende dracht (in 2011) in een tweeling resulteerde. De koe kalpte in september 2012 voor de elfde keer en bracht haar zoveelste stierkalf. „Alleen haar eerste dracht resulteerde in een vaarskalf. Deze dochter Klaartje 53

(v. Major) zal binnenkort na verwachting evengoed de 100.000 kilo melk volmaken.

Wij feliciteren vanaf deze plek de familie Snellink met het behalen van deze mijlpaal.





Adaptatie en introductie van (jonge) opfokzeugen

Om de introductie van nieuw aangevoerde opfokzeugen tussen uw bestaande zeugenpopulatie tot een succes te maken, heeft het de voorkeur om vooraf het verschil in status qua gezondheid te synchroniseren.



Bij de aanvoer van opfokzeugen en – beren kunnen gezondheidsproblemen optreden bij de aangevoerde varkens alsook bij de reeds aanwezige dieren. Gezondheidsproblemen kunnen ontstaan door verschillen in weerstand en in besmetting met infectiekiemen. Tijdens een zogenaamde adaptatieperiode kunnen de aangevoerde varkens gecontroleerd afweer opbouwen tegen de op het bedrijf aanwezige kiemen. Dit dient bij voorkeur plaats te vinden voordat er contact ontstaat met de bestaande varkensstapel om verstoring van het bedrijfsevenwicht te voorkomen.

De beste aanpak voor adaptatie van aangevoerde varkens is om deze dieren tijdens deze periode geïsoleerd van het bedrijf, in bijvoorbeeld een quarantainestal, te huisvesten. Het is belangrijk om te zorgen voor een goed klimaat. Verder dient er gewerkt te worden volgens het all-in-all-out principe en dient de hele ruimte na iedere ronde grondig schoon gemaakt en ontsmet te worden. Verder kan de ruimte het best voorzien zijn van een eigen omkleedruimte met eigen overalls en werk gereedschap etc. De hokken dienen goed droog te zijn voordat er weer nieuwe dieren in gehuisvest worden.

Voor aanvoer van dieren op een leeftijd van vijf maanden kan het volgende traject doorlopen worden:

Week 1: Observatie en quarantaine

Zorg voor een goede voorbereiding en ontvangst van de varkens. Vermijd contact met de reeds aanwezige dieren en neem hygiëneregels in acht. Controleer dagelijks de varkens op verschijnselen van mogelijke gezondheidsproblemen. Laat de jonge dieren aan elkaar en aan de verzorger wennen.

Week 2 t/m 6: Vaccinatie en adaptatie

Het verdient aanbeveling om gelten tijdens deze periode te ontwormen. Tijdens de periode van adaptatie is het gewenst om de nieuwe dieren in contact te brengen met op het bedrijf heersende infecties. Dit kan door elke groep opfokzeugen in contact te brengen met een jong slachtzeug. Door dit een aantal keren te herhalen in combinatie met een op het bedrijf afgestemd schema, krijgen de aangevoerde dieren de kans een goede weerstand op te bouwen. De opfokzeugen komen zo in contact met de bedrijfsflora zonder het bedrijfsevenwicht te verstoren. Overleg met uw dierenarts over een in te stellen behandeling indien de opfokzeugen in deze periode verschijnselen laten zien van een doormakende infectie.

Week 7 t/m 12: Stabilisatie

De stabilisatieperiode dient ervoor om de dieren stabiel te maken en er voor te zorgen dat ze geen kiemen meer uitscheiden. Een soort afkoelingsperiode waarin er geen dieren meer aangevoerd worden. De opfokzeugen krijgen in deze fase de tijd om een opgedane infectie te overwinnen. Na een infectie duurt het immers enige tijd voordat de afweer op het gewenste niveau is en de uitscheiding van kiemen stopt. Vanzelfsprekend dient in deze periode de verzorging, huisvesting en klimaat, alsook de bio-security en voeding optimaal te zijn. Eventueel kunnen de opfokzeugen in deze periode gesynchroniseerd en/of geïnsemineerd worden.

Week 13: Introductie

Na de hiervoor omschreven periode van 12 weken hebben de opfokzeugen een leeftijd van 8 maanden bereikt en zijn klaar om toegevoegd te worden aan de bestaande zeugenpopulatie. Hun introductie zal verder geen problemen met gezondheid bij de andere zeugen teweeg mogen brengen.

Indien dieren aangevoerd worden op een leeftijd van 6,5 maand, dient het traject in een sneller tempo doorlopen te worden. Hierdoor blijft het dan toch mogelijk om de dieren zes weken rust te geven om te stabiliseren alvorens ze toe te voegen aan het bedrijf. Aangevoerde dieren van 6,5 maand leeftijd kunnen in deze situatie het best zo snel mogelijk gescheiden van het bedrijf in contact komen met een slachtzeug of een jute zak die in de kraam- of drachtstal tussen de bestaande zeugenstapel gehangen heeft. Gewenste vaccinaties kunnen mogelijk in overleg al op het (op)fokbedrijf toegediend worden.

Het mag echter duidelijk zijn dat maatwerk belangrijk blijft. De sectorspecialisten van ABZ Diervoeding staan u graag bij met deskundig advies.

Wilco Bos, specialist varkenshouderij
06 2126 6230 • w.bos@abzdiervoeding.nl

Najaarsdip vruchtbaarheid zeugen

Het is een bekend fenomeen waar de zeughouderij regelmatig mee geconfronteerd wordt; een teruglopende vruchtbaarheid vanaf augustus tot oktober. De verminderde vruchtbaarheid doet zich niet voor op alle bedrijven; de verschillen tussen bedrijven kunnen groot zijn.

De klachten zijn, als ze zich voordoen, vrijwel altijd hetzelfde: een mindere berigheid, een lager percentage blijkt drachtig, meer (on)regelmatige terugkomers en later kleinere tomen. De aanpak van dit probleem dient vroeg plaats te vinden, eigenlijk al in de zomer.

Aandachtspunten:

- door stijging van de (buiten)temperatuur en luchtvochtigheid daalt de voeropname bij de zeugen. Vanaf 23 graden daalt de voeropname. Dit geldt zowel voor dragende alsook voor lacterende zeugen. Indien de zeugen over een langere periode minder voer opnemen, gaat dit ten koste van de reserves (dus spekdikte), maar ook ten koste van de opbouw van spierweefsel (tijdens dracht) en ontwikkeling/kwaliteit van de nieuwe vruchten;
- Als een zeug zelfs langere tijd in een negatieve energiebalans terecht komt, kan dit tot gevolg hebben dat zij "als het ware in een overlevingsstrategie" terecht komt, en haar vruchten afzet;
- Probeer daarom de voeropname op peil te houden. Dit kan in hoeveelheden uitgedrukt worden. Nog belangrijker is echter de opname aan energie, eiwit en vitamines per dag;
- Spreid de voeropname over de dag; ga bio-ritmisch voeren. 's Morgens vroeg een extra en in de loop van de avond een mindere hoeveelheid (indien technisch mogelijk);
- Verschuif voertijden; 's morgens op een eerder en 's avonds op een later tijdstip. Bij voerstations kan overwogen worden om 's nachts voer te verstrekken;
- Zorg voor voldoende, schoon en vers drinkwater. Laat uw sectorspecialist van ABZ Diervoeding ter plekke van de drinknippel één of meerdere watermonsters nemen. Deze worden dan voor u onderzocht op entero's, schimmels en gisten. Het blijkt in de praktijk dat deze nogal eens voor komen in waterleidingen;
- Nippels in de kraamstal dienen 2 tot 2,5 liter per minuut aan wateropbrengst te hebben, ook als alle zeugen gelijktijdig drinken!
- Klimaat: zorg voor frisse lucht bij de kop van de zeug. Aan- en afvoer hiervan moet probleemloos verlopen. Zet op tijd de biggenlampen uit;
- Temperatuur in de stal: dek ramen af, een zeug in het zonlicht (instraling) zal sneller meer moeite hebben om voldoende voer op te nemen. Hoge temperaturen in de zomer en temperatuurschommelingen in de nazomer dienen te worden geminimaliseerd;
- Licht: zorg voor voldoende licht in de dekstal, maar ook in de dragende zeugenstal. 16 uur per dag. Laat in de stal de lichtintensiteit eens na meten. Reinig regelmatig de TL-verlichting. Schone lampen geven uiteraard meer licht. Verwissel de TL-verlichting in de dekstal voor nieuwe exemplaren. Deze hebben weer een hogere lichtsterkte wat een positief effect heeft op de hormoonhuishouding. Oude exemplaren kunnen eventueel elders in het bedrijf hergebruikt worden;
- Controleer de k.i.-inseminatiebox; houd de temperatuur goed in de gaten en laat deze noch te ver dalen, noch te ver stijgen;
- Kies voor geconcentreerdere voeders met een hogere E.W.-waarde en een hoger dv lysinegehalte;
- Probeer de silo's eens geheel leeg te maken en na te kloppen. Laat eventueel een antischimmelmiddel (Prop-shot) erin blazen door de bulkchauffeur.

Wilt u meer weten over dit thema? Neemt u dan gerust contact op met één van onze sectorspecialisten.

Jos Hendriks, specialist varkenshouderij
06 2166 9069 • j.hendriks@abzdiervoeding.nl





Structuur en vaste ritmes zijn tekenend voor pluimveehouder Niels Katier

Transparantie en regelmaat zijn sleutelwoorden bij Katier Pluimvee, het opfokbedrijf voor vleeskuikenouderdieren van Niels Katier (36) in Ambt Delden. Samen met zijn vrouw Marlous (35) fokt hij per ronde 80.000 vleeskuikenouderdieren op.

Niels Katier is een vakman, een agrarisch ondernemer met voorliefde voor cijfers. Hij is erg precies en legt de lat vrij hoog, zegt hij zelf. "Ik probeer overal het maximale uit te halen. Dat is niet altijd gemakkelijk, zowel voor mij als voor anderen. Je komt jezelf soms wel eens tegen." Benny en Lidy Katier, de ouders van Niels, startten in 1965 aan de Twickelerweg in Ambt Delden een vleeskuikenouderdierenbedrijf. Om ook de eigen opfok te kunnen doen, werd in 1971 aan de Rapperdsweg, 500 meter verderop, een opfokstal gerealiseerd. In vijftien jaar tijd werd het opfokbedrijf uitgebreid met nog drie stallen.

Niels liep als klein kind altijd rond op het bedrijf van zijn ouders en had plannen om het in de toekomst over te nemen. Die plannen kwamen in 1992 – Niels zat net op de MAS – in een stroomversnelling toen zijn vader overleed. Zijn moeder maakte de keuze om het bedrijf voort te zetten, maar verkocht wel het oorspronkelijke ouderdierenbedrijf aan de Twickelerweg. Niels maakte de MAS af en ging na zijn diplomering in 1996 thuis werken. "Ik wilde graag thuis aan de gang; ik zag dingen liggen die ik wilde oppakken." Hij vormde een maatschap met zijn moeder.

Luxepositie

Niels realiseert zich nu dat de situatie van toen een luxepositie was. "Ik had een hoop vrijheid, mocht mijn eigen visie ontwikkelen en dingen uitdenken. Hier noemen ze dat: 'je eigen kop volgen'. Uiteraard ging alles in overleg met mijn moeder. Ik mocht alles doen, als het maar niet ten koste ging van de kwaliteit van de dieren." Hij is zijn ouders dankbaar voor de sterke basis die ze voor dit bedrijf hebben gelegd.

In 1998 kwam de grond van de buurman te koop waar hij dankbaar gebruik van maakte. In 1999 verzezen hierop twee stallen en in 2009 zijn de laatste twee stallen gebouwd. In 2010 is de maatschap met zijn moeder ontbonden en sindsdien heeft Niels een eenmanszaak. Hij heeft een fulltimer en twee parttimers in dienst en sinds een halfjaar werkt zijn vrouw Marlous mee op het bedrijf met de verzorging van de dieren. Zij leveren per ronde 80.000 vleeskuikenouderdieren, zowel van Cobb als van Ross.

De dieren worden gehouden in stallen met grondhuisvesting. De oude stallen hebben sleepkettingen, de nieuwste stallen zijn ingericht met voerpannen. Bewust heeft hij in de vier nieuwste stallen twee drinksystemen per stal, rondrinkers en drinknippels, om de kippen voor te bereiden op het drinkstelsel bij de vermeerderaar. Opnieuw leren drinken met een ander drinkstelsel kost moeite, wat ten koste gaat van de kwaliteit bij de vermeerderaar.

Voer

De dieren krijgen de eerste 12 dagen opfokstartkorrel, tot 6 weken opfokvoer 1 en van 6 weken tot afleveren opfokvoer 2. De hanen hebben een aparte lijn en kunnen voor voer en water geheel apart worden aangestuurd.

Niels sloot zich in 1996 aan bij WestTwente, later Arkervaart en nu ABZ Diervoeding. "West-Twente, en ook Arkervaart, stonden bekend om hun kwalitatief goede voer voor een scherpe prijs. Met name de kwaliteit vind ik belangrijk. Ik heb vertrouwen in de coöperatie. Ook de transparantie van ABZ Diervoeding waardeer ik bijzonder. Heb ik vragen over het voer, dan bespreken we de samenstelling en de



structuur. Die openheid stel ik op prijs. Het is een transparant, klantvriendelijk en overzichtelijk bedrijf.”

Omdat Niels contact met mensen in deze sector heel belangrijk vindt en hij het interessant vindt om naast zijn bedrijf ook maatschappelijk bezig te zijn, heeft hij plaatsgenomen in de Raad van Commissarissen van ABZ Diervoeding. Hij merkt dat de fusie tussen Arkervaat en Brameco•Zon ook voor de pluimveevleessector voor positieve ontwikkelingen heeft gezorgd. “De fusie heeft ons als opfokkers, en ook vermeerderaars, duidelijke en groeiende meerwaarde gegeven, omdat ook binnen onze coöperatie behoefte is aan verduurzaming van relaties. De pluimveetak is door de fusie nu beter ontwikkeld, omdat er een veel groter volume is met een sterkere binding in de gehele vleeskuikensector.”

Structuur

Structuur en vaste ritmes zijn op dit niveau onontbeerlijk, en tekenend voor het bedrijf van Katier. Het ultieme voorbeeld van regelmaat zie je woensdagmiddag klokslag drie uur, wanneer Niels zich voor anderhalf uur opsluit in zijn kantoor waar niemand hem mag storen. Dan buigt hij zich over de cijfers en bepaalt hij de voerstrategie van de week erop. Hij past in de computers de voergiften aan en doet de bestellingen. Hij moet vóór half 5 het voer besteld hebben, anders loopt hij zijn bestelkorting mis. Ook daar is hij gevoelig voor, dus zit er tijdsdruk achter.

Niels streeft transparantie na. Niet alleen binnen de sector en naar zijn afnemers toe, maar ook naar de maatschappij. Opvallend is dat hij een website heeft (www.katierpluimvee.nl) met uitgebreide informatie over zijn bedrijf. “Ik wil graag dat de mensen weten wie we

zijn en wat we doen, met name de mensen binnen de sector. De afnemers komen per ronde één of twee keer bij de dieren kijken en ik wil hen graag informeren over de dieren en mijn werkwijze.”

Kwaliteit

Niels stelt hoge eisen aan de kwaliteit van de afgeleverde dieren. Maar wat is dat in zijn ogen? “Kwaliteit is dat je op 20 weken een goed ogende, uniforme, goed afgeënte koppel levert, die aan de criteria van de vermeerderaar voldoet. Om dat te bereiken doen we aan selectie en hebben we een strak gewichtmanagement.” Uniformiteit bereiken zij door vaker dan gemiddeld te selecteren. Niet alleen selecteert de entploeg twee maal per ronde, ook gaan Niels en zijn medewerkers zelf wekelijks door de hanen en door de koppels hennen om de kleinere dieren eruit te nemen, apart te zetten en bij te voeren.

Gewichtmanagement is in de opfok van vleeskuikenouderdieren essentieel. In de stallen hangen weegplateaus die aan de computer zijn verbonden. Zo wordt permanent het gewicht van de dieren gemeten. Niels berekent wekelijks de groei en past daar de voergiften op aan om aan de vastgestelde gewichtscurve te voldoen. De groei halen is niet zo moeilijk, het is meer opletten dat de dieren volgens de curve groeien. “Ik ben me er heel goed van bewust dat een vermeerderaar fors voor z’n hen moet betalen en dus proberen we alles te doen voor een goed resultaat.” Die instelling wordt gewaardeerd: vermeerderaars komen graag voor een koppel terug bij Katier Pluimvee. Dat is voor Niels de bevestiging dat hij het goed doet.

*Jolette van Eijden
Jeroen Doornhof*





Verlagen van uitval bij legpluimvee

Sinds enige tijd is er een boek verschenen met de titel: **Verlagen van uitval bij leg-hennen**. In eerste instantie is het boek bedoeld voor de biologische sector, maar ook voor andere pluimveehouders biedt dit boek mogelijk nuttige informatie.

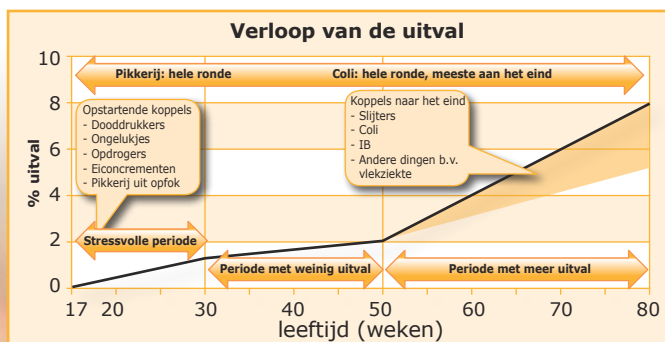
Het boek bestaat uit twee delen:

In de eerste plaats het herkennen van uitval en hierop reageren om het zo te kunnen voorkomen. Via verschillende manieren kan uitval worden verminderd. Dit kan bijvoorbeeld via de manier van pluimvee houden en management. Hiermee streeft men naar de meest optimale manier van dierwelzijn en diergezondheid. Wanneer een pluimveehouder toch uitval heeft is dit het gevolg van een voorliggend traject. Hier is iets niet goed gegaan. Om hierop te reageren zal de pluimveehouder moeten ingrijpen om dit voorliggende traject beter en/of anders te laten verlopen.

De tweede plaats betreft belangrijke oorzaken van uitval. Vanuit de praktijk is gebleken dat het niet altijd even gemakkelijk is voor een pluimveehouder om oorzaak en gevolg vast te stellen bij uitval van dieren. Bij verhoogde uitval is een dierenarts inschakelen een optie, maar ook beschikken over basiskennis en hierop reageren is belangrijk. Hierdoor kan men als pluimveehouder sneller en nauwkeuriger handelen en kan in veel gevallen uitval worden voorkomen. Medicatie zou hierbij een oplossing kunnen zijn, maar de auteurs van het boek willen laten zien dat door de juiste managementmaatregelen te nemen ook uitval kan worden verminderd. Hierdoor wordt de bron bestreden en niet alleen de verschijnselen.

Hoe verloopt uitval?

In figuur 1 staat een schematische weergave van het verloop van uitval. In dit verloop van uitval is een bepaald patroon te herkennen. De periode tussen opzetten en 30 weken is een stressvolle periode. De periode tussen 30 en 50 weken wordt gekenmerkt als een periode met weinig uitval. De periode na 50 weken wordt gezien als een periode met meer uitval. Dit door diverse redenen.



Figuur 1. Verloop van de uitval bij leghennen (Wageningen UR Livestock Research, 2012).



Zoals eerder besproken bevat het tweede deel van het boek verschillende belangrijke uitvalsoorzaken en worden deze onderling besproken.

Een aantal van deze oorzaken zijn:

- E coli
- Eiconcrementen
- Chronische darmontsteking
- Slijters en opdrogers
- Ongelukken/troepen
- Roofdieren
- Pikkerij en bloedende cloaca
- Specifieke ziekten

Kortom, dit boek bevat nuttige informatie voor u als pluimveehouder om de mogelijke uitval bij uw legpluimvee te verminderen. Een digitale versie is via www.abzdiervoeding.nl/legpluimvee-boek/ te downloaden. Neem voor meer informatie contact op met uw pluimveespecialist.

Jeroen Doornhof, specialist pluimveehouderij
06 5262 2335 • j.doornhof@abzdiervoeding.nl

(Bron: Wageningen UR Livestock Research 2012)

Open Avond familie Van Doren in Zeeland



Een nieuwe stal erbij en een geheel nieuwe inrichting, dat waren de twee redenen om collega bedrijven en sectorgenoten een kijkje te laten nemen in de stallen bij de Familie van Doren.

Vrijdagavond 21 juni jl. was er een Open Avond georganiseerd die door ruim 400 bezoekers is bezocht. De nieuwe stal én de stallen waar de inrichting is veranderd, bieden ruimte voor zowel Ross als Cobb vleeskuikenouderdieren. De drie stallen die voldoen aan Maatlat Duurzame Veehouderij zijn voorzien van de nieuwste veranda systemen geïntegreerd met een strooisel ruimte boven het legnest. Het systeem is voorzien van een oplierbaar sleepketting, voersysteem en drinknippels. Voor de hanen is het systeem voorzien van aparte voerpannen. Om de mest te kunnen drogen is er een mestbandbeluchting aanwezig die via de luchtmengkast is geregeld.

**Klaar voor de toekomst:
Om duurzaam broedeieren te kunnen produceren.**

ABZ Diervoeding wenst de familie Van Doren heel veel succes met de nieuwe stal en inrichting.

Martijn Aarts, specialist pluimveehouderij
06 2061 6765 • m.aarts@abzdiervoeding.nl



Like ABZ Diervoeding op Facebook

Social Media gaan niet aan ABZ Diervoeding voorbij. Sinds kort hebben wij een mooie bedrijfspagina op Facebook waar wij korte, relevante nieuwsberichten op plaatsen over o.a. speciale acties en open dagen. Wilt u op de hoogte gehouden worden van het reilen en zeilen van ABZ Diervoeding? Neem dan eens een kijkje op www.facebook.com/ABZDiervoeding en 'like' onze pagina.

Veel mensen hebben een persoonlijk profiel op Facebook. Zo worden contacten met vrienden en bekenden onderhouden en worden informatie, updates en foto's snel en eenvoudig uitgewisseld. Ook voor bedrijven biedt Facebook de

mogelijkheid aanwezig te zijn. Het is altijd goed een extra pagina op internet te hebben waar je je kan presenteren.

Een belangrijk verschil tussen een bedrijfspagina en persoonlijk profiel op Facebook is dat een bedrijf niet de toegang heeft tot persoonlijke profielen van haar 'vrienden of fans'. Facebook noemt personen die hebben aangegeven een bedrijf leuk te vinden 'vrienden of fans'. Indien u ABZ Diervoeding op Facebook 'liked' is uw privacy gewaarborgd.



 **Vind ik leuk**

De 'vind ik leuk'-button is voor ons een stukje waardering dat u voor de pagina en ABZ Diervoeding kunt uitspreken. U kunt zelf kiezen of u op de hoogte gehouden wilt worden van onze activiteiten, foto's en nieuwsberichten. Zo krijgt u een kijkje achter de schermen van ABZ Diervoeding.

Jolande Baselmans, PR & Communicatie

SEPA

Met SEPA (Single Euro Payments Area) wordt het Europees betalingsverkeer eenvoudiger en efficiënter. Vanaf 1 februari 2014 moet u over zijn op IBAN (International Bank Account Number) en is er geen verschil meer tussen binnenlandse en grensoverschrijdende betalingen en incasso's in Europa. Daarbij komt dat vanaf dat moment alleen nog Europese betaal- en incassoproducten gebruikt mogen worden.

Dit betekent dat klanten hun leveranciers opnieuw moeten machtigen om te kunnen incasseren. Onlangs hebben de leden/afnemers van ABZ Diervoeding waar automatisch bij wordt geïncasseerd een brief ontvangen met een nieuw

machtigingsformulier. Als u deze nog niet ondertekend heeft geretourneerd, verzoeken wij u langs deze weg om dit alsnog te doen.

Alvast bedankt voor uw medewerking.

Charles Caers, manager Administratie & Financiën



Vakverdeling bulkauto's ABZ Diervoeding

We krijgen nog weleens een vraag over de vakverdeling van onze bulkauto's. Daarom hebben we deze hiernaast voor u op een rijtje gezet.

De verdeling in het schema is gebaseerd op brok, korrel en legmeel. Kruimel, varkensmeel en enkelvoudige grondstoffen hebben een lager soortelijk gewicht, waardoor er circa 500 kg minder in een vak kan.

Wilt u bij het opgeven van uw bestelling zoveel mogelijk rekening houden met hiernaast staande vakverdeling?

Locatie Nijkerk

26 ton	2,5	2,5	2,5	4,5	4,5	4,5	4,5		
30 ton	2,5	2,5	2,5	4,5	4,5	4,5	4,5	4,5	
34 ton	2,5	2,5	2,5	4,5	4,5	4,5	4,5	4,5	4,5

Locatie Eindhoven

24 ton	2	2	4	2	2	4	4	4		
32 ton	2	2	2	6	2	2	4	4	2	6

Locatie Markelo

26 ton	2,5	2,5	2,5	4,5	4,5	4,5	4,5		
32 ton	-	2,5	2,5	4,5	4,5	4,5	4,5	4,5	4,5

Locatie Udenhout

24 ton	2	2	4	2	2	4	4	4	
--------	---	---	---	---	---	---	---	---	--



Even voorstellen



Mijn naam is **Wouter Hazeleger**, 27 jaar en op 10 juni jl. ben ik bij ABZ Diervoeding begonnen als **medewerker logistiek**. Hiervoor ben ik bedrijfsleider op een zeugenhouderij met 1.750 – 1.800 zeugen geweest.

Daarvoor heb ik de opleiding Dier- en Veehouderij aan de CAH te Dronten gevolgd. Binnen ABZ Diervoeding ga ik me op de afdeling Inkoop en Logistiek vooral bezig houden met de planning en afwikkeling van de grondstoffenaanvoer. Ik zie het als een nieuwe uitdaging waar ik veel zin in heb en ik verheug me op een prettige samenwerking.



Mijn naam is **Leny Janssen**, 22 jaar en op 15 juli jl. ben ik bij ABZ Diervoeding begonnen als **nutritionist**. Binnen de afdeling Nutritie en Innovatie ga ik mij richten op de pluimveesector. Ik heb gestudeerd aan Wageningen Universiteit, met de studie dierwetenschappen. Ik had al een grote voorliefde voor vogels en in Wageningen ontwikkelde ik een grote passie voor pluimvee. Tijdens mijn studie lag mijn focus voornamelijk op gedrag en voeding, met specialisatie in pluimvee. Mijn master scriptie ging over de calcium/opneembaar fosfor gehalten in vleeskuikenvoeders en het effect op dierprestaties, vertering en botkwaliteit. Mijn ambitie is om nog betere pluimveevoeders te formuleren en ik ga dan ook heel hard en met veel plezier aan de slag.

Open Dag familie Tijs te Heeten

Op zaterdag 15 juni jl. vond in het Overijsselse Heeten de Open Dag plaats van de familie Tijs. Het bedrijf heeft de laatste fase van de uitbreiding in de zeugenhouderij afgerond door het bouwen van een nieuwe biggenstal voor circa 7.000 plaatsen. In 2010 werd begonnen met de uitbreiding van de zeugenhouderij van 380 naar 1.450 zeugen. Er werd een nieuwe stal gebouwd voor de dragende zeugen, dekstal en de opfokzeugen. Vervolgens werd de oude zeugenstal van binnen gesloopt en omgebouwd naar kraamstal. Naast de zeugenhouderij was er ook nog plaats voor circa 2.500 vleesvarkens. Deze stallen werden tijdelijk ingericht als opvang voor de gespeende biggen. Nu is er in de laatste fase van de uitbreiding een nieuwe biggenstal gebouwd voor circa 7.000 dieren en worden de omgebouwde vleesvarkensafdelingen weer terug gezet naar vleesvarkens en worden ook de bestaande biggenopfokafdelingen geschikt gemaakt voor vleesvarkens. Daarmee kan het bedrijf 1.450 zeugen en 3.500 vleesvarkens huisvesten.

Bijzonder aan de bouw van de nieuwe biggenstal is de voerkeuken met het bijbehorende silopark. In de biggenstal is een ruimte gecreëerd voor een voerkeuken van waaruit het hele bedrijf straks van voer kan worden voorzien. Het bedrijf koopt volle vrachten ongemalen grondstoffen aan en kan via een maal- en menglijn voor elke diercategorie een rantsoen aanmaken en deze naar een opslagsilo transporteren.

Voorafgaand aan de Open Dag is er (onder andere door ABZ Diervoeding) een symposium georganiseerd voor varkenshouders die geïnteresseerd zijn in het zelf maken van voer of een gedeelte ervan.

Vanaf deze plaats willen we de familie Tijs nogmaals heel veel succes wensen met hun nieuwe stal!

Herjan Klein Leetink, specialist varkenshouderij
06 4659 4430 • h.kleinleetink@abzdiervoeding.nl



Colofon

Aansprakelijkheid

Bij de samenstelling van deze nieuwsbrief is de grootst mogelijke zorgvuldigheid betracht. Voor schade van welke aard dan ook, die een gevolg is van handelingen of beslissingen gebaseerd op informatie uit deze nieuwsbrief, aanvaardt ABZ Diervoeding geen enkele aansprakelijkheid.

Opzegging

Wilt u onze nieuwsbrief niet meer ontvangen? Stuur dan een e-mail naar pr-communicatie@abzdiervoeding.nl of geef dit telefonisch door op kantoor Nijkerk, 033 422 1510 of kantoor Eindhoven, 040 238 0777

Eindredactie

Jolande Baselmans en Gerrie van de Poll, pr-communicatie@abzdiervoeding.nl.

De eerstvolgende nieuwsbrief verschijnt in oktober 2013.



Verkoop en advisering

Algemeen	Order-Entry Nijkerk Order-Entry Eindhoven	033 422 1510 040 238 0777	bestelling@abzdiervoeding.nl
Rundvee- en geitenhouderij	Roel van Ee (Verkoopleider)	06 2126 6227	r.ee@abzdiervoeding.nl
Varkenshouderij	Cor van Dijk (Adjunct directeur)	06 2126 6226	c.dijk@abzdiervoeding.nl
Pluimveehouderij	Jan Minten (Adjunct directeur)	06 2280 7485	j.minten@abzdiervoeding.nl
Enkelvoudige grondstoffen (in- en verkoop)	Arie Griffioen	06 2161 4390	a.griffioen@abzdiervoeding.nl

Neem een kijkje op onze website www.abzdiervoeding.nl voor de overige contactgegevens

Contact leggen met ABZ Diervoeding is eenvoudig.

Kantoor Nijkerk
Postbus 5, 3860 AA Nijkerk
T 033 422 1510
F 033 246 0772

Kantoor Eindhoven
Postbus 8510, 5605 KM Eindhoven
T 040 238 0777
F 040 238 0780

E: info@abzdiervoeding.nl

W: www.abzdiervoeding.nl