

ABZ Nieuws

Jaargang 1 | Nummer 3 | Juni 2013

Arkervcart-BramecoZon



Bedrijfsreportage

Henk Broeders:
maatschappelijk verantwoord ondernemer

Rundvee

Verbeter de vruchtbaarheid van uw pinken

Varkens

Optimaliseer de geboortegewichten van uw biggen

Pluimvee

Intervisie sessie pluimveehouderij

Van de directie

Start 2013

De eerste vijf maanden van 2013 liggen achter ons. De tijd vliegt. De cijfers over de inzaai van grondstoffen zijn ongeveer bekend. Er kunnen weer prognoses gemaakt worden voor de opbrengsten van de nieuwe oogst. Daarnaast worden de voorraden geschat van de oude oogsten, die de komende periode tot de nieuwe oogst moeten overbruggen. De markt is moeilijk te voorspellen en voordat de nieuwe oogst van het land af komt, kan er nog heel veel gebeuren. Een verlate oogst, of een vroege oogst heeft direct gevolgen voor de voorraadpositie van de oude oogst. Het is nog vroeg om over de prijsvorming van de grondstoffen voor de nieuwe oogst te speculeren, maar de tendens is dat er voldoende grondstoffen zullen komen, wat kan resulteren in lagere prijzen. Dit zou voor de Nederlandse veehouderij zeer welkom zijn. Ondertussen moeten we het nog doen met de oude oogst, waar hoge prijzen nog steeds van kracht zijn. Vooral aan de eiwitkant is de stemming vast, wat hoge prijzen veroorzaakt.

We hebben de mengvoederafzet de eerste maanden van het jaar goed kunnen vasthouden. In de Nederlandse veehouderij zijn ook de eerste maanden van het jaar weer bedrijven gestopt. Daarnaast staan er op het moment stallen (langer) leeg vanwege relatief lage opbrengstprijzen. Gelukkig zien we ook uitbreiding bij bedrijven en slagen we erin nieuwe leden/afnemers binnen de coöperatie te verwelkomen.

Ons uitgangspunt blijft dat wij hier in Nederland het meest efficiënt ter wereld met behulp van steeds schaarser wordende grondstoffen, voedsel produceren van de hoogste kwaliteit. Wij produceren voor een grote consumentenmarkt in de driehoek London, Parijs, Berlijn. Wij mogen best trots zijn deel uit te maken van deze voedselketen. Wij geloven in een goede toekomst voor de Nederlandse veehouderij!

We zien dat de Nederlandse veehouderij verandert en wij proberen adequaat op deze veranderingen in te spelen. Voor 2013 staan een aantal investeringen gepland om de fabrieken meer op elkaar aan te laten sluiten en nieuwe ontwikkelingen in de markt op te pakken. De laatste jaren is er steeds meer interesse in het verwerken van verschil-

lende vloeistoffen en het voorbehandelen van grondstoffen. Deze kennis hebben we in huis en wordt binnen onze organisatie verder uitgerold zodat deze voor alle sectoren en regio's beschikbaar is.

Mestinvesteringfond

Zoals u in de media heeft kunnen lezen is er een landelijk mestinvesteringfonds opgericht. Initiatiefnemer hiervan is onze branchevereniging NEVEDI. Het belangrijkste doel van het fonds is om als katalysator te fungeren om nieuwe initiatieven voor mestverwerking op gang te helpen. In het geval dat de mestverwerking onvoldoende op gang komt in Nederland, kan de Nederlandse veehouderij geconfronteerd worden met de introductie van dierrechten. ABZ Diervoeding heeft zich net zoals het overgrote deel van de mengvoederindustrie gecommitteerd aan het mestinvesteringfonds. Dit betekent niet, dat wij zelf betrokken zijn bij mestverwerkingsinitiatieven. Partijen die interesse hebben om nieuwe initiatieven voor mestverwerking te ontwikkelen, kunnen zich melden bij het loket Mestverwerking dat hiervoor is gelanceerd.

Woord van dank

Vanaf deze plek willen wij een woord van dank uitspreken naar al onze leden/afnemers. De eerste maanden van dit jaar zijn inmiddels achter de rug. De belangrijkste stappen in de integratie van de twee voormalige coöperaties zijn genomen. We beseffen ons dat we er nog niet zijn en dat we niet mogen berusten. Ondertussen is er veel dynamiek in de markt waar we elke dag weer adequaat op moeten reageren. U bleef uw coöperatie trouw en dat is voor ons, onze medewerkers en uw vertegenwoordigers in de Raad van Commissarissen een steun in de rug. Onze dank daarvoor. Het is een bevestiging dat onze visie op de ontwikkeling van de Nederlandse veehouderij en de rol van uw coöperatie daarbij als verlengstuk van uw onderneming door u gedeeld wordt.



Pouwel Brouwer
en
Marcel Roordink

Inhoud

Algemeen

Grondstoffenmarkt	3
Jubilarissen ABZ Diervoeding	15
Vraag en aanbod	15
Nieuwe advertenties ABZ Diervoeding	15

Rundvee

Verbeter de vruchtbaarheid van uw pinken	4
Verslag Open Dag familie Dieker	5
Meer rendement uit uw bedrijf met vers (weide)gras?	6

Koele koe	7
-----------	---

Even voorstellen; Peter van den Bos	7
-------------------------------------	---

Bedrijfsreportage

Henk Broeders: maatschappelijk verantwoord ondernemer	8
---	---

Varkens

Optimaliseer de geboortegewichten van uw biggen	10
Monitoren brengt u op voorsprong	12

Pluimvee

Intervisie sessie pluimveehouderij	13
Even voorstellen; Martijn Aarts	14
Studieclub kalkoenhouderij	14

Grondstoffenmarkt

Op het moment van schrijven halen we opgelucht adem bij het zien van de weersverwachtingen. Eindelijk begint de zon volop te schijnen en gaat de temperatuur omhoog. Dit is hard nodig om ervoor te zorgen dat de graanoogst nog enigszins op tijd kan beginnen. Sinds het uitkomen van de vorige nieuwsbrief hebben we te maken gehad met een flauwe graanmarkt en een zeer volatiele en vaste soya-markt. De Euro heeft zich de afgelopen maanden staande weten te houden ten op zichte van de Dollar. Het huidig niveau schommelt zo rond de 1.31.

Granen

Lange tijd werd er gedacht dat er een mogelijke krapte zou kunnen ontstaan in tarwe. Naar nu blijkt heeft de consumptie echter meer maïs dan aangenomen was ingerekend in de mengvoeders en een minder groot aandeel tarwe. Dit heeft geresulteerd in een redelijk stabiele maïsprijs in de afgelopen maanden. Deze lag rond de € 240,- per ton franco Midden Nederland. De tarwe en gerst daarentegen hebben een dalende trend laten zien. Lag de notering in april nog op respectievelijk € 260,- en € 234,-, deze is nu gedaald naar niveaus van € 238,- en € 214,- franco Midden Nederland. De komende weken zal het weer een alles bepalende factor zijn in het prijsniveau. Krijgen we het juiste weer voor een goede oogst of wordt het net als vorig seizoen een extreem scenario. Hier valt niets over te voorspellen. Op dit moment wordt aangenomen dat de nieuwe oogst aan de late kant zal zijn, waardoor er relatief lang gebruik gemaakt moet worden van de beschikbare oude oogst graan. In de volgende nieuwsbrief zal uitgebreid worden ingegaan op de verwachtingen van het komende seizoen. Hiervan liggen de prijzen momenteel op niveaus van € 195,- (gerst), € 205,- (tarwe) en € 200,- (maïs) per ton franco Midden Nederland. Met de huidige prognoses worden prijzen verwacht die € 10,- tot € 15,- per ton lager komen te liggen.

Soyaschroot

De prijzen van soya-schroot zijn zeer volatiel. Het lange

termijn vooruitzicht voor soya-schroot heeft een flauwe ondertoon. Aan de voorkant (komende twee maanden) zien we echter prijzen met een premie van € 30,- per ton ten opzichte van de verder weg gelegen maanden. Deze premie wordt met name veroorzaakt door de slechte fysieke beschikbaarheid van soya-schroot in Europa. Dit komt enerzijds door wachttijden met laden. Anderzijds door het geringe verscheppingsprogramma vanuit Brazilië richting Nederland. Oorzaak hiervan is dat er door eindverbruikers een korte en minimale dekking is genomen op de komende maand(en). Door het geringe deel verkochte soya-schroot in Nederland wordt er een beperkt verscheppingsprogramma opgezet, aangezien er anders te veel onverkochte soya-schroot onderweg is.

De huidige algehele verwachting is dat de grondstofprijzen op de tweede helft van dit jaar zullen dalen. Al zijn we hiervoor wel afhankelijk van goede weersomstandigheden tijdens groei en oogst!

Inname boerengranen

In navolging van voorgaande jaren is het ook dit jaar weer mogelijk om uw boerengranen te leveren aan de coöperatie. Tarwe, gerst, triticale en rogge kunt u, mits de kwaliteit en het vochtpercentage het toelaat rechtstreeks bij de volgende fabrieken aanleveren: Nijkerk, Eindhoven, Markelo en Udenhout. Maïs levering is alleen mogelijk via een drogerij.

De granen worden afgerekend tegen de geldende dagprijs bij levering. Betaling vindt plaats binnen 21 dagen na levering.

Indien u interesse heeft om dit seizoen uw granen te leveren dan verzoeken wij u op korte termijn contact op te nemen met ondergetekende. Zie achterzijde nieuwsbrief voor contactgegevens.

Arie Griffioen, inkoper





Verbeter de vruchtbaarheid van uw pinken

Het rundveeteam van ABZ Diervoeding wil samen met u actief aan de slag met een belangrijk onderdeel van de jongveeopfok: de vruchtbaarheid van uw pinken. De ideale afkalfleeftijd van 24 maanden is immers alleen haalbaar met vruchtbare pinken die vlot drachtig worden. En juist daar ligt landelijk gezien een groeiend probleem waar extra aandacht voor is vereist.

Wel of niet in productie

Volgens de laatste gegevens van CRV is de afkalfleeftijd van vaarsen opgelopen tot 27,7 maanden (!). Onze doelstelling is een afkalfleeftijd van 24 maanden. De vaars weegt dan 620 kg (inclusief kalf), heeft een Body Condition Score (BCS) van 3+ en een kruishoogte van 145 cm. Het verschil tussen het landelijke praktijkresultaat en de doelstelling bedraagt ruim 100 dagen (27,7 - 24 maanden). Deze 100 dagen al dan niet in productie zijn, is van enorme invloed op het gemiddelde saldo per koe.

Vruchtbaarheidsresultaten

De leeftijd waarop een pink wordt geïnsemineerd is momenteel 17,8 maanden. ABZ Diervoeding hanteert als vuistregel insemineren op 13 maanden bij een kruishoogte van 130 cm. In tien jaar tijd is het aantal inseminaties per dracht opgelopen van ruim 1 naar 1,5 inseminaties. In de praktijk zal dit getal nog hoger zijn omdat drachten van een eigen stier in dit kengetal niet zijn meegenomen. Om de afkalfleeftijd te verlagen is het van het grootste belang tijdig met insemineren te beginnen waarbij wij gemiddeld 1,2 inseminaties per dracht zeker haalbaar achten.

Vervetting funest

Vruchtbaarheidsspecialisten noemen als eerste oorzaak van de afnemende pinkenvruchtbaarheid de vervetting van de pinken. Door een te ruime conditie vanaf de leeftijd van plusminus 12 maanden gaat de productie van vruchtbaarheidshormonen omlaag. Vaak worden de tochtverschijnselen minder en/of staat de cycliciteit van de pinken onder druk. Door middel van onze Jongveemodule in ons rantsoenberekeningsprogramma VoerExpert willen wij het rantsoen van uw pinken uitrekenen. Om vervetting te

voorkomen hebben wij rantsoennormen voor pinken van 9 - 22 maanden ontwikkeld. Bij deze normen gaat het niet alleen om het beperken van de energiedichtheid in het pinkenrantsoen. Ook andere factoren in het rantsoen spelen een rol. We gaan uit van een goede opname van het rantsoen met een goede balans tussen de juiste componenten.

Mineralenbrok Junior

Met name koper, zink, selenium en vitamine D3 zijn erg belangrijk voor een goede ontwikkeling en vruchtbaarheid van de pinken. In de praktijk worden maar weinig rantsoenen voor pinken beoordeeld op de voldoende voorziening van deze elementen. Daarnaast is verstrekking van mineralen vaak lastig uit te voeren. Is dit op uw bedrijf ook het geval? Hiervoor heeft ABZ Diervoeding een nieuw product ontwikkeld: **Mineralenbrok Junior (code 30.008)**. Met één kilogram van deze smakelijke brok bent u gegarandeerd van de voorziening van macro- en micro elementen volgens de door ons ontwikkelde rantsoennormen.

Gesekst sperma

Het is bekend dat met gesekst sperma de vruchtbaarheidsresultaten zo'n 20 procent minder zijn. Veel melkveehouders hebben plannen om gesekst sperma te gebruiken juist bij pinken. Ons advies is om juist bij het gebruik van gesekst sperma de vruchtbaarheidskengetallen goed in kaart te brengen. Zo nodig volgt er een totaalaanpak om de vruchtbaarheid te verbeteren alvorens succesvol gesekst sperma in te zetten.

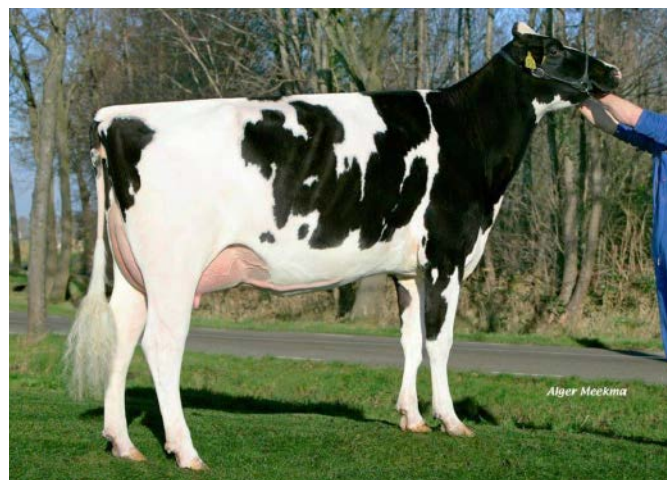
Junior

Voorkomen van vervetting en een adequate voorziening van voldoende elementen zijn erg belangrijk. Een

Melody (11 maanden leeftijd)



Melody (60 dagen lactatie)



rantsoenberekening van het pinkenrantsoen kan duidelijk maken of het rantsoen aan onze Actief Normen Jongvee voldoet. Met gebruik van de naam Junior zal ABZ Diervoeding de komende maanden een totaal aanpak introduceren waarvan genoemde maatregelen een onderdeel zijn. Graag wil uw rundveespecialist aan de slag met wellicht een onderbelicht onderdeel van het management op uw bedrijf.

Izak van Engelen, specialist rundveehouderij
06 2125 8720 • i.engelen@abzdiervoeding.nl

Tip

Breng een markering aan in de afdeling met te insemineren pinken op een spant of muur op precies 130 cm. In veel gevallen kan de hoogte van het voerhek daarvoor gebruikt worden. Zo kunt u gemakkelijk bepalen of een tochtig pink van minimaal 13 maanden voldoende ontwikkeld is om geïnsemineerd te worden op basis van kruishoogte. Uiteraard is een bedrijfsspecifieke norm mogelijk.

Goed bezochte Open Dag bij de familie Dieker in Westelbeers

Ruim 900 bezoekers hebben de Open Dag van de familie Dieker op 24 mei jl. in Westelbeers bezocht. Bezoekers konden van 11.00 tot 16.00 uur een kijkje nemen in de nieuwe, putloze ligboxenstal van de familie die plaats biedt aan 160 melkkoeien en 70 stuks jongvee.

De nieuwe stal heeft een extra breed tussenpad en is gebouwd met de mogelijkheid urine en mest direct achter de koe gescheiden af te voeren. De stal voldoet aan Maatlat Duurzame Veehouderij.

Bijzonderheden van de zes rijige (0-4-0-2) stal:

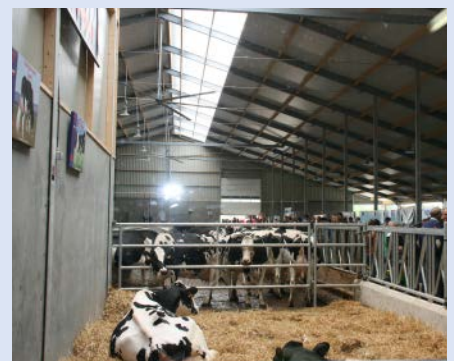
- Emissiearme welzijnsvloer W5 HCI;
- Klok LED verlichting;
- Packo buiten silotank;
- Comfort top side by side melkstal 2 x 14;
- Diepstrooisel boxen, ingestrooid met ingekuilde dikke fractie;

- Maxxfan ventilatoren;
- Energie wordt opgewekt met behulp van zonnepanelen;
- Pootloze boxafscheiding (combi comfort).

Theo Dieker is een gedreven fokker die ook regelmatig embryo's verkoopt. Met 100 koeien produceert hij circa 10.000 kg met een gehalte van 4,20% vet en 3,50% melkeiwit. De Open Dag werd georganiseerd door de familie Dieker in samenwerking met ABZ Diervoeding. Bedrijven die betrokken waren bij de bouw en inrichting waren in de gelegenheid zich deze dag te presenteren en stonden klaar om vragen van bezoekers te beantwoorden. Ook aan de kinderen was gedacht. Zij konden zich vermaken aan de knutseltafel.

ABZ Diervoeding wenst de familie Dieker heel veel succes met de nieuwe stal!

Jolande Baselmans, PR & Communicatie





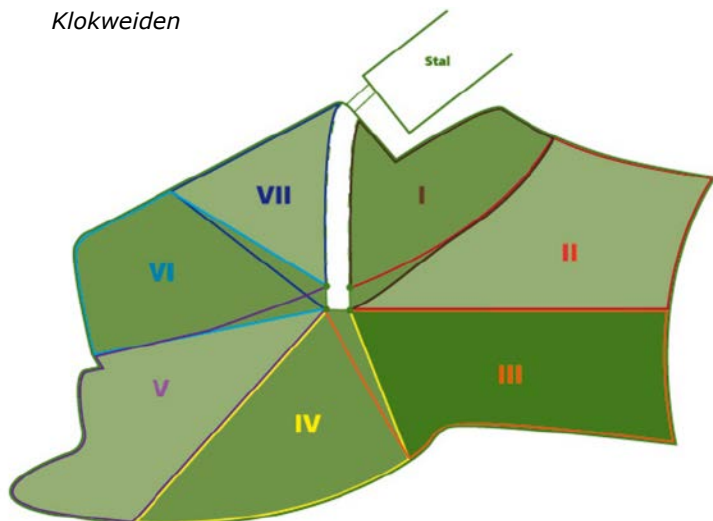
Veel mensen denken dat het rendement van beweiden moet komen uit de weidepremie, echter het is beter dit te zien als het "toetje" op de weidegang. Bij bedrijven waar de beweiding goed loopt is de besparing aan voerkosten en loonwerk veel hoger dan de weidepremie. Andersom is weiden op bedrijven waar weidegang slecht lukt zo kostprijsverhogend dat de weidegang dat verlies niet goed maakt.

Wanneer is weidegang rendabel?

Vers gras is flink goedkoper dan graskuil en bovendien is de voederwaarde ook nog zo'n tien procent hoger. Het probleem is alleen; hoe krijg je dat gras met weinig verliezen in de koe, en hoe hou je de koeien op productie. Bij mooi weer kan er veel, als het nat wordt is het erg lastig.

Recent onderzoek heeft aangetoond dat weidegang voordeliger is, echter het verschilt sterk per bedrijf. Weidegang is minder geschikt bij veel koeien per ha te weiden op pervlakte, bij een melkrobot en bij vertrappingsgevoelige grond. De winst van weiden komt pas als de koeien ook echt flink weidegras opnemen. Dan kan er bespaard worden op krachtvoer en loonwerk. Onder druk van de publieke opinie de koeien zeer beperkt weiden levert financieel vaak geen rendement op.

Klokweiden



De veehouder speelt een belangrijke rol, feeling met beweiding is belangrijk, maar ook het toch kunnen accepteren van productie schommelingen. Als beweiden niet bij de ondernemer past, of niet bij zijn bedrijf, is het beter de koeien binnen te laten.

Welke beweidingssystemen zijn er?

Iedere boer heeft zijn eigen systeem, globaal zijn er drie systemen te onderscheiden met allerlei tussenvormen. Deze drie zijn:

Omweiden: De koeien krijgen iedere 3 tot 5 dagen een nieuw perceel. Het is een eenvoudig systeem, nadeel is dat er veel verschil is tussen de eerste dag en de laatste dag in een perceel.

Stripgrazen: De koeien krijgen iedere dag een nieuw stuk gras, door een draad te verzetten, Voordeel is dat de koeien iedere dag eenzelfde kwaliteit krijgen, dus zowel groeipunten als stengel. Nadeel is dat het veel werk is. Het meeste rendement wordt er behaald als er met twee draaden gewerkt wordt, het gedeelte wat geweid is, wordt dan afgesloten zodat het meteen weer kan gaan groeien. Een versie hierop is het Klokweiden wat ABZ Diervoeding vorig jaar onder de aandacht bracht. Bij het Klokweiden vormen vier palen het middelpunt van "de klok" en kan vervolgens, met de klok mee, iedere dag een stuk vers gras worden aangeboden.

Standweiden: Standweiden is een systeem wat steeds meer opgang maakt. Bij standweiden wordt de huiskavel in twee of het liefst drie grote percelen verdeeld. De koeien lopen bij dit systeem meerdere weken op een groot perceel. De kunst is om deze hele periode 10 cm lang gras in het perceel te houden. Hierdoor blijft "de groei erin". Er kan gestuurd worden met de hoeveelheid bijvoeding en het aantal uren weidegang. Voordeel van dit systeem is rust onder de koeien en weinig vertrapping van de grond. Nadeel is toch beduidend minder grasopbrengst.

Jongvee weiden

Er is veel aandacht voor koeien weiden, maar dat kan alleen als ook het jongvee geweid wordt. Het jongvee moet "leren" grazen. Vaarzen die als pink niet buiten zijn geweest, zijn vaak onrustig en vreten te weinig. Ook voor immuniteit tegen worminfecties moet jongvee geweid worden.

Jongvee weiden kan ook vaak efficiënter. Er groeit het meeste gras als het gras 4 tot 5 weken kan groeien, daarna geoogst wordt en dan weer met rust gelaten wordt. Dit werkt prima met maaien, maar ook met (jongvee) weiden loont het om percelen zo snel mogelijk af te weiden en weer rust te geven.

Hierbij een aantal handvaten voor een succesvolle beweiding. Belangrijk is: doe wat bij u en uw bedrijf past. Uw rundveespecialist van ABZ Diervoeding is graag uw sparringpartner bij de keuze weiden of opstallen en bij het opstellen van een beweidingplan.

Wouter Schimmel, specialist rundveehouderij
06 2126 6228 • w.schimmel@abzdiervoeding.nl



Koele koe

De zomer komt er weer aan en daarmee lopen ook de temperaturen op. Het voorkomen van hittestress zal ook deze zomer een grote rol spelen bij het op peil houden van de melkproductie en gezondheid van uw koeien.

Thermo-neutrale zone

Gemiddeld zijn er per jaar zo'n 30 dagen waarbij de maximum temperatuur boven de 25 graden komt en nog eens 85 waarbij de maximum temperatuur 20 graden of hoger is. Dit zijn dus dagen waarbij het gevaar van hittestress op de loer ligt. De thermo-neutrale zone voor een koe ligt tussen de -5 en 20 graden.

Hittestress

De hoeveelheid hittestress van een koe hangt af van verschillende factoren. Belangrijk is de bezetting van de stal, de hoeveelheid luchtverplaatsing, al dan niet directe blootstelling aan zonlicht, de luchtvochtigheid en de eigen warmteproductie van de koe. Wanneer een koe hittestress ondervindt, gaat zij minder vreten en komt de drogestofopname onder druk te staan.

Aanpassing stofwisseling

Naast een lagere drogestofopname past een koe ook haar stofwisseling aan. Uit nieuw onderzoek uit Amerika blijkt dat de verminderde drogestofopname voor ongeveer 40 tot 50 procent verantwoordelijk is voor daling in de melkproductie door hittestress. De overige 50 tot 60 procent wordt echter veroorzaakt door aanpassingen in het metabolisme (stofwisseling) van de koe. Op celniveau neemt de verbranding van suikers toe ten opzichte van vet. De koe gaat glucose verbranden in plaats van vet omdat bij het verbranden van glucose minder warmte vrijkomt. Omdat glucose echter de basis is voor de productie van lactose heeft dit een negatief effect op de melkproductie.

Pensverzuring

Hittestress kan dus zorgen voor een behoorlijke daling in de drogestofopname en de melkproductie van de koe. Dit kan snel pensverzuring veroorzaken door een veranderende krachtvoer/ruwvoerhouding. Ook is er bij hittestress minder bicarbonaat in de pens dan normaal doordat de koe minder herkaut en meer kwijlt en zo speeksel (met bicarbonaat) verliest. Een eerste en eenvoudige maatregel bij hittestress is dan ook het verstrekken van 100 tot 200 gram natriumbicarbonaat per dier per dag.

Adviezen

Zoals u heeft kunnen lezen is het op peil houden van de drogestofopname van het grootste belang om de negatieve

gevolgen van hittestress te beperken. Met onderstaande adviezen hopen we op een koele koe in het komende seizoen.

- Zorg ervoor dat u alvast natriumbicarbonaat of Mervit Buffer+ in huis hebt voor een tijdige gift bij verschijnselen van hittestress.
- Zorg voor een goede speekselvloed (met buffer!) naar de pens door voldoende herkauwactiviteit.
- Een hoge ruwvoeropname is de basis voor de juiste krachtvoer/ruwvoerhouding. Zorg ervoor dat bij verse koeien deze verhouding nooit boven de 50/50 komt op basis van drogestof.
- Voer 's avonds of twee keer per dag voor een frisser voermengsel.
- Bij een gemengd rantsoen kan met twee liter Selko TMR per 1.000 kg voermengsel de broei van het voermengsel worden uitgesteld. Denk hierbij ook aan het eventueel gemengde rantsoen voor de droge koeien!

Wilt u goed voorbereid de zomer in? Bedenk dan bij het doorgeven van uw volgende bulk- of zakgoedbestelling of u voldoende natriumbicarbonaat/Mervit Buffer+ en/of Selko TMR op voorraad heeft.

*Peter van den Bos, specialist rundveehouderij
06 8371 3310 • p.bos@abzdiervoeding.nl*



Mijn naam is **Peter van den Bos** en sinds 1 mei jl. ben ik in dienst bij ABZ Diervoeding ter versterking van het rundveeteam. Zelf hebben we geen bedrijf thuis, maar ik ben vanaf mijn 11e bij allerlei veehouders aan de slag geweest

en zo de melkveehouderij ingerold. In 2008 ben ik Dieren Veehouderij gaan studeren op de CAH in Dronten en heb mijn studie vorig jaar juni afgerond met een halfjaarstudie in Zuid-Afrika. Tijdens de studie heb ik altijd erg genoten van het stagelopen op allerlei bedrijven, vooral melkvee, maar ook kippen, loonwerk, vleesstieren en vleeskoeien. Het is altijd interessant om te zien hoe het er op verschillende bedrijven aan toe gaat, vooral ook in het buitenland (Israël en Zuid-Afrika). Mijn afstudeerstage heb ik gedaan bij Valacon Dairy waarbij we vooral hebben gekeken naar Jongvee en de BEX. Al met al ben ik er klaar voor om aan de slag te gaan, wie weet komen we elkaar binnenkort tegen!



Henk Broeders: maatschappelijk verantwoord ondernemer

Op het bedrijf van de familie Broeders in Brabant, nabij de trappistenabdij van Berkel-Enschot, is duurzaamheid, dierenwelzijn, veiligheid en gezondheid leidend. Het familiebedrijf bestaat uit een vleesveehouderij, een vleesveehandelaar (ondersteund door dochter Lia), een fouragehandel, een loonwerkbedrijf (geleid door zonen Marco en Arjan) en een akkerbouwbedrijf van 120 hectare. Naast Henk, zijn dochter en twee zonen werken er drie medewerkers. Bij Broeders vleesveehouderij worden runderen op diervriendelijke en milieuvriendelijke wijze grootgebracht voor de productie van zuiver kwaliteitsrundvlees. Het bedrijf vermarkt onder een eigen label: Bief Select.

Toen Henk in 1973 boer werd, hield hij kippen, varkens en koeien. In 1977 schakelde hij om naar vleesvee. Anno 2013 houdt het bedrijf 1.000 vleesrunderen in diervriendelijke potstallen. Al in 1996 had Henk Broeders helder voor ogen hoe met zorg en liefde voor het dier rundvlees geproduceerd moest worden. 'Ik heb het potstalsysteem in een modern jasje gegoten. Dit systeem wordt al 100 jaar gebruikt', geeft Henk aan, 'en destijds hadden ze ook geen antibiotica.'

Bief Select

Op het bedrijf wordt een strak entschema gehanteerd. 'In 1996 wilde bijna niemand naar me luisteren, maar nu willen ook andere boeren zich conformeren aan mijn productiewijze. De consument is tegenwoordig steeds meer op zoek naar veilig en betrouwbaar eten dat voldoet aan eisen gesteld aan dierenwelzijn. Ik voorspel dat deze niche markt alleen maar groter wordt. Roodvlees is nou eenmaal het gezondste vlees wat je kunt eten', aldus Henk.

Aangezien Henk niet alleen in de vraag naar Bief Select kan voorzien, produceren collega vleesveehouders inmiddels ook onder het concept van Bief Select (totaal 4.000

stieren). Hiervoor is een convenant opgesteld om de kwaliteit van het vlees van Bief Select voor slagers, supermarkt, catering en horeca te garanderen. Bief Select is een Nederlands streekproduct uit Brabant voor de Nederlandse consument geproduceerd met een keurmerk van de Dierenbescherming.





Dit keurmerk bestaat uit een logo met de vermelding van 'Beter Leven' en twee sterren en wordt toegekend als bedrijven zich aan bepaalde eisen voor dierenwelzijn houden, zoals: natuurlijke geboorte, altijd schoon drinkwater, gezonde voeding en een gezonde, veilige omgeving met natuurlijke ventilatie. Als enig bedrijf in Nederland heeft Broeders twee sterren.

Gecontroleerde recycling

De mest van de dieren, vooral Blonde d'Aquitaine en Limousin runderen, hecht zich aan het stro waarop de dieren leven. De potstalmest wordt uitgereden op eigen land. De humuslaag werkt als een spons. Stro vergaet maar langzaam en geeft daarom de voedingsstoffen gedoseerd vrij. De gewassen (o.a. suikerbieten, tarwe en maïs) geven deze voedingsstoffen weer door aan de dieren. 'Recycling van mest naar voer vindt rond de boerderij plaats. De runderen worden gevoederd met producten die het bedrijf zelf verbouwd, aangevuld met een goede brok van ABZ Diervoeding. Er hoeft geen mest meer afgevoerd te worden. Zo blijft de uitstoot van Co2 minimaal', vertelt Henk.

Ketenverantwoordelijkheid

'Het is belangrijk om de keten voer en dier gesloten te houden', geeft Henk aan. 'Het houdt de ziektedruk laag en

zorgt voor een veilige en gezonde omgeving voor de dieren. Hierdoor wordt er nauwelijks gewerkt met antibiotica'. De stieren komen bij Broeders op een leeftijd van zo'n tien maanden (400 kilo) en worden afgeleverd op een leeftijd van zo'n 22 maanden (800 kilo). Broeders vindt het belangrijk om in gesprek te blijven met de slachterij, de vleesverwerking, de catering en de supermarkt. Alleen zo kun je verantwoordelijkheid nemen voor je eigen product.

Constance voersamenstelling

De juiste samenstelling van het voer garandeert dat het vlees de juiste smaak, kleur en structuur heeft. Dit is het succes van Bief Select. Een basisrantsoen van 12 kilo snijmaïs, met 4 kilo aardappelproducten, 1 kilo hooi voor structuur, 3 kilo bierborstel, 3 kilo perspulp, 2 kilo CCM, 1 kilo tarwe wordt aangevuld met 1,4 kilo krachtvoer. De kernbrok van ABZ Diervoeding wordt afgestemd op het basisrantsoen. Hiernaast wordt er de laatste drie maanden een Finishbrok gevoerd. Het ruwvoerpakket van Broeders aangevuld met de brok van ABZ Diervoeding is al twintig jaar hetzelfde. Deze constante samenstelling is van belang voor de smaak en kleur van het vlees. Henk Broeders is er zeer tevreden over.

Jolande Baselmans

Frank Kemenade





Optimaliseer de geboortegewichten van uw biggen

De laatste jaren is het aantal levend geboren per worp sterk toegenomen in de zeugenhouderij. Het gemiddeld aantal grootgebrachte biggen per zeug is toegenomen van 24,8 in 2006 tot 28,2 in 2012. Maar door het toenemen van de toomgrootte is ook het uitvalspercentage van de biggen rond en na de geboorte gestegen.

De stijging van de uitval kan voor een groot deel toegeschreven worden aan een daling van het gemiddelde geboortegewicht. Biggen met een laag geboortegewicht hebben een geringe energievoorraad, waardoor ze ook gevoeliger worden voor omgevingsfactoren. Doordat deze minder vitale biggen minder biest en melk opnemen, hebben ze een mindere nutriëntenvoorziening en ontwikkelen ze minder immuniteit, waardoor de kans op sterfte wordt verhoogd. Aangetoond is dat biggen die minder dan 1.250 gram wegen bij geboorte tot zeven keer meer kans op sterfte op jonge leeftijd hebben dan zwaardere biggen.

De relatie tussen geboortegewichten en uitval tijdens zoog, opfok fase

Geboortegewicht (kg)	<900	900/1200	1200/1400	1400/1600	1600/1800	>1800
Aantal levend geboren	1352	2589	2593	2984	2399	2058
Uitval in zoogperiode %	63,5	24,3	12	7,7	5,3	3,1
Niet levensvatbaar	67,2	29,7	11,3	5,6	3,2	4,8
Doodliggen	24,1	52,5	60	65,4	77,8	63,5
Spreadzit	3,1	6,7	9,7	6,5	3,2	3,2
Achterblijvers in groei	3,4	5,2	9,7	9,1	4,8	9,5
Uitval in opfokperiode %	1,4	0,8	0,8	0,6	0,4	0,9
Achterblijvers in groei	28,6	6,7	15,8	31,3	0	5,6
Kreupelheden	0	0	0	6,3	12,5	11,1
Luchtwegenaandoening	0	0	5,3	12,5	0	5,6

Bron: Wageningen UR



Het doel van ons **biggen-gewichten-programma** is het in zicht brengen van de geboortegewichten. Bij geboortegewichten zijn twee zaken van groot belang; een goede uniformiteit en een hoog geboortegewicht. Door gebruik te maken van ons biggen-gewichten-programma krijgt een zeugenhouder veel informatie die de basis vormt voor de juiste voeding in de dracht. Wij inventariseren op deze manier de gemiddelde geboortegewichten en de variatie binnen een toom, maar ook tussen verscheidenen worpnummers. Naast vaststelling van deze getallen worden deze getallen vergeleken met streefwaarden; zo is een vergelijking met normen snel te maken.

Uit onderzoek is gebleken dat tomen met een grote variatie in geboortegewicht en/of daarnaast een laag geboortegewicht in de zoogperiode langzamer groeien, wat uiteindelijk resulteert in een lager speengewicht bij een vergelijkbare speenleeftijd.

Uit onze metingen is gebleken dat de toomgrootte een groot effect heeft op het geboortegewicht. In grote lijnen komt het er op neer, dat bij stijging van het totaal aantal geboren biggen per worp het gemiddelde geboortegewicht daalt met 40 gram.

Het voerschema bij dragende zeugen is van grote invloed op de spreiding (uniformiteit) in geboortegewichten en op het gemiddelde gewicht van de biggen. Daarnaast heeft de voer-

De relatie tussen geboortegewichten en technische resultaten tijdens zoog, opfok fase

Geboortegewicht (kg)	<900	900/1200	1200/1400	1400/1600	1600/1800	>1800
Aantal levend geboren	1380	3449	3801	3986	3449	3566
Geboortegewicht	750	1007	1300	1500	1690	2030
Levend geboren / toom	14,09	13,6	13,29	12,9	12,33	11,24
Doodgeboren / toom	1,08	1,02	0,9	0,78	0,68	0,58
Speenleeftijd	27,5	26,7	26,5	26,3	26,2	26
Speengewicht	5,6	6,6	7,3	7,8	8,2	8,6
Groei opfokperiode	347	358	368	374	381	386

Bron: Wageningen UR

samenstelling ook wel degelijk invloed, naast allerlei externe factoren zoals klimaat, watervoorziening, temperatuur etc.

In de eerste maand van de dracht wordt de spreiding in geboortegewichten binnen een toom bepaald, terwijl in de laatste maand het geboortegewicht wordt bepaald. Het is absoluut zinvol om samen met uw specialist eens naar de geboortegewichten (en de spreiding hierin) te kijken. Weeg eens een aantal tomen en wij plaatsen deze gegevens in een overzicht en vergelijken deze met normen.

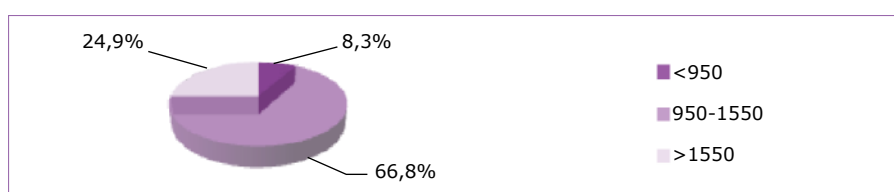
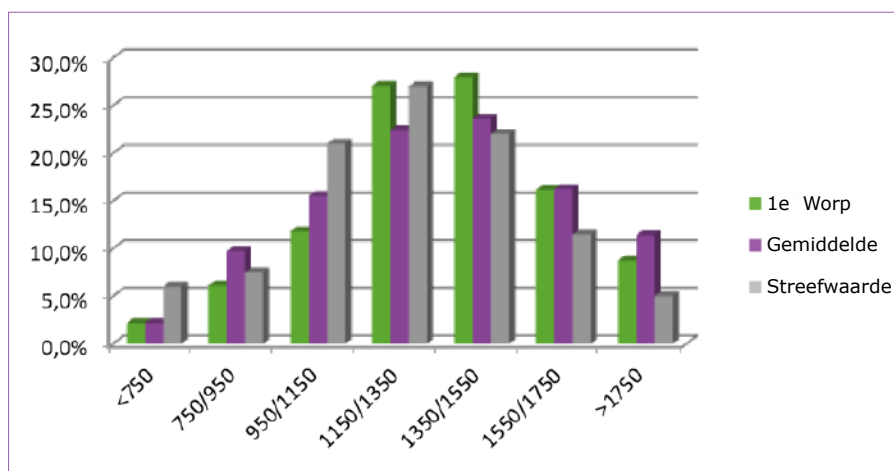
Onze ervaring in de praktijk leidt vaak tot andere, aangepaste voerschema's. Ieder bedrijf is anders en voeding in de dracht vraagt maatwerk. In veel gevallen adviseren wij meerdere voercurve's, bijvoorbeeld aangepast voor eerste worps zeugen, voor meerdere worps en voor magere zeugen. Ook is het goed om de spekdikte van de zeugen te meten zodat u goed kunt sturen op een goede of slechte conditie.

Wilt u meer weten over ons biggen-gewichten-programma? Neemt u dan contact op met één van onze specialisten.

Wilco Bos, specialist varkenshouderij
06 2126 6230 • w.bos@abzdiervoeding.nl

1e worp: gewicht en uniformiteit biggen

Worp nummer	1
Gegevens	Totaal
Levend geboren	13,38
Dood geboren	0,94
Totaal geboren	14,31
Gem. biggewicht	1371
Variatie biggewicht	295
<750	2,2%
750/950	6,1%
950/1150	11,8%
1150/1350	27,1%
1350/1550	27,9%
1550/1750	16,2%
>1750	8,7%
<950	8,3%
950-1550	66,8%
>1550	24,9%
Aantal wegingen	16





Monitoren brengt u op voorsprong

De varkenshouderij verkeert al geruime tijd in zwaar weer doordat de hoge voerkosten niet worden gecompenseerd door de opbrengsten. De noodzakelijke rendementen kunnen door het gemiddelde bedrijf niet worden gerealiseerd. De factoren die hierbij een belangrijke rol spelen zijn: de kosten, de opbrengsten en de technische prestatie.

Om goed zicht te hebben op het rendement van uw bedrijf is het enerzijds zaak de kengetallen inzichtelijk te hebben die u informatie geven over de genoemde factoren en anderzijds heeft u referentiegegevens nodig om te kijken waar u staat qua rendement ten opzichte van die gekozen referentie.

Referentie kan bestaan uit de kengetallenspiegel van Agrovision en/of voerwinstreferenties die accountantskantoren en voerleveranciers aanbieden. Met de genoemde referentiecijfers kunt u een voerwinst vergelijking maken waardoor u inzichtelijk maakt waar u qua rendement staat met uw bedrijf. Om het rendement op een hoger niveau te brengen, is het zaak om realistische verbeterpunten te benoemen. De weg naar de realisatie van die verbeterpunten werkt u uit in een plan van aanpak waarin staat omschreven wat wie gaat doen.

De volgende stap is de belangrijkste van het hele optimalisatieproces. U moet gaan monitoren of het resultaat op de goede koers zit en blijft om die rendement doelstellingen te behalen. De kracht van effectief monitoren bestaat uit het in een vroeg stadium signaleren van afwijkingen in de gerealiseerde kengetallen die betrekking hebben op de verbeterpunten die u wilt realiseren. De kengetallen die u gaat monitoren zijn specifiek toegespitst op de afgesproken verbeterpunten.

Wanneer er wordt gesignaleerd dat een kengetal beneden de gewenste koers komt, moet meteen de rode lamp aangaan en eigenlijk ook de sirene! Waarom? Er moet een urgentiegevoel worden gecreëerd dat u dwingt in te zoemen

op de resultaatontwikkeling. Waar zit de afwijking? Wat betekent de afwijking? Waardoor wordt die veroorzaakt? Hoe gaat u bijsturen om weer terug op de gewenste koers uit te komen? Of kunt u al concluderen dat dat niet meer gaat lukken, zodat u weet dat u maatregelen moet treffen, omdat u de veronderstelde rendement doelstelling niet helemaal gaat realiseren.

De varkensspecialisten van ABZ Diervoeding zijn opgeleid om u in dit proces te ondersteunen en te adviseren. Van het analyseren van realistische verbeterpunten van door uw bedrijf gerealiseerd rendement, het opstellen van een gezamenlijk plan van aanpak tot het opstellen van een monitor programma wat op uw bedrijf is toegespitst. Bent u niet tevreden over uw eigen bedrijfsrendement, neem dan gerust contact op met één van de varkensspecialisten van ABZ Diervoeding om u te laten ondersteunen en te adviseren in de analyse naar realistische bedrijfsrendement verbeterpunten, zodat u ondersteund door hem de gestelde doelen wel kunt verzilveren. Laat u op voorsprong brengen met ABZ Diervoeding.

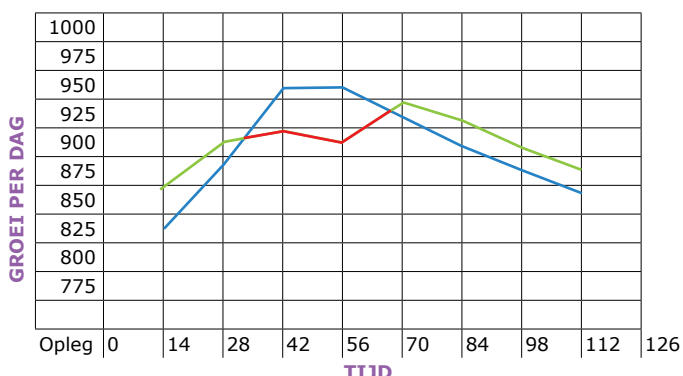
Op onze site www.abzdiervoeding.nl/varkens/team staat een overzicht met de contactgegevens van onze varkensspecialisten. Neem gerust vrijblijvend contact met hen op. Zij kunnen u adviseren met welk advies inzake stalsysteem, genetica, management, klimaat en voeding u de scherpste kostprijs en het hoogste rendement kunt realiseren.

In het voorbeeld ziet u een grafiek waarin de groei staat weergegeven van een koppel varkens met meetpunten tijdens het groeitraject. De rode lijn in de grafiek laat duidelijk de afwijkingen naar beneden zien, de groene lijn geeft aan waar de groei boven de gewenste verbetering zit. Door te monitoren kwam in dit voorbeeld snel het urgentiesignaal dat er een groeidip was ontstaan. Doordat er snel ingegrepen kon worden, zijn de juiste stappen gezet met alternatieve voeders, management en gezondheidsaanpak met als resultaat dat de groei weer op koers werd gebracht. Met andere woorden: de weg naar het gewenste rendement zit weer op koers!

Conclusie

Door te monitoren krijgt u inzicht in de koers van uw toekomstig bedrijfsrendement. Het snel in beeld krijgen van kengetal afwijkingen geven u en uw adviseurs de mogelijkheid om snel en adequaat in te grijpen, waardoor uw rendementsverwachting op koers blijft. Uw toekomstig bedrijfsrendement wordt daardoor voorspelbaar. Deze zekerheid brengt u op voorsprong. ABZ Diervoeding: Het beste dichtbij!

*Herman Janssen, specialist varkenshouderij
06 2306 8395 • h.janssen@abzdiervoeding.nl*





Intervisie sessie pluimveehouderij

Jeroen van den Hurk (sectormanager pluimveehouderij) van Rabobank Nederland heeft onlangs op uitnodiging van ABZ Diervoeding deelgenomen aan een discussie over de pluimveehouderij. Vanuit het perspectief van Rabobank Nederland heeft hij de visie van Rabobank Nederland aangaande pluimvee op interactieve wijze gedeeld met het pluimveeteam van ABZ Diervoeding.

Van den Hurk gaf eerst zijn blik op de komende 20 jaar, waar hij ongeveer 45 procent meer vraag naar eiwitten verwacht. Voor de pluimveesector houdt dit in dat er meer vraag naar eieren en vlees komt. Een groot gedeelte van deze eiwitten zullen rechtstreeks voor de export bedoeld zijn en op dit moment zijn dat met name Duitsland en Groot-Brittannië. De innovatiekracht, het kennisnetwerk en de gunstige ligging van Nederland zijn redenen waarom Nederland productief is in dierlijke eiwitten. Om deze dierlijke eiwitten te produceren is hoge efficiëntie op veehouderij niveau nodig. Dit zijn onder andere; optimale output, een lage kostprijs en goede voerefficiëntie. Om dit te kunnen realiseren is maatschappelijk draagvlak nodig. Dit met aandacht voor dierenwelzijn en duurzaamheid.

Legpluimvee

De legpluimvee heeft een aantal bewogen jaren achter de rug. Toch wordt er weer een nieuwe scherpste van de pluimveehouder gevraagd. Er is een structureel onbalans in vraag en aanbod van scharreleieren op de tafelmakmarkt.

Het aantal scharreleieren in de tafelmakmarkt in Nederland en Duitsland is fors toegenomen. De zelfvoorzieningsgraad van Duitsland stijgt waardoor de import van eieren daalt in dit land. Verder wordt geconstateerd dat de scharreleieren de nieuwe standaard zijn geworden. Als er niets gebeurt groeit de onbalans in vraag en aanbod van scharreleieren in de tafelmakmarkt. Dit houdt in dat er gekeken moet worden naar behoudt van bestaande markten, maar ook zal er gekeken moeten worden naar nieuwe afzetmarkten. Het samenwerken in de keten kan hierin voor nieuwe concepten zorgen.

Tevens kan de pluimveehouder meer schommeling in de grondstofprijzen verwachten waardoor de volatiliteit van de markt de komende tijd zal toenemen.

Kies je voor de industriële verwerking of kies je voor de consumentenmarkt, beide keuzes hebben invloed op de bedrijfsvoering. Deze keuze is een verantwoordelijkheid van de hele legpluimveeketen om te zorgen voor voldoende rendement op lange termijn.

Vleeskuikens

Draagvlak voor het succes kent drie thema's.

1. **Onderscheidend vermogen** wat gerealiseerd wordt door gecertificeerde productie waardoor maatschappelijk draagvlak en nieuwe marktconcepten ontwikkeld worden.
2. **Vierkantsverwaarding** draagt bij aan het verbeteren van de marktbalans, export naar nieuwe markten en productieontwikkeling.
3. **Kostprijs** zal kritisch in de gaten gehouden moeten worden.

Op dit moment worden de marktposities van pluimveevlees langzaam verbeterd. De internationale markt stijgt door lager aanbod uit andere landen. De 'kip van morgen' is een actueel onderwerp waarmee nieuwe stappen gezet kunnen worden.

Vermeerdering

De vermeerdering kent na vijf top jaren nu twee jaar achtereenvolgend druk op rendement. De vraag naar broedeieren mondiaal/Europees is goed en ook met goede vooruitzichten op de middellange termijn.

Liquiditeit

Liquiditeitsinzicht wordt bij een fluctuerende markt belangrijk om tijdig te signaleren en te acteren. Een belangrijke vraag die de ondernemer zich kan stellen is; waar stuur je op? Een liquiditeitsprognose is een hulpmiddel om een beeld te krijgen of men aan de betalingsverplichting kan voldoen. Wij als ABZ Diervoeding hebben een standaard document om een liquiditeitsprognose te maken.

vervolg op pagina 14

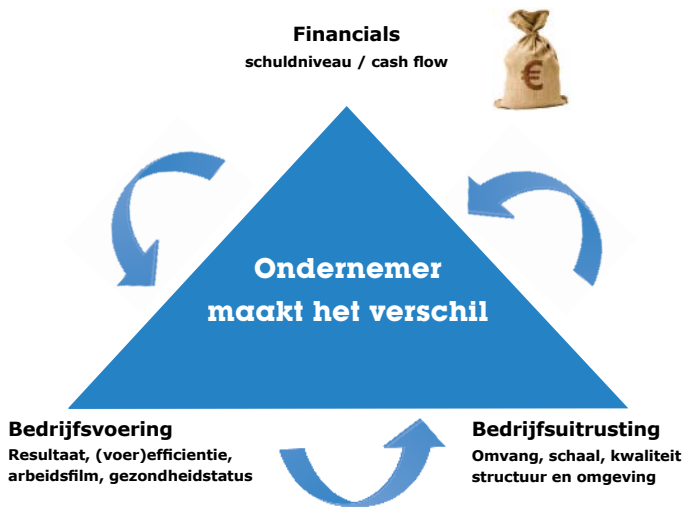




Financieren met perspectief

Van de ondernemer wordt vandaag de dag veel verwacht. De kritische succesfactoren spelen een belangrijke rol in het ondernemerschap. Weten waar het bedrijf nu staat en wat de ontwikkelingsmogelijkheden zijn van het bedrijf/ ondernemer (zie figuur 1). Een liquiditeitsprognose wordt steeds vaker een standaard onderdeel van de bedrijfsvoering om tijdig de juiste en een bewuste keuze te kunnen maken.

Martijn Aarts, specialist pluimveehouderij
06 2061 6765 • m.aarts@abzdiervoeding.nl



Figuur 1. De gouden driehoek
(Bron: Rabobank Nederland 21-05-2013)

Studieclub kalkoenhouderij

Op vrijdagmiddag 17 mei jl. heeft ABZ Diervoeding een studiemiddag georganiseerd voor de kalkoenhouderij. Het centrale thema hierbij was de toekomst van de kalkoenhouderij.

Jan Minten, adjunct directeur van ABZ Diervoeding en tevens specialist kalkoenhouderij hield een inleiding over het ontstaan van ABZ Diervoeding en de ambities. Zowel de aanleiding tot de fusie tussen Arkervaart en Brameco-Zon, als de huidige situatie binnen ABZ Diervoeding werden toegelicht. Daarna werd er nog stil gestaan bij nutritie en innovatie en de thema's die spelen als het gaat om diervoeding.

Jeroen van den Hurk, sectormanager Food en Agri van Rabobank Nederland hield een inleiding over de visie van Rabobank op de pluimveehouderij. In zijn verhaal daalde hij van de mondiale zaken aangaande veehouderij af tot het nationale deel van de pluimveehouderij en kalkoenen in het bijzonder. De toenemende vraag naar pluimvee producten wereldwijd en de kracht van de Nederlandse pluimveehouderijsector bieden kansen. Daarnaast belichtte hij ook enkele gevoeligheden waar de Nederlandse kalkoenhouderij mee te kampen heeft. Echter, ondanks de problematiek waarmee de kalkoenhouderij te maken heeft, is er altijd ruimte om individuele ondernemers te financieren, mits zij voldoende rendement genereren. De rol van de ondernemer en zijn onderneming staat hierbij centraal.

Herman van Welie, consultant bij AEC Uden BV, hield een verhaal over de individuele ondernemer. Hij stelde dat het belangrijk is te weten waar je met je onderneming naar toe wilt. Want: "als je niet weet wat je wilt, krijg je wat je niet wilt". Tevens belichtte hij de noodzaak van schaalvergroting en de 3-deling in de sector. In zijn verhaal benadrukte Herman nogmaals de noodzaak van het goed lezen en interpreteren van het jaarverslag, "waarschijnlijk het duurste, maar ook minst gelezen boek in de kast", aldus Herman. Hieruit is duidelijk de kritische kostprijs te berekenen. Ook het regelmatig maken van een liquiditeitsoverzicht is van groot belang, om verrassingen uit te sluiten.

Jan Minten, adjunct directeur
06 2280 7485 • j.minten@abzdiervoeding.nl



Even voorstellen



Ik ben **Martijn Aarts** en woon in Riethoven (N.Br.). Van thuis uit ben ik een boerenzoon, opgegroeid op een agrarisch bedrijf. Mijn interesses en ambities liggen in de agrarische sector vandaar dat ik opleidingen op de MAS en de HAS heb gevolgd. Verder werk ik regelmatig bij een vleeskuikenvermeerderaar. Bij dit bedrijf

heb ik de nodige ervaring opgedaan over de pluimveesector. Ik verdiep me graag in de agrarische sector en de ontwikkelingen in de sector.

Aan het einde van mijn opleiding ben ik gaan zoeken naar een baan die bij mij past en waar ik me op mijn plaats voel. Hierdoor ben ik bij ABZ Diervoeding terecht gekomen waar ik met enthousiasme ben begonnen aan mijn nieuwe uitdaging als specialist pluimveehouderij. Ik heb het volste vertrouwen in een prettige samenwerking.

Jubilarissen ABZ Diervoeding

Graag zetten wij de volgende vier trouwe werknemers in het zonnetje vanwege hun 25-jarig dienstverband:



Hans Pijnenburg was op 18 april 25 jaar in dienst. Hij werkt op de afdeling order entry in Eindhoven, stuurt daar chauffeurs aan en werkt hiernaast gedeeltelijk als specialist varkens.



Jos van Gestel was 25 april 25 jaar in dienst en is werkzaam als specialist rundvee vanuit het kantoor in Eindhoven.



Bert van Heuven was op 9 mei 25 jaar in dienst en is werkzaam als medewerker productie in de fabriek in Markelo.



Wibo (Embrecht) van der Linden was op 30 mei 25 jaar in dienst. Wibo werkt als teamleider in Eindhoven op de afdeling productie.

Van deze plaats willen we alle jubilarissen nogmaals van harte feliciteren en bedanken voor hun jarenlange inzet en trouw.

Vraag en aanbod

Te koop

- Trommelschudder; kuilverdeler; Kemper opraapwagen Cargo 9000; loopbrug 5,5meter; Hotraco voerweger; graanblazer met sluis; graanreiniger. Tel. 0548 36 2165

Te huur

- Elgra eiweging. Tel. 0548 36 2165

Colofon

Aansprakelijkheid

Bij de samenstelling van deze nieuwsbrief is de grootst mogelijke zorgvuldigheid betracht. Voor schade van welke aard dan ook, die een gevolg is van handelingen of beslissingen gebaseerd op informatie uit deze nieuwsbrief, aanvaardt ABZ Diervoeding geen enkele aansprakelijkheid.

Opzegging

Wilt u onze nieuwsbrief niet meer ontvangen? Stuur dan een e-mail naar pr-communicatie@abzdiervoeding.nl of geef dit telefonisch door op kantoor Nijkerk, 033 422 1510 of kantoor Eindhoven, 040 238 0777

Eindredactie

Jolande Baselmans en Gerrie van de Poll, pr-communicatie@abzdiervoeding.nl.

De eerstvolgende nieuwsbrief verschijnt in augustus 2013.

Nieuwe advertenties ABZ Diervoeding

De nieuwe huisstijl van ABZ Diervoeding hebben we inmiddels ook doorgevoerd in onze nieuwe advertenties. Zoals vanouds benaderen wij de markt actief met een algemene advertentie en vier sectoradvertenties voor zowel de pluimveehouderij, de rundvee- en geitenhouderij, als de varkenshouderij.

De sectorkleuren: blauw voor rundvee en geiten, geel voor pluimvee en paars voor varkens hebben wij ook in onze advertenties consequent doorgezet en geeft alle uitingen een uniforme uitstraling.

Middels onze advertenties willen wij voorsnog de naam ABZ Diervoeding laden en aangeven dat wij uit twee sterke coöperaties zijn ontstaan: Arkervaart Diervoeding en Bra-meco-Zon Voeders. In onze advertenties presenteren wij ons als een betrokken, betrouwbare coöperatie die meedenkt met haar klanten.

Enkele uitingen van onze advertentiecampagne:



ABZDiervoeding

Het beste dichtbij

Verkoop en advisering

Algemeen	Order-Entry Nijkerk Order-Entry Eindhoven	033 422 1510 040 238 0777	bestelling@abzdiervoeding.nl
Rundvee- en geitenhouderij	Roel van Ee (Verkoopleider)	06 2126 6227	r.ee@abzdiervoeding.nl
Varkenshouderij	Cor van Dijk (Adjunct directeur)	06 2126 6226	c.dijk@abzdiervoeding.nl
Pluimveehouderij	Jan Minten (Adjunct directeur)	06 2280 7485	j.minten@abzdiervoeding.nl
Enkelvoudige grondstoffen (in- en verkoop)	Arie Griffioen	06 2161 4390	a.griffioen@abzdiervoeding.nl

Zie voor de overige contactgegevens onze website www.abzdiervoeding.nl

Contact leggen met ABZ Diervoeding is eenvoudig.

Kantoor Nijkerk
Postbus 5, 3860 AA Nijkerk
T 033 422 1510
F 033 246 0772

Kantoor Eindhoven
Postbus 8510, 5605 KM Eindhoven
T 040 238 0777
F 040 238 0780

E: info@abzdiervoeding.nl

W: www.abzdiervoeding.nl