

ABZ Nieuws

ABZ Diervoeding, Jaargang 8 | Nummer 3 | juni 2020



Firma Smid: een evenwichtig bedrijf op vier poten

BEDRIJFSREPORTAGE / PAG 13

Gesneden gerstestro beter in de droogstand

RUNDVEE / PAG 5

Goed voorbereid de zomer in met ABZ Diervoeding

VARKENS / PAG 8

Aandacht besteden aan de opvang van kuikens/ dat loont

PLUIMVEE / PAG 12

Van de directie	2	Firma Smid: een evenwichtig bedrijf op vier poten	13
Grondstoffenmarkt	3	Het maximale rendement uit uw pluimveestal:	
Vruchtbaarheid, zet nu een tandje bij	4	lang aanhouden of snel wisselen?	16
Gesneden gerstestro beter in de droogstand	5	Nieuwe manier van communiceren	18
ABZ Ureumwijzer/ dat loont	6	Inname boerengranen	19
Goed voorbereid de zomer in met ABZ Diervoeding	8	Colofon	19
Trots op de boeren; mijn klanten	10		
Aandacht besteden aan de opvang van kuikens dat loont!	12		

Van de directie

Terug naar het nieuwe normaal

Bovenstaand zinnetje is de laatste tijd veel gebruikt om uitleg te geven over hoe we in onze maatschappij weer teruggaan naar de periode voor het uitbreken van de Corona-crisis. Taalkundig gezien is het een rare uitspraak. Je kunt immers niet teruggaan naar iets wat nieuw is.

Zolang er geen vaccin is ontwikkeld tegen het COVID-19 virus zullen we waarschijnlijk te maken blijven houden met het virus. Mogelijk zelfs met een zogenaamde tweede golf van de uitbraak van het virus.

De komende tijd blijven wij in onze bedrijfsvoering serieus rekening houden met de aanwezigheid van het COVID-19 virus. Er zullen de komende periode mensen ziek worden van het virus. Van belang is om niet tegelijk ziek te worden en bij voorkeur dat de kwetsbaren niet ziek worden.

Het volgen van de algehele voorzorgsmaatregelen is de eerste prioriteit. Wij houden hierin vol. Deze algehele voorzorgsmaatregelen (geen handen geven, anderhalve meter afstand e.d.) maken het namelijk mogelijk dat er ook veel wel mogelijk is of mogelijk wordt de komende tijd. Hierdoor kunnen we, indien gewenst, de bedrijven van onze veehouders weer bezoeken.

Als bedrijf zorgen we ervoor dat de afdelingen/teams die gezamenlijk een taak uitvoeren of een gezamenlijke verantwoording dragen nooit als team compleet bij elkaar komen. We willen niet het risico lopen dat er een team tegelijk ziek thuis zit. We blijven veel thuiswerken en video-vergaderen. Gebleken is dat dit een relatief eenvoudige, maar ook effectieve preventiemaatregel is. Gezien de efficiëntie die de digitalisering ons oplevert, willen we dit voor een deel sowieso behouden. Een mooi voorbeeld zijn de webinars die wij voor een aantal sectoren hebben gegeven en waar wij veel positieve reacties op hebben gehad.

Onze chauffeurs hoeven in de fabrieken niet in de centrale bedieningskamer te komen en mogen daar nu ook niet meer komen. Heeft u op uw bedrijf een contactmoment met onze

chauffeurs; houd daarbij de gepaste afstand en zoek alleen contact als u gezond bent. Onze chauffeur volgt dezelfde instructie. Medewerkers met gezondheidsklachten blijven preventief thuis.

De Nederlandse veehouderij produceert elke dag vers vlees, melk en eieren voor de consument. Door de Corona-crisis is er in sommige markten een verstoorde vraag ontstaan. De voorzichtige opening van de horeca zorgt ervoor dat er ook weer vraag zal ontstaan naar de vleessoorten die meer via de horeca-kanalen worden afgezet. Een positieve en zeer welkome ontwikkeling.

Voermaatregel minister Schouten

Naast Corona gaan de ontwikkelingen in de wereld gewoon door. Onze specialisten zijn volop met u in overleg hoe de komende zomermaanden uw bedrijfsvoering met voer en voergerelateerde maatregelen te optimaliseren. Ons rundveeteam heeft alle aandacht voor de voorgestelde voermaatregel van minister Schouten voor de melkveehouderij. Onze branche-organisatie Nevedi heeft in een brief aan de vaste Tweede Kamer commissie voor LNV aangegeven dat de voorgestelde voermaatregel in de praktijk niet uitvoerbaar is en nadelige gevolgen heeft voor het dierenwelzijn. Op moment van schrijven gaan we ervan uit dat nog enige aanpassing volgt voordat de wetgeving wordt aangenomen. Onze rundveespecialisten zijn en blijven op de hoogte van de actuele ontwikkelingen.

Tot besluit

Ik wens u allen een goede zomer met groeizaam weer en goede opbrengstprijzen toe en blijf gezond!

Marcel Roordink, algemeen directeur



Grondstoffenmarkt

Het is in delen van Europa zeer droog, wat druk zet op de oogstverwachting van tarwe en gerst. In de USA zijn maïs en soja onder goede omstandigheden ingezaaid.

Granen

De tarwemarkt blijft op het moment van schrijven (begin juni) vast aanvoelen. Exporten vanuit de EU komen op een absoluut recordniveau uit. Hoger dan het record van seizoen 2014/2015. Nieuwe oogstverwachtingen liggen duidelijk lager, vooral in de buurlanden Duitsland, Frankrijk en het Verenigd Koninkrijk. Door het hele natte najaar is het areaal wintertarwe beduidend kleiner. Droogte in april/mei heeft opbrengsten per hectare onder druk gezet. Dit zorgt voor ondersteunde prijzen. Anderzijds is tarwe veel duurder dan gerst en maïs, wat resulteert in een lage vraag vanuit de mengvoersektor.

De gerstprijzen liggen fors onder de tarweprijzen. Eind mei zagen we de gerstmarkt wat vaster worden. Het areaal zomergerst is groter (gezaaid in plaats van wintertarwe) en er is minder vraag naar brouwgerst, omdat de bierconsumptie door Corona onder druk is komen staan. Daarentegen daalt de oogstverwachting nu door droogte. Gerst rekent maximaal in mengvoer en we zien Chinese vraag naar Franse gerst, omdat China een importheffing van 80 procent heeft gezet op Australische gerst.

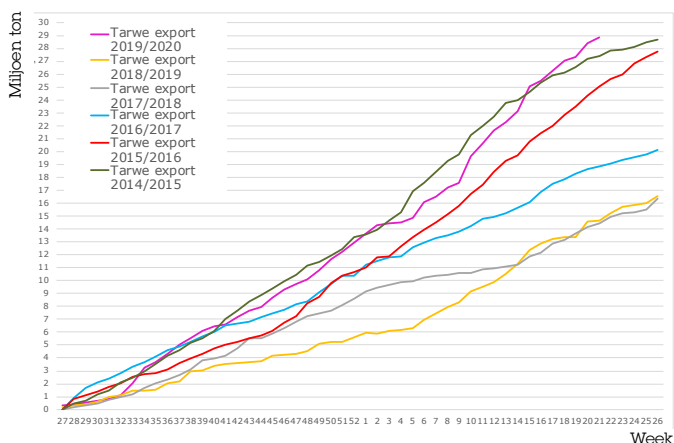
Maïs blijft op Chicago laag. Zowel in het Zwarte Zeegebied als in de USA is maïs onder goede omstandigheden met voldoende regen de grond ingegaan. Arealen maïs zijn behoorlijk groter dan een jaar eerder. Wereldwijd worden dus grote oogsten verwacht. De vraag naar maïs voor bio ethanol was afgelopen maanden door Corona beduidend lager. Europa beschermt de maïsprijzen echter door een variabele importheffing. Deze is op het moment van schrijven opgelopen tot € 10,40 per ton. Dit legt een vaste bodem onder de maïsprijzen in Nederland.

Eiwitten

Ten opzichte van de vorige nieuwsbrief (begin april), is de eiwitmarkt volledig gedraaid. De fysieke aanvoer van soja vanuit Brazilië naar Nederland is afgelopen maanden goed op gang gekomen. Waardoor de krapte aan de voorkant weg is. China heeft zeer veel soja gekocht in Brazilië en heeft de USA tot nog toe links laten liggen. Noteringen op Chicago staan dus onder druk door deze tegenvallende export met bijkomend goede inzai omstandigheden. We zijn gedaald naar vrij lage prijzen vergelijkbaar met begin dit jaar.

Wel zien we dat China zijn varkensstapel weer opbouwt en groeit in sojavnraag. Brazilië raakt dit jaar heel snel leeg vanwege record exporten en dus is de sojamarkeet deze winter afhankelijk van aanbod vanuit de USA. Daar is het areaal niet heel groot. Boeren zijn vooral gegroeid in maïsareal, waardoor de winter potentieel krap is. NON-GMO soja zien we oplopen in prijs. Die markt lijkt veel minder ruim te zijn dan afgelopen jaar. De premie op NON-GMO soja was voor veel Braziliaanse boeren te laag, waardoor ze geswicht zijn naar GMO soja. Wat dit jaar een krappe NON-GMO markt genereert.

Raapschroot oude oogst is na een hele hoge piek ook weer heel sterk gedaald. De vraag viel door die hoge prijzen helemaal weg en er zat toch nog wat aanbod. Nieuwe oogst vanaf augustus heeft nog maar weinig bewogen, daalt op het moment van schrijven wat onder druk van soja. Fundamenteel ziet de raapschrootmarkt er komend jaar vrij krap uit door een tegenvallende oogst. De kans is aannemelijk dat raapschroot relatief duur gaat zijn ten opzichte van sojaschroot. Zonnepitschroot daalt wat in prijs door goedkopere raap en sojaschroot, maar het aanbod is niet heel ruim.



Grafiek 1 Netto Europese tarwe export

Arie Griffioen, manager Inkoop & Logistiek
06 2161 4390 ■ a.griffioen@abzdiervoeding.nl



Vruchtbaarheid, zet nu een tandje bij

Op veel bedrijven zijn vorig jaar door de warme zomer koeien (te) laat drachtig geworden. Het is belangrijk om nu het nog redelijk weer is alle kansen te benutten bij open koeien. Zet nu een tandje bij als het om vruchtbaarheid gaat.



Bij hittestress minder kans op dracht

Bij hittestress ovuleren eicellen van slechtere kwaliteit en treedt er meer embryonale sterfte op. Hierdoor neemt de kans op dracht bij hitte enorm af waardoor het soms beter is om dan een tocht over te slaan en te wachten op lagere buitentemperaturen. We hebben nu al twee zomers achter de rug met een lange periode van hittestress. Dit heeft geleid tot veestapels met een oplopend gemiddeld aantal lactatiedagen op dit moment. Elke 10 lactatiedagen méér verlaagd de gemiddelde dagproductie met 1 kg. Behoud van een vruchtbare veestapel heeft dus alles te maken met productie en dus ook met voersaldo.

Zet een tandje bij

Wacht niet af of er weer een hete periode komt, maar zet nu alvast een tandje bij als het om vruchtbaarheid gaat.

- Insemineer vanaf 60 dagen lactatie. Wanneer de koe meer dan 3,20 % eiwit geeft, is dit een teken van een goede energiebalans en is de kans op dracht goed ondanks een wellicht nog hoge literproductie.
- Insemineer op het juiste moment. De kans op dracht is het grootst wanneer wordt geïnsemineerd na de piek van de tocht. De piek van de tocht is wanneer de koe het meest onrustig is. Zie voor een voorbeeld nevenstaande grafiek waarbij de SenseHub (sensor van Allflex) een tocht van een koe in beeld heeft gebracht.
- Wanneer de tocht onduidelijk verloopt, is het te overwegen om twee keer te insemineren om de kans op dracht daarmee flink te verhogen.
- Gebruik uitsluitend goede bevruchtters.
- Laat vaarzen die vroeg hebben afgekalfd langer open. Zij blijven beter persistent en moeten zich nog ontwikkelen tijdens hun eerste lactatie.

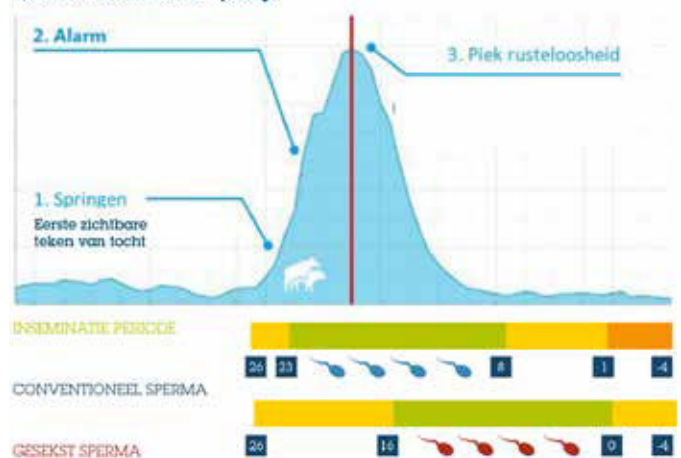
Voer voor vruchtbaarheid

Voor vruchtbaarheid is een goede glucosebalans erg belangrijk. Zorg ervoor dat in de pens extra propionzuur wordt gevormd als bouwsteen van glucose. Door een goede gluco-

sevoorziening wordt de LH-piek beter. Een goede LH-piek zorgt voor een goede ovulatie. Wanneer er voldoende glucose wordt gevormd uit propionzuur en zetmeel gaat de koe minder lichaamsvet en aminozuren gebruiken als bron van glucose. Bij een toenemend gebruik van lichaamsvet als energiebron stijgen de NEFA's in de bloedcirculatie, wat erg negatief is voor de overleving van de embryo's. Wanneer teveel aminozuren worden gebruikt als energiebron daalt de melkeiwitproductie. Vandaar dat eiwitgehalte in de melk een zeer goede maat is voor de energiebalans van de koe.

- Controleer het eiwitgehalte van uw verse koeien en stuur eventueel bij met producten die de glucosebalans verbeteren (Lactograan, suikers, Startbrok Actief).
- Voer voldoende mineralen en vitamines.
- Voer constant, zodat de pensvulling 24/7 oké is. Pensvulling is het belangrijkste koesignaal; het zegt alles over de droge stofopname.

Ideale inseminatie tijdstip



Jos van Gestel, specialist rundveehouderij
06 2291 8542 | j.gestel@abzdiervoeding.nl



Gesneden gerstestro beter in de droogstand

ABZ Diervoeding adviseert al jaren gesneden gerstestro voor droge koeien. Gerstestro is nu leverbaar vanaf het land en de kwaliteit is uitstekend. Vandaar in dit artikel nog even de voordelen van gerstestro op een rij. En de ervaring van een klant die 100% gerstestro voert aan zijn droge koeien.

Gerstestro is zachter

Gerst wordt eerder gecombineerd dan tarwe. Gerstestro is daarvoor erg schoon, smakelijk en minder aangetast door schimmels. In de praktijk wordt zo'n 2 tot 10 kg gerstestro per droge koe per dag gevoerd afhankelijk van het systeem dat wordt gehanteerd. Vooral bij een hogere opname is de kwaliteit van het gebruikte stro bepalend voor het slagen van het droogstandsrantsoen.

Gesneden gerstestro beter dan gehamerd tarwestro

In veel rantsoenen wordt gehamerd tarwestro gebruikt met goede resultaten. Het nadeel van gehamerd tarwestro kan zijn dat veel kleine strodeeltjes te snel de pens passeren. We zien dat vaak strodeeltjes in de mest van de droge koe met mestzeven. De droge stofopname (lees Kali opname) is met gehamerd stro dan hoger terwijl de voerbenutting afneemt.



Penswerking

Gesneden gerstestro is makkelijk opneembaar en wordt bij het maken van het gemengde rantsoen nog verkleind. Er blijft voldoende fysieke structuur in het gerstestro voor de perfecte penswerking. Het zachtere gerstestro breekt beter af in de pens waarbij luchtbelletjes ontstaan op de strodeeltjes. Het gerstestro blijft zo "drijven" in de pens tot het volledig afgebroken is.

100% gerstestro + Droogstandsbrok Stro

Bij een ruwvoertekort kan het een goed idee zijn om bij uw droge koeien graskuil en snijmaïs te besparen. Dit kan door 100% gerstestro + 5 kg Droogstandsbrok Stro 220 (code 30.352) te voeren. Let hierbij op het volgende:

- Als de brok kan worden gevoerd met een krachtvoerbox is de gift precies. Geef van de eerste tot de laatste dag van de droogstand 5 kg per koe per dag. Eventueel een tweelingdracht 1 kg extra.
- Wanneer u met de hand brok voert dan graag meer vreetplekken dan koeien. Zet eventueel de koeien vast tijdens het tweemaal daags brok voeren.



Toon Hilhorst uit Soest gaat voor constant

Waarom 100% gerstestro en brok?

Hilhorst: "Sinds een jaar voer ik gerstestro aan de droge koeien. Daarvoor voerde ik zo'n 3 jaar tarwestro. De opname ging steeds meer tegenvallen. Stro en brok voeren is voor mij 1 + 1 = 3. Het is beter voor mijn ruwvoerpositie en je hebt elke dag smakelijk voer met weinig werk. Het constante bevalt me goed."

Hoe doe je het?

"Ik voer twee keer per dag vers stro, één keer per week haal ik het oude stro weg en dat gaat in het jongveerantsoen. Vooral voor nieuwkomers in de groep giet ik ook nog twee keer per dag Palatinosemelasse over het stro om de opname te stimuleren. Dat is meteen m'n controlemoment. De droge koeien krijgen van de eerste tot de laatste dag 5 kg Droogstandsbrok Stro 220 via de krachtvoerbox. De koeien nemen de brok goed op. Ik denk dat de krachtvoerbox wel belangrijk is voor dit systeem. Het zorgt ervoor dat koeien minder kweilen in het stro en ze precies hun gift krijgen verdeeld over de dag."

Wat zijn de resultaten?

"De koeien kalven makkelijk af en ik heb dit jaar nog geen melkziekte infuus gebruikt na het afkalven. Alle biest wordt gemeten en de Brix-waarde is tussen de 23 en 27. Direct na het kalven krijgen ze het voermengsel van de melkkoeien en daar wordt dan agressief van gevreten. Dát is de kracht van het systeem."

Peter van den Bos, specialist rundveehouderij
06 8371 3310 ▪ p.bos@abzdiervoeding.nl





ABZ Ureumwijzer/ dat loont

In de maanden mei, juni, juli en augustus organiseren wij de ABZ Ureum Challenge. Er zijn al heel veel challenges wereldwijd en online bedacht vooral voor kinderen en jongeren. Nu is er ook een challenge die helemaal past bij u en jou op het melkveebedrijf. De aanleiding voor de challenge is de ABZ Ureumwijzer die u helpt om te sturen naar de juiste combinatie van ureum- en eiwitgehalte in de melk.

Economisch

In de Ureumwijzer is een ureumgetal van 15 tot en met 20 optimaal wanneer deze wordt gecombineerd met een goed eiwitgehalte. Eiwitvoer op uw bedrijf kost het meeste geld, terwijl eiwitopbrengst in de melk het meeste geld oplevert. Daarnaast zorgt een lager ureumgetal voor minder mestafvoer. Wanneer op een bedrijf met 100 melkkoeien het ureumgetal 3 punten daalt scheelt dat gemiddeld 100 ton mestafvoer. Een ureum van 15 – 20 is dan ook vooral economisch het meest interessant.

Energie

De ABZ Ureumwijzer onderscheidt zich door het gebruik van de kleuren van de 3VA-codes waarbij groen staat voor eiwit

en blauw voor energie. Onze aanpak is altijd al gericht geweest op het voeren van de pens. Vooral met het voeren van energie op pensniveau wordt de hoogste eiwittefficiëntie behaald. Zorg daarom altijd voor goede energiebronnen, zowel in het basisrantsoen als in de aanvullende brok. Alleen dan kunt u een hoge melkproductie behalen met een optimaal ureumgetal.

Koe

Naast het sturen met het eiwit- en energieaanbod in de pens is er meer te zeggen over het ureumgetal in de melk. Om het ureumgetal te verlagen is het ook belangrijk dat ureumvorming buiten de pens van de koe zoveel mogelijk beperkt wordt.

Wist u dat:

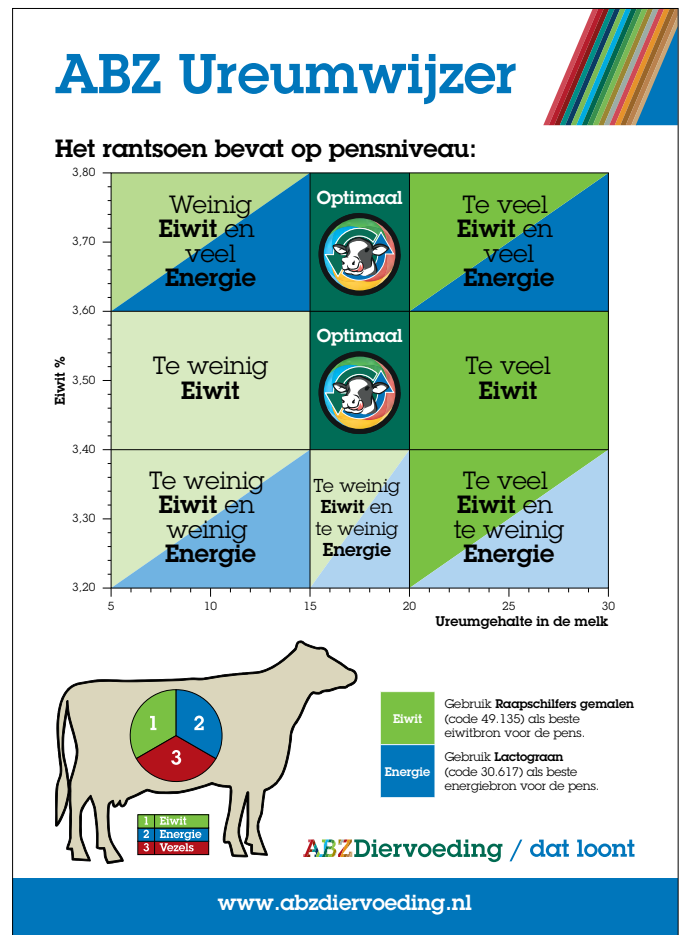
- Een deel van het ureumgetal in de melk wordt bepaald door een overmaat aan bestendig eiwit?
Soms kun je bijvoorbeeld met uitwisseling van sojaschroot (bestendig eiwit) met raapzaadschroot (onbestendig eiwit) juist het ureumgetal verlagen.
- In de lever meer ureum wordt gevormd bij een tekort aan energie?
Bij een tekort aan energie gaat de koe eiwit gebruiken als energiebron waarbij als restproduct ureum ontstaat.
- Wanneer de koe lichaamsgewicht verliest tijdens een periode van negatieve energiebalans ureum ontstaat door afbraak van spiereiwit?
Het voeren van de juiste eiwitbron en het zoveel mogelijk beperken van een negatieve energiebalans tijdens de piek van de lactatie is dus ook erg belangrijk bij het bereiken van een optimaal ureumgetal in de melk.

Te laag ureum

Bij een lager ureum dan 15 kan de bacteriegroei in de pens geremd worden. Dit kan leiden tot een beperking van de voeropname en melkproductie. Voldoende penseiwit buffert de pens. Een tekort aan penseiwit vergroot daarom ook de kans op pensverzuring. Vooral als het aanbod van energie in de pens wel groot is.

15 – 20 optimaal

Samengevat is een ureumgetal van 15 – 20 altijd optimaal wanneer dit wordt bereikt met een hoog eiwitgehalte en het gevolg is van voldoende energie in de pens. Het is niet alleen economisch belangrijk, maar komt ook zeker de gezondheid en vruchtbaarheid van de koeien ten goede. Tenslotte zal ook vanuit wetgeving de eiwittefficiëntie op uw melkveebedrijf steeds belangrijker worden.



Izak van Engelen, productmanager rundvee
06 2125 8720 ■ i.engelen@abzdiervoeding.nl



Doet u ook nog mee met onze ABZ Ureum Challenge?

Graag dagen wij u uit om mee te doen aan onze ABZ Ureum Challenge. Ieder melkveebedrijf dat in de maanden mei tot en met augustus 2020 drie achtereenvolgende melkleveringen hetzelfde optimale ureumgetal scoort, krijgt een **slagroomtaart** thuis bezorgd.

Kijk op onze website voor de spelregels:

www.abzdiervoeding.nl/rundvee/abz-ureumwijzer

In mei mochten wij al 18 winnaars verrassen met een heerlijke slagroomtaart. De ingezonden filmpjes zijn erg leuk om te zien en stralen trots en vakmanschap uit. We hebben er een leuke Actieve Koeienfilm van gemaakt. Bekijk deze op ons Youtubekanaal of onze website.





Goed voorbereid de zomer in met ABZ Diervoeding

De zomer staat weer voor de deur. Onze varkensspecialisten helpen u graag met het treffen van doelgerichte maatregelen. Recent onderzoek van ABZ Diervoeding laat zien dat we met de inzet van de juiste voeders de hete zomerdagen het hoofd kunnen bieden.

De gevolgen van de zomer

De hete zomers van 2018 en 2019 zitten nog vers in ons geheugen, ze kwamen zelfs in de top 3 van warmste zomers ooit gemeten. De hoge temperaturen hadden een grote negatieve impact op de varkens. We zagen een toename in het aantal terugkomers en verwerpers en meer uitval bij de zeugen. De kwaliteit van de opvolgende worp was duidelijk minder met kleinere tomen en minder uniforme biggen. Bij de vleesvarkens bleef de groei zichtbaar achter, wat in het derde kwartaal een verlaging van de voerwinst gaf van € 1,75 tot € 2,- per vleesvarken. Wat deze zomer ons gaat brengen is nog onduidelijk, maar met ABZ Diervoeding bent u alvast goed voorbereid.

Voermaatregelen

ABZ Diervoeding heeft, naast gerichte adviezen, effectieve en innovatieve producten om dieren te ondersteunen in de warmste periode van het jaar.

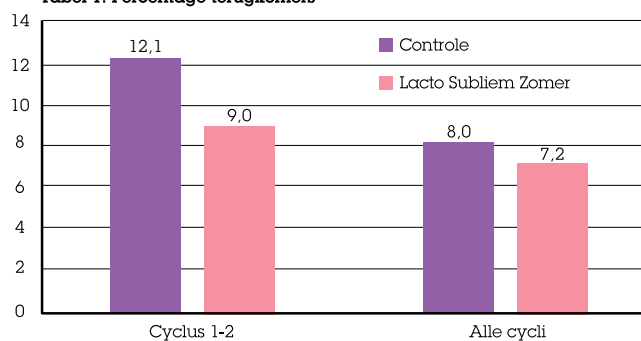
Lactokorrel Subliem Zomer

De Lactokorrel Subliem Zomer helpt lacterende zeugen om de zomermaanden het hoofd te bieden. Onze praktijkproeven laten zien dat zowel de vruchtbaarheid als bigkwaliteit goed op peil blijven met dit innovatieve zeugenvoer. Theo ter Maaten, varkensspecialist bij ABZ Diervoeding: "Lactokorrel Subliem Zomer had een duidelijk positief effect. De vruchtbaarheid was beter ondanks de zeer hoge temperaturen. Ik zie vooral méér levend geboren biggen, hogere geboortegewichten en een betere uniformiteit in de volgende worp."

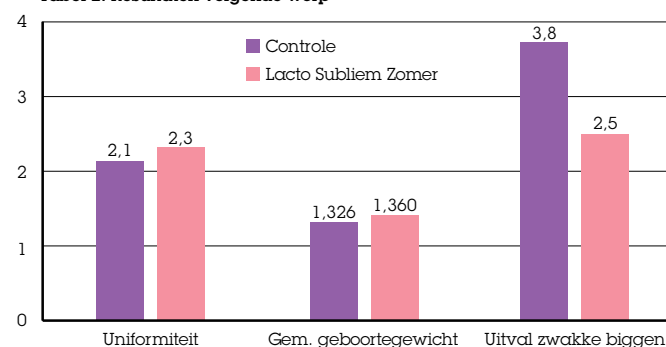
Vooraf bij moderne, grote en bespiede zeugen werkt de Lactokorrel Subliem Zomer extra goed, omdat deze zeugen weinig vetreserves hebben én omdat spieren relatief veel warmte produceren. Bovendien verwachten we topprestaties van onze

zeugen. Jacco Vessies, nutritionist bij ABZ Diervoeding: "Door een aangepaste grondstofsamenstelling is de interne warmteproductie lager. En met het hoge gehalte aan goed verteerbare energie krijgen zeugen bij een lagere voeropname toch veel energie binnen. Speciale additieven en vitamines verminderen daarnaast de gevolgen van hittestress en ondersteunen de weerstand van de zeug en biggen."

Tabel 1: Percentage terugkomers



Tabel 2: Resultaten volgende worp

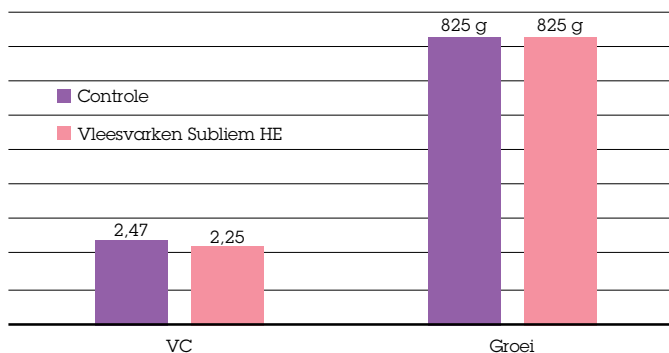


Minder terugkomers en betere kwaliteit biggen in de volgende worp met Lactokorrel Subliem Zomer

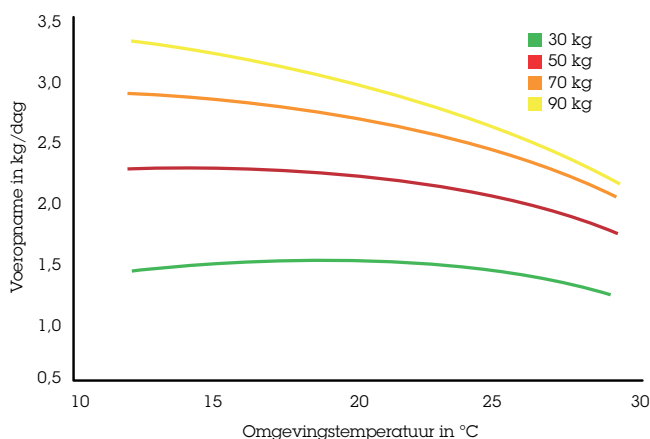
Vleesvarkens Subliem HE

Voor vleesvarkens hebben wij een innovatieve reeks hoogenergetische voeders ontwikkeld. Tijdens de zomer van vorig jaar zijn deze Subliem HE-voeders uitgebreid getest met positieve resultaten. De groei, die rond de 825 gram per dag lag, kon in de zomerperiode behouden blijven ondanks de zeer hoge temperaturen. De voederconversie was duidelijk lager en ging van 2,47 naar 2,25. Ook de mestafzetkosten gingen omlaag. Arjan Luiten, de varkenshouder die deze voeders testte, reageerde daarnaast enthousiast op het beeld in de stal: "Ondanks de hete zomerdagen bleven de varkens niet alleen gemakkelijk doorvreten, ze waren ook mooi van kleur en de mestkwaliteit bleef goed."

Jacco Vessies: "Met de vleesvarkensvoeders Subliem HE krijgen varkens op een efficiënte manier nutriënten binnen en dat is positief voor de groeiresultaten, vooral tijdens warme perioden. Met name zware vleesvarkens ondervinden veel hinder van hittestress en die negatieve effecten willen we voorkomen. Wat nieuw is, zijn de toepassing van snel verteerbare eiwitbronnen, extra energie plus een combinatie van gezonde vezels. Dit ondersteunt optimaal de gezondheid van de maag en darmen en zorgt voor mooie droge mest."



Ondanks de warme zomerperiode bleef de groei op peil en daalde de voederconversie met vleesvarkens Subliem HE.



Zwaardere varkens zijn gevoeliger voor hitte met als gevolg een verlaagde voeropname.

ABZ Hittemix

Wanneer het een langere periode boven de 25 °C is, kan de ABZ Hittemix toegevoegd worden aan het voer. De ABZ Hittemix bestaat uit buffers, specifieke mineralen en vitaminen.

Het verhogen met elektrolyten helpt het zuur/base-evenwicht op peil te houden bij een versnelde ademhaling. Met name vitamine C helpt bij het verminderen van de gevolgen van hittestress. De ABZ Hittemix helpt daarnaast mee aan het verbeteren van de vruchtbaarheid, zoals het voorkomen van najaarsverwerpers.



10 tips om hittestress te beperken

1. Controleer of er voldoende water beschikbaar is voor alle dieren, zeker rondom het werpen.
2. Pas de voergiften en -tijden aan en zorg voor fris en vers voer.
3. Gelten/zeugen met teveel conditieverlies eventueel eerder spenen.
4. Controleer uw klimaatinstellingen en raadpleeg eventueel uw klimaat specialist.
5. Controleer luchtinlaten, ventilators, filters, openingen voor afzuiging en ventilatieplafonds.
6. Pas indien mogelijk koeling toe op de inkomende ventilatielucht. Controleer uw koelingssysteem regelmatig.
7. Zorg dat er veel frisse lucht bij de kop van de zeug komt.
8. Controleer uw alarmsysteem en noodaggregaat.
9. Neem extra hygiënemaatregelen, bacteriegroei is groter bij hoge temperaturen.
10. Reinig regelmatig de opslagsilo's. Het kan er zeer heet worden waardoor het voer sneller bederft.

Tot slot

Wij adviseren om gedurende de hele zomer deze maatregelen en voeders toe te passen, onafhankelijk van de temperatuur. Daarnaast kan de ABZ Hittemix tijdens zeer warme perioden los bijbesteld worden.

Twijfelt u over de juiste water- of voergiften of het klimaat in uw stal, neem dan tijdig contact op met één van onze varkensspecialisten. Wij helpen u graag.

Jacco Vessies, nutritionist
033 422 1525 ■ j.vessies@abzdiervoeding.nl



Trots op de boeren; mijn klanten

Wij zijn trots op onze klanten, trots op onze boeren. Uw passie is onze passie. Deze keer willen we graag de "boerentrots" van varkensspecialist Martien Maton met u delen. Martien is onlangs na 31 jaar dienstverband met pensioen gegaan. Hij heeft altijd met hart en ziel gewerkt in de varkenssector, met en voor al zijn klanten. In dit artikel ter illustratie drie klanten die Martien met trots heeft overgedragen aan Tom Jilesen, Ad Kolen en Mieke Peijnenburg.

Wie

Jan en Marion Meulenbroeks-De Rooij uit Hooge Mierde

Bedrijf

180 melkkoeien + jongvee en 3.000 vleesvarkens

Waarom trots op klant

De familie heeft de zaken goed geregeld, zijn alert om geen fouten te maken, willen zoveel mogelijk goed presteren en daardoor makkelijk draaien. Met de moderne stallen die up-to-date zijn is het met plezier en goed te ondernemen.

Welke voeders van ABZ

Voeders die voldoen aan de doelstelling: lage kosten en gemakkelijk werken. Voor de runderen: Startbrok PED DZC, Actiefrok 110/60 Extra aangevuld met een specifiek R-meel. Voor de varkens: Start Garant, Vleva Subliem en Vleva Opti2.

Passie voor het vak

Jan wil graag ondernemen zowel in de rundveehouderij als ook in de vleesvarkenshouderij. Er bovenop zitten, zodat het goed gaat met de dieren. Dat maakt hem tevreden en geeft rust.



Column Frank van Doormaal

We gaan terug naar april 1990. Mijn toenmalige vriendin en ik "emigreerden" van Brabant naar België. In een huurstal in Diessen voerde ik mijn varkens toen van het toenmalige BEDICO mengvoeders. Logisch vervolg was dat ik ook in België van BEDICO ging voeren op het aangekochte bedrijf. Ik kreeg als voorlichter Martien Maton.

Er was veel werk aan de winkel. Opruimen, verbouwen en nieuwbouw zeugenstal. Martien kwam elke 2 weken op bezoek en werd een echt klankbord voor mij. Bouwadvies was een specialiteit van Martien. Met vaak simpele adviezen werd er betaalbaar een nieuwe

zeugenstal gebouwd en de bestaande vleesvarkensstallen gerenoveerd. Ook bij de daaropvolgende bouwprojecten was Martien's advies vaak doorslaggevend.

Ook is Martien een specialist in technische boekhouding. TEA2000, CBK, Pigmanager en koppelberekeningen werden door hem in detail toegelicht en uitgelegd. En oh wee als er een fout was in de cijfers. Martien zocht net zolang totdat hij de fout gevonden had!

BEDICO werd BRAMECO, daarna BRAMECO ZON en nu ABZ Diervoeding, maar mijn voorlichter veranderde niet en bleef steeds dezelfde, nl. Martien, 30 jaar lang. We kregen een hechte ver-

trouwensband. Ondanks verwoede pogingen is het andere voederleveranciers nooit gelukt om hier echt een voet tussen de deur te krijgen.

Na verloop van tijd werd overgeschakeld op technische analyse besprekingen samen met dierenarts, fokkerijorganisatie en KI. Ik weet zeker dat tijdens deze besprekingen niet alleen ik, maar alle deelnemers, veel geleerd hebben van Martien.

Martien, bedankt voor alles en geniet van je welverdiende pensioen.

Groetjes Frank van Doormaal

Wie

Jaap en Anita van Ham uit Haghorst

Bedrijf

Vleesvarkensbedrijf met 3.000 vleesvarkens op droogvoer.

Waarom trots op deze klant

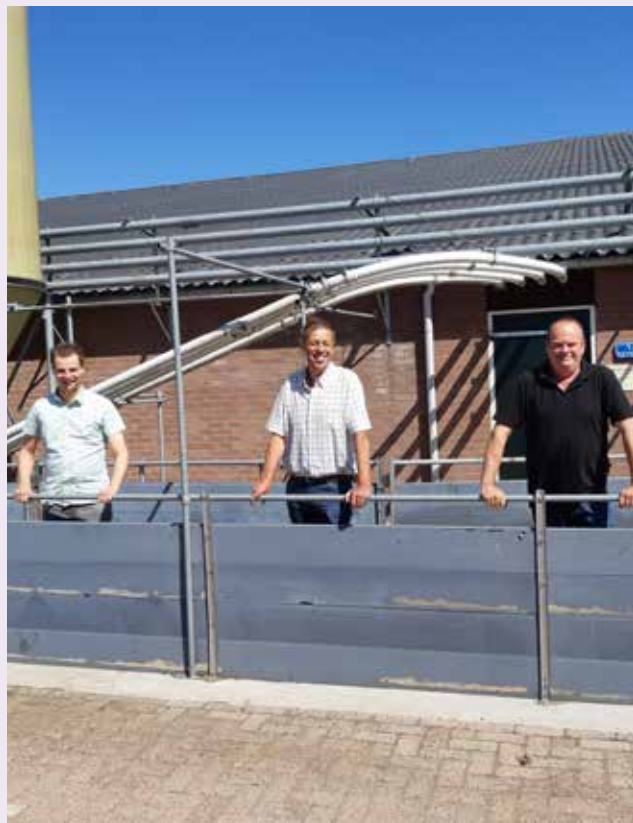
Door het goede werk van Jaap en Anita van Ham ziet het bedrijf van hun er van binnen en buiten netjes uit en dit resulteert in goede technische cijfers. Jaap van Ham haalt met zijn Duroc vleesvarkens (borges en gelten) een goede groei met een scherpe EW-conversie. Daarmee draait hij ruim enkele centen onder Agrovision gemiddelde.

Welke voeders van ABZ

Jaap van Ham kan 4-fases voeren met behulp van een CDI. De dieren worden opgestart met de luxe Opstartkorrel Perfect gedurende de eerste 10 dagen waarna de dieren overgaan op Startkorrel Opti. Na de startkorrel gaan de dieren over op de luxe Vlevarkorrel Subliem. Dit voer wordt gebruikt als tussenvoer en op het eind gaan de dieren over op een minder luxe eindvoer, Vlevarkorrel Opti.

Passie voor het vak: Jaap

"Het is belangrijk dat het makkelijk loopt in de stal en wanneer er problemen zijn dat je er kort op zit. Daarnaast wil ik zo laag mogelijke voerkosten halen, maar niet ten koste van alles."



Martien, bedankt voor de mooie jaren!

Het liefste wilde Martien met al zijn klanten op de foto! Dat kan misschien nog een keer. Vanwege het Corona-virus moest Martien's afscheidsreceptie uitgesteld worden. Als het weer verantwoord is om met grote groepen bij elkaar te komen, zal Martien alsnog afscheid nemen van zijn klanten en relaties.

Vanaf deze plek willen wij Martien nogmaals bedanken voor zijn inzet in de afgelopen jaren en wensen hem heel veel plezier met zijn welverdiende pensioen.





Aandacht besteden aan de opvang van kuikens dat loont!

Het resultaat van een koppel wordt in grote lijnen bepaald door de opstart van kuikens. De afgelopen jaren heeft er door genetische selectie op spieraanzet en voerefficiëntie een enorme vooruitgang plaatsgevonden op groei en voerconversie, terwijl de orgaangewichten gelijk gebleven zijn. De spiermassa is vier keer zoveel dan de orgaangewichten. Deze verhouding klopt dus niet meer, met alle gevolgen van dien in de loop van het koppel.

Belangrijk is het om juist bij de opstart hieraan extra aandacht te besteden. Zorg voor een goede ontwikkeling van het darmkanaal en organen, deze vindt plaats in de eerste 7 dagen. Wanneer kuikens te moeilijk aan voer kunnen komen in de eerste 72 uur zal het kuiken zijn dooierrest moeten gebruiken om te overleven. Hierdoor verbrandt het kuiken zijn eigen bescherming, wat weer leidt tot een slechtere afweer. De balans is weg.

De orgaanontwikkeling (longen, hart, darmpakket) in de eerste 7 dagen bepaalt in grote mate het resultaat vanaf dag 21. Wanneer de eerste 7 dagen te weinig afweer opgebouwd is, zal het kuiken op latere leeftijd moeilijker herstellen van een entreactie of infectie.

Door de juiste voeding in de eerste levensfase van een kuiken moet de dooierrest op dag 7 volledig verteerd zijn. De opgebouwde afweer en darmflora in de eerste week laat op latere leeftijd een sneller herstel zien bij eventuele stresssituaties en infecties.

We zien in de praktijk grote verschillen en meningen in de manier van opvangen van kuikens. Bij ABZ hebben we hier uiteraard ook een mening over en geven u het volgende advies:


- Bespreek vooraf met de broederij welke eieren ingelegd worden. Belangrijk hierin is de leeftijd van de vleeskuikenuouderdieren bij inleg en hoe het VB-koppel verloopt. Zodra dit bekend is, maakt u een plan voor opvang.

- Denk voor opzet aan het volgende: hoe is het afgelopen koppel verlopen, moet ik extra maatregelen nemen voor schoonmaken, ontsmetten etc.
- Zorg bij opzet voor: een vloertemperatuur van 28 tot 30 °C en voldoende voer op papier (40 tot 80 gram per kuiken).
- Voel voor het omschudden van de dieren uit de kratten de poottemperatuur. Is deze koud? Start de staltemperatuur op 38 °C. Is deze lekker warm? Start de staltemperatuur dan op 36 °C. Ligging van de dieren na het lossen geeft te allen tijde de uiteindelijk staltemperatuur aan.
- Meet bij aankomst de cloaca temperatuur van uw kuikens, 40,5 is ideaal.
- Meet het CO₂ gehalte. Bij waarden boven de 0,30 volume %, de minimum ventilatie verhogen.
- Controleer 6 uur na het lossen de kropvulling. Wanneer deze 80-90% gevuld is, geef uw kuikens dan rust door 4 uur het licht uit te doen, daarna volledig licht.
- Zorg dat uw kuikens makkelijk en voldoende drinken (eerste 24 uur na het lossen minimaal 22 ml).

Wanneer u graag van gedachte wilt wisselen over dit onderwerp, neem dan contact op met één van onze pluimveespecialisten. Wij helpen u graag.

Hans Wagenaars, key accountmanager vleespluimvee
06 5314 5770 ▪ h.wagenaars@abzdiervoeding.nl





**Firma Smid: een
evenwichtig bedrijf
op vier poten**

Twee pluimveetakken, akkerbouw en energie; het zijn de vier poten onder het bedrijf van de broers Aijolt en Jan Pieter Smid in Zeewolde. De twee gelijkwaardige locaties met elk een woonhuis, stallen en grond, zorgen voor een evenwichtige verdeling.



Aijolt en Jan Pieter groeiden op op een akkerbouwbedrijf in de Flevopolder. Hun ouders zagen al in 1999 dat ze twee potentiële bedrijfsopvolgers hadden en slechts een redelijk klein bedrijf van 47 ha. Om het verdienmodel op te krikken, extra werk te creëren en risico te spreiden, kozen ze voor een tweede bedrijfstak. Dat werden vleeskuikenouderdieren.

In 2004 nam Aijolt (41) het pachtbedrijf van zijn schoonouders over, een voormalige melkveehouderij met 38 ha grond op slechts een paar kilometer van zijn ouderlijk huis. De broers zijn daar gestart met 16.500 vleeskuikenmoederdieren. Nu woont Aijolt er met zijn vrouw José (42) en hun drie dochters (5, 7 en 10 jaar). In 2012 namen de broers het bedrijf van hun ouders over. Die verhuisden naar het dorp en Jan Pieter (40) trok in het ouderlijk huis. Daar woont hij nu met zijn vrouw Esther (39), hun zoon (9) en dochter (7). José en Esther werken mee in het bedrijf en zitten sinds dit jaar ook in de firma. Alleen in de piekperiodes, zoals met het schoonmaken van de stallen en de oogst van de producten, wordt extra personeel ingehuurd.



In 2010 is er een nieuwe stal gebouwd voor de vleeskuikenmoederdieren. De stal is met een goothoogte van 3 meter iets ruimer dan gebruikelijk. "Dat was een bewuste keus om het functiegebruik van het gebouw ruimer te houden. Stel dat we ooit op iets anders willen overstappen, dan hebben we een gebouw waar we verschillende kanten mee uit kunnen. Een bijkomend voordeel is dat deze ruimere stal voor een prettiger stalklimaat zorgt." Ook de warmtewisselaar draagt positief bij aan het stalklimaat. In de zomer wordt deze bij een buiten-temperatuur boven de 28°C met bronwater gekoeld, zodat er gekoelde lucht de stal binnenkomt. Daarnaast is er in de stal nevelkoeling.



Nieuwe stal

In 2017 schakelden ze op het bedrijf van Jan Pieter over op biologische leghennen, 18.000 stuks. Aijolt: "Daar kwam toen meer vraag naar, bovendien geeft dit spreiding van risico's. Je bedient immers twee markten binnen de pluimveesector." Het is één firma, maar de broers houden elk de verantwoordelijkheid over hun 'eigen' pluimveetak. Ze helpen elkaar, maar komen niet bij elkaar in de stal, mede gezien het risico van ziekte-insleep.

Akkerbouw

Bij het pluimvee hebben de broers elk hun eigen stal, maar bij de akkerbouw doen ze alles samen. De bouwplanrotatie is hetzelfde en ook de machines delen ze, met als grote voordeel dat ze veel minder machines nodig hebben. Aijolt: "Dat is ook de kracht van dit bedrijf: we kunnen op deze manier de kosten sterk drukken." Ze werken zo praktisch mogelijk: wie in de buurt is, doet het werk dat nodig is. Maar toch... "Je bent plantenteler en wilt toch het liefst je eigen kavel managen", geeft Aijolt toe.

Ze verbouwen fritesaardappelen, uien, suikerbiet en tarwe. De tarwe wordt gevoerd aan de vleeskuikenouderdieren. "Zo doen we aan circulaire landbouw", verklaart Aijolt. "We telen de tarwe, dat voeren we aan onze kippen, de mest uit de stal brengen we weer op het land, daar telen we weer een product op, enzovoort. We gebruiken heel weinig kunstmest, en dan alleen stikstof. Zo'n 80% van de mest gebruiken we zelf, de rest gaat naar de verwerker."

Voer

Alle tarwe wordt op het bedrijf van Aijolt opgeslagen en gevoerd aan 'zijn' vleeskuikenouderdieren. Het kernvoer neemt hij van ABZ Diervoeding af en mengt hij op zijn bedrijf met de eigen tarwe in een verhouding van 3 op 1. "We voeren de hele korrel. ABZ Diervoeding bepaalt na de oogst de gehalten van de tarwe en stemt daar het kernvoer op af. Dankzij het bijvoeren van eigen graan, heb ik het hele jaar door een heel constante voerkwaliteit."

De firma Smid is sinds vier jaar klant bij ABZ Diervoeding. Aijolt: "De contactpersoon vind ik heel belangrijk voor de binding met de voerfabriek. Daar moet je een goede klik mee hebben. Met Rienk van Oosten is die klik er wel. Bovendien heeft ABZ een grote pool met vermeerderingsbedrijven. Dat wekt vertrouwen. De samenwerking vind ik erg prettig en het voer is goed. Ik ervaar nu een stabiele koppel met een goede gezondheid. Het antibioticagebruik is de laatste drie jaar nul." De broedeieren gaan naar broederij Lagerweij.

Vierde bedrijfstak

Naast de akkerbouwtaak en twee pluimveetakken is er nog een vierde bedrijfstak: energie. De leghennenstal bij Jan Pieter ligt vol met zonnepanelen en in 2012 is bij Aijolt een windmolen geplaatst. De energie van de windmolen verkopen ze, die van de zonnepanelen is voor eigen gebruik. Het overschot wordt verkocht. "De energietak draagt voor zo'n 10% bij aan het bedrijfsresultaat", aldus Aijolt. Wat ook bijdraagt aan een goed bedrijfsresultaat is nauwkeurig werken. Aijolt: "Elke dag noteer ik de getallen als gewichten en verbruiken. Als ik op de (GPS-gestuurde) tractor zit, kan ik via mijn mobiel de toestand in de stal in de gaten houden, dankzij parameters die je digi-

taal kunt uitlezen. Omdat ik dat elke dag doe en de cijfers ken, heb ik direct in de gaten wanneer iets afwijkends gebeurt en kan ik het probleem bijtijds tackelen. Zo heb ik naast de visuele controles in de stal een extra controle uit de cijfers."

Tot slot

"Ik ben misschien geen 100% pluimveehouder en misschien ook geen 100% plantenteler. Maar de combinatie is een mooi geheel. De kracht van onze firma is dat we verschillende concepten hebben binnen het bedrijf. Moeilijke tijden in de ene bedrijfstak kunnen we opvangen met de andere. Zo kunnen we toch overleven. Zeker in zulke rare tijden als waar we nu in zitten door het coronavirus. De vleesmarkt staat erg onder druk, maar de vraag naar biologische eieren is ineens enorm toegenomen. De uien doen het goed, maar de frietaardappelen blijven liggen. Zo blijft het in evenwicht. Yin en yang binnen ons bedrijf, daar ben ik trots op."



Rienk van Oosten, specialist pluimveehouderij
06 2291 8533 ■ r.oosten@abzdiervoeding.nl



Het maximale rendement uit uw pluimveestal: lang aanhouden of snel wisselen?

In de loop van een koppel leghennen komt altijd de vraag naar voren wanneer er weer een nieuwe koppel opgezet moet worden. Daarbij wordt vaak in eerste instantie naar bepaalde tijdstippen van het jaar gekeken; hoe kom je uit ten aanzien van Kerst en Pasen.

Het uiteindelijke doel van het houden van leghennen is om maximaal rendement uit de bestaande bedrijfsmiddelen te halen. Dat houdt in dat er gestreefd moet worden om zoveel mogelijk verkoopbare eieren uit de stal te halen tegen een zo laag mogelijke kostprijs. Daarbij komen de volgende vraagstukken naar boven:

Langer aanhouden betekent:

- meer eieren per aangeschafte 17 weekse hen waardoor de kostprijs van de hen uitgesmeerd kan worden over meer eieren;
- minder vaak wisselen is minder kosten voor schoonmaken en vangen etc.;
- minder kleine eitjes.

Maar ook:

- hogere voederconversie;
- lagere stalbezetting;
- meer 2e soort eieren.

De berekening hiervan is lastig, omdat je moet werken met een aantal annames en er veel verschillende parameters zijn.

Een rekenvoorbeeld

Onderstaand een rekenvoorbeeld voor een volièrestal waarin we witte hennen willen gaan houden en een vergelijk maken tussen 4 koppels die we aanhouden tot 100 weken of in dezelfde tijd 5 koppels tot 83 weken. Rekening houdend met schoonmaken en leegstand kom je dan op de dezelfde tijdsperiode uit. Als uitgangspunt houden we deze praktijkcijfers aan van witte hennen:

Leeftijd opzetten	17 weken
Schoonmaken/leegstand tussen koppels	2 weken
Kostprijs 20 weekse hen	€ 6,00
Aantal ei p.o.h. op 83 weken	405
Aantal ei p.o.h. op 100 weken	480
VC op 83 weken	2,03
VC op 100 weken	2,06
Kosten vangen en opzetten	€ 0,40 per hen
Voerprijs	€ 0,25 per kg
Eierprijs	€ 0,065 per stuk
Gemiddeld eigewicht op 83 weken	61,7 gram geeft 24,99 kg ei
Gemiddeld eigewicht op 100 weken	62,2 gram geeft 29,86 kg ei
Opbrengst oude hen	€ 0,35

Als we daar het vergelijk mee gaan maken, komen we op de volgende berekeningen:

Scenario A

5 koppels 17 weekse hennen aanhouden tot 83 weken =
5 x 66 weken stalbezetting plus 5 keer 2 weken schoonmaken
= in totaal 340 weken.

5 koppels	83 weken	= 340 weken stalbezetting
Aantal ei op 100 weken poh	aantal koppels	eieren per henplaats totaal
405	x 5	= 2025
Kosten hennen per ei incl vangen en opzetten		€ 0,0158
Voerkosten per ei (v.c. 2,06)		€ 0,0318
Totaal kosten per ei		€ 0,0476
Opbrengsten per ei		€ 0,065
Saldo per ei		€ 0,0174
Saldo over totaal eieren 5 koppels		€ 35,24
Opbrengst 5 slachtkippen		€ 1,75
Totaal opbrengst per dierplaats over 340 weken		€ 36,99

Scenario B

4 koppels 17 weekse hennen aanhouden tot 100 weken =
4 x 83 weken stalbezetting plus 4 keer 2 weken schoonmaken
= in totaal ook 340 weken.

4 koppels	100 weken	= 340 weken stalbezetting
Aantal ei op 100 weken poh	aantal koppels	eieren per henplaats totaal
480	x 4	= 1920
Kosten hennen per ei incl vangen en opzetten		€ 0,0133
Voerkosten per ei (v.c. 2,06)		€ 0,0320
Totaal kosten per ei		€ 0,0454
Opbrengsten per ei		€ 0,065
Saldo per ei		€ 0,0196
Saldo over totaal eieren 4 koppels		€ 37,70
Opbrengst 4 slachtkippen		€ 1,40
Totaal opbrengst per dierplaats over 340 weken		€ 39,10

Het verschil in saldo is over 340 weken (ruim 6,5 jaar) dus € 2,11 per dierplaats, omgerekend ruim 32 cent per dierplaats per jaar. De conclusie uit deze berekening is dat langer aanhouden loont.

Mitsen en Maren

We gaan in deze berekening uit van een scharrelkoppel met vaste eierprijzen, maar ga je uit van een duurder segment eieren dan loont het minder om hennen langer door te houden. Reken je met 1* Beter Leven van 7,25 cent, dan is het verschil nog € 1,42 per dierplaats over 6,5 jaar. Als je zou kunnen rekenen met freilandeieren van 9 cent, dan komt het scenario sneller ruimer en gunstiger uit, omdat je er dan eenvoudigweg de meeste (dure) eieren uittrekt.

Ook een hogere voerprijs zal het voordeel van lang aanhouden verkleinen, omdat dan de voederbenutting gemiddeld over de periode slechter wordt. Ook is er in deze scenario's geen rekening gehouden met heffingen als DGF etc. Tevens hebben we de extra eieren onder de 53 gram bij vaker wisselen weggestreept tegen de extra 2e soort bij minder wisselen. En er zal bij vaker wisselen gemiddeld ook iets duurder gevoerd worden vanwege het gebruik van wat luxer startvoer.

“Een hogere voerprijs zal het voordeel van lang aanhouden verkleinen”

Ook zal er in de tijdstippen van opzetten vaak ook gekeken worden naar de tijdstippen van het jaar om betere eierprijzen te krijgen of soms ook vanwege vakantieplanning.

Over het algemeen kun je dus stellen dat lang aanhouden loont en dat het dus ook qua voer en management van belang is om te sturen op koppels hennen die lang mee kunnen.



Wij helpen u graag bij het realiseren van stabiele koppels die lang mee kunnen. Ook voor hulp bij het rekenwerk om te komen tot het maximale rendement uit uw kostbare stallen en installaties staan wij voor u klaar. Neem hiervoor gerust contact op met één van onze pluimveespecialisten.

Evert Bos, productmanager legpluimvee
06 2125 8718 ■ e.bos@abzdiervoeding.nl





Nieuwe manier van communiceren

Tijdens de coronacrisis zijn we binnen ABZ Diervoeding begonnen met een nieuwe manier van communiceren met onze relaties door middel van digitale video bijeenkomsten. Hier hebben wij erg enthousiaste reacties van klanten op ontvangen.

Hoe gaat dit in z'n werk?

U krijgt van ons een e-mail met de datum en tijd van de video bijeenkomst en via deze mail kunt u zich aanmelden per e-mail of onze website. Vervolgens ontvangt u een link voor de video bijeenkomst en kunt u deelnemen aan deze bijeenkomst.

Bij de eerste bijeenkomst stond de grondstoffenmarkt centraal. Manager inkoop en logistiek Arie Griffioen heeft hierbij uitleg gegeven over de actualiteiten rondom de grondstoffenmarkt tijdens de coronacrisis. Deze bijeenkomst is op een later tijdstip nogmaals herhaald.

Tijdens de volgende bijeenkomsten hebben wij een aantal actuele onderwerpen besproken zoals: "Koeling in pluimveestallen", "Hoe hittestress voorkomen bij mijn varkens" en "Hoe houd ik deze zomer het saldo positief op mijn melkveebedrijf".

Volgende video bijeenkomsten

Deze manier van communiceren is binnen ABZ Diervoeding niet helemaal nieuw. Binnen de verschillende afdelingen werd al op deze manier gecommuniceerd vanwege tijd en efficiëntie. Gezien de goede reacties die op de afgelopen bijeenkomsten zijn geweest, hebben wij het plan om de komende periode deze video bijeenkomsten te blijven houden. Dit zullen wij uiteraard tijdig communiceren.

Heeft u nog suggesties of ideeën voor een volgende video bijeenkomst? Neem dan contact op met uw sectorveespecialist.

Jeroen Doornhof, verkoopmanager legpluimvee
06 5262 2335 ■ j.doornhof@abzdiervoeding.nl





Inname boerengranen

Ook dit jaar is het mogelijk om uw boerengranen te leveren aan de coöperatie. Tarwe, gerst, triticale en rogge kunt u, mits de kwaliteit het toelaat, rechtstreeks bij de volgende fabrieken aanleveren: Nijkerk, Eindhoven, Markelo en Stroobos. Maïslevering is alleen mogelijk via een drogerij.

De granen worden afgerekend tegen de geldende dagprijs bij levering. Betaling vindt plaats binnen 21 dagen na levering.

Indien u interesse heeft om dit seizoen uw granen te leveren dan verzoeken wij u op korte termijn contact op te nemen met ondergetekende.

Arie Griffioen, manager Inkoop & Logistiek
033 422 1511 ■ a.griffioen@abzdiervoeding.nl



Colofon

Aansprakelijkheid

Bij de samenstelling van deze nieuwsbrief is de grootst mogelijke zorgvuldigheid betracht. Voor schade van welke aard dan ook, die een gevolg is van handelingen of beslissingen gebaseerd op informatie uit deze nieuwsbrief, aanvaardt ABZ Diervoeding geen enkele aansprakelijkheid.

Opzegging

Wilt u onze nieuwsbrief niet meer ontvangen? Stuur dan een e-mail naar pr-communicatie@abzdiervoeding.nl of geef dit telefonisch door op één van onze kantoren.

Eindredactie

Jolande Baselmans en Gerrie van de Poll,
pr-communicatie@abzdiervoeding.nl. De eerstvolgende ABZ Nieuws verschijnt in augustus 2020.

Verkoop en advisering

Algemeen

Front Office Nijkerk
033 422 1510
bestelling@abzdiervoeding.nl

Front Office Eindhoven
040 238 0777
bestelling@abzdiervoeding.nl

Front Office Stroobos
051 235 1281
bestelling@abzdiervoeding.nl

Rundveehouderij

Roel van Ee (Verkoopmanager)
regio Midden, Oost en Zuid
06 2126 6227
r.ee@abzdiervoeding.nl

Frank Pol (Verkoopmanager)
regio Noord
06 8233 0681
f.pol@abzdiervoeding.nl

Geiten- en schapehouderij

Erik Koldenhof (Specialist)
06 5235 8459
e.koldenhof@abzdiervoeding.nl

Varkenshouderij

Ben van Raaij (Verkoopmanager a.i.)
06 2290 7066
b.raaij@abzdiervoeding.nl

Legpluimveehouderij

Jeroen Doornhof (Verkoopmanager)
06 5262 2335
j.doornhof@abzdiervoeding.nl

Vleespluimveehouderij

Cor van Dijk (Commercieel directeur)
06 2126 6226
c.dijk@abzdiervoeding.nl

Hans Wagenaars (Key accountmanager)
06 5314 5770
h.wagenaars@abzdiervoeding.nl

Enkelvoudige grondstoffen

Gijsbert Willigenburg (in- en verkoop)
033 422 1512
grondstoffen@abzdiervoeding.nl

ABZDiervoeding

Groei met de ABZ formule



dichtbij
dier



dichtbij
boer met
het juiste
voer



voor
het beste
resultaat

ABZ / dat loont

Volg ons op Social media:

