

ABZ Nieuws

ABZ Diervoeding | De Samenwerking | Bosgoed Diervoeders , Jaargang 10 | Nummer 1 | februari 2022

Samen verder voor “Het beste dichtbij”

ALGEMEEN / PAG 4

Actief
Ruwvoer:
Teelt in beeld

RUNDVEE / PAG 8

Beter voor
Varken,
Natuur & Boer

VARKENS / PAG 13

E.coli bij leghen-
nen: oorzaak, ge-
volg en aanpak

LEGPLUIMVEE / PAG 16

Van de directie	2	Beter voor Varken, Natuur & Boer	13
Grondstoffenmarkt	3	Trots op de boer; mijn klanten	14
Samen verder voor "Het beste dichtbij"	4	E.coli bij leghennen: oorzaak, gevolg en aanpak	16
Stage onderzoek: Is biestkwaliteit te verbeteren met het droogstandsramtsoen?	6	Advies op afstand	18
Actief Ruwvoer: Teelt in beeld	8	Even voorstellen: Henriët van Beek	19
Blijf werken aan een lager celgetal	10	Prijswinnaars	19
Voerkosten besparen door een goed afgestelde brijvoerininstallatie	12	Colofon	19
		Vacature chauffeur	bijlage

Van de directie

Start 2022

De afzet van mengvoeders en grondstoffen is goed gestart de eerste weken van het jaar. Ondertussen maken de collega's van ABZ Diervoeding, De Samenwerking en Bosgoed Diervoeders kennis met elkaar en worden de eerste stapjes gezet om het beste van drie werelden bij elkaar te brengen.

Onze insteek is dat in 2022 de twee coöperaties die gefuseerd zijn tot coöperatie ABZ De Samenwerking U.A. volledig samengaan tot één nieuwe organisatie. De complexiteit van de automatisering maakt dat we niet voor de zomer van 2022 vanuit één nieuw ERP-systeem werken. Uiteraard proberen we ondertussen de bedrijven wel zo goed mogelijk op elkaar aan te laten sluiten.

Bosgoed Diervoeders B.V. blijft als eigen onderneming met een eigen naam en klantenkring bestaan de komende jaren. Natuurlijk zullen beide ondernemingen aan de achterkant gaan samenwerken zodra hier voordeel te behalen is. We willen graag dat de klanten en medewerkers van Bosgoed zich welkom voelen bij ons, maar ook dat de vertrouwde kernwaarden van Bosgoed blijven bestaan. Bosgoed Diervoeders is een zeer sterke speler in varkens- en rundveevoeders in de stedendriehoek Apeldoorn – Deventer – Zutphen. Een gebied waar wij zelf maar beperkt aanwezig zijn.

Een groot compliment voor alle collega's vanuit ABZ Diervoeding, De Samenwerking en Bosgoed Diervoeders. Een ieder werkt met dezelfde passie voor de Nederlandse veehouderij, op een non-nonsens manier samen voor onze klanten. Dit maakt ons een efficiënte en slagvaardige onderneming.

Het beste dichtbij

Onze pay-off "Het beste dichtbij" geeft een duidelijke richting aan de nieuwe onderneming. Immers alle drie de ondernemingen willen graag het beste zijn in het vakgebied diervoeding en alles waarmee we onze veehouders in dit vakgebied kunnen ondersteunen. Het tweede deel van de pay-off is nog krachtiger gepositioneerd binnen onze bedrijven. Graag willen we het gevoel behouden dat wij dichtbij onze leden/afnemers staan en aanwezig zijn in de regio. Onze klanten zijn geen nummer, maar veehouders die wij kennen! In elke regio hebben wij collega's die

vanuit een regionaal kantoor een groep klanten bedienen en vanuit elke fabriek rijden wij met eigen auto's en eigen chauffeurs het voer naar de veehouders. Wij weten de weg en kennen uw voorkeur voor bijvoorbeeld het zakgoed dat wij meenemen.

Wij denken dat we ons met deze aanpak in de markt kunnen onderscheiden en daarmee voor u het verschil kunnen maken. Nogmaals, we noemen dit: het beste dichtbij.

Veranderende wet- en regelgeving

De regels waarbinnen diervoeders worden gemaakt zijn aan verandering onderhevig. Voor biologische voeders is de eis van 100 procent biologisch geïntroduceerd per 1 januari jl. De timing is uiterst ongelukkig gezien de schaarse beschikbaarheid van biologische grondstoffen. Onze partners doen er alles aan om u van voeders te kunnen blijven voorzien.

Bij de reguliere voeders is vanaf eind vorig jaar een nieuwe grondstof toegestaan, namelijk Processed Animal Proteins (PAP's). De aanbieder van deze grondstof stelt alles in het werk om zo snel mogelijk deze grondstof te kunnen leveren voor de Nederlandse pluimveehouderij. We pakken deze mooie ontwikkeling samen op met onze collega-coöperatie De Valk-Wekerom. Door binnen de fabrieken van beide coöperaties te optimaliseren, kunnen we deze grondstof op een efficiënte manier inzetten.

Ledenbijeenkomsten

We hopen van harte dat wij dit jaar de ledenbijeenkomsten fysiek in alle regio's kunnen organiseren. Wilt u als lid uw betrokkenheid tonen bij de coöperatie, dan heten wij u van harte welkom. De bijeenkomsten worden gehouden op maandag 14 maart in Markelo, dinsdag 15 maart in Oirschot, woensdag 16 maart in Drachten, donderdag 17 maart in Nijkerk en vrijdag 18 maart in Haastrecht. Aanvang 20.00 uur. Wij hopen op een grote opkomst. Graag tot ziens.

Marcel Roordink, algemeen directeur



Grondstoffenmarkt

De afgelopen tijd stond in het teken van het groeiseizoen op het zuidelijk halfrond. Al geruime tijd was de verwachting dat La Niña dit seizoen zou gaan beïnvloeden en dit is ook werkelijkheid geworden. Zuid-Amerika heeft tot nu toe een droog, maar vooral erg heet groeiseizoen gehad. Hierdoor zijn er zorgen over de oogsten maïs en soja. Op het noordelijk halfrond zijn de wintergewassen gezaaid en voorziet in weinig nieuws op dit moment.



Macro-economie

Drie macro-economische factoren zijn op dit moment van groot belang op de economische activiteiten. Allereerst is er de spanning of er een oorlog komt in Oekraïne. Dit houdt markten bezig en zorgt voor volatiliteit omdat de verwachtingen uiteenlopen. Hiernaast is de afbouw van de steunmaatregelen van de centrale banken, in combinatie met de opbouw van rente, op dit moment sterk van invloed op de economie. De FED bouwt de rente sneller op, de ECB wat trager. Hier zijn argumenten voor, maar toch zorgt het voor een sterke dollar. De laatste invloedrijke factor is nog steeds Corona. Mocht de economische activiteit afnemen door vele besmettingen en de rente omhoog gaan door de centrale banken, dan kan een dubbel remmend effect ontstaan op de economie.

Maïs

De grootste oogstdruk van maïs is achter de rug. De prijzen worden nu sterk beïnvloed door de gewascondities in Zuid-Amerika en de geopolitieke spanningen in Oekraïne. In Zuid-Amerika vielen eind januari cruciale hoeveelheden regen in de groeigebieden van maïs, hierdoor lijkt de eindopbrengst te stabiliseren. Er zijn grote zorgen om de tweede maïsogst van Brazilië, deze wordt op dit moment gezaaid. De zorgen komen voort uit het huidige neerslagtekort in het zuiden van het land, waar het erop lijkt dat de droogte te lang gaat aanhouden. Oekraïne is ondertussen even niet competitief. Er wordt niet extreem veel verkocht door boeren en er wordt eerst richting China verscheept.

Tarwe en gerst

Na recordprijzen begin december zakte de tarweprijs op Matif langzaam naar ongeveer €40,- onder de top. Eigenlijk de gehele maand januari was er vanuit akkerbouwers in Europa weinig verkoopinteresse. Dit resulteerde in hoge premies voor fysiek geleverde goederen. Het lijkt erop dat Europa breed er ook al behoorlijk wat tarwe verkocht is. Frankrijk is de uitzondering en heeft internationaal nog heel wat te verkopen.

Het ging van hofleverancier van Algerije naar nog geen kilo verkoop dit seizoen vanuit grote internationale tenders. Mocht dit zo blijven dan eindigt Frankrijk met een behoorlijk ruime balans, wat druk kan geven op de lokale tarweprijzen.

“Het lijkt erop dat Europa breed er ook al behoorlijk wat tarwe verkocht is.”

Eiwitten

Dagelijks gaat er veel aandacht uit naar de gewascondities in Zuid-Amerika. Er valt in Zuid-Brazilië, Paraguay en Noord-Argentinië dusdanig weinig neerslag dat er onomkeerbare schade aan de gewassen is. Er werd voor Brazilië ingezet op een recordoogst, die lijkt er niet te gaan komen. Met wat nuttige regenval kan de schade nog wel beperkt worden. Raapschroot heeft afgelopen periode recordprijzen gezien. De krappe balans en hoge prijzen van sojaschroot zorgden ervoor dat raap zichzelf uit moest prijzen, wat dan ook gebeurde. Zonnepitschroot is op bepaalde momenten interessant geweest, maar heeft niet constant onder de andere eiwitbronnen gelegen.

Bijproducten

Tarwegries is op dit moment moeilijk beschikbaar door de moeizame afzet van bloem door molens. Palmplanchilfers heeft op dit moment vooral vaste signalen. Door een neerslagoverschot in Maleisië is de oogst daar flink minder dan verwacht, zeevracht is nog steeds duur en door Omikron is er een tekort aan arbeiders. Sojahullen lijken krap beschikbaar te worden komend seizoen door een relatief kleine oogst van soja.

Wouter Hazeleger, inkoper
06 5244 7443 ■ w.hazeleger@abzdiervoeding.nl





Dirk van den Heuvel (l) en Dirk van 't Riet (r)

Samen verder voor “Het beste dichtbij”

Met een ruime meerderheid is op 22 december jl. het voorstel tot fusie aangenomen door de leden van De Samenwerking en de Ledenraad van ABZ Diervoeding. Vanaf januari 2022 wordt er hard gewerkt aan de integratie van de twee bedrijven, waarbij de regionale klantadvisering centraal blijft staan. Uitgangspunt is en blijft het leveren van het meest geschikte voer met een maximaal rendement voor de klanten.

Wie is De Samenwerking?

De Samenwerking te Haastrecht (tussen Utrecht en Rotterdam) is een coöperatie van ruim 700 aangesloten veehouders die vanuit het Groene Hart gegroeid is naar een middelgrote specialist in diervoeders met een eigen fabriek, kantoor en Welkoopwinkel. Naast veevoeding zijn zij ook specialist op het gebied van ruwvoederwinning en plantenteelt. In Haastrecht wordt jaarlijks zo'n 130.000 ton mengvoeders geproduceerd, met rundvee als hoofdtak.

Voortzetting goede samenwerking

Al jarenlang werkt ABZ Diervoeding samen met De Samenwerking om daar waar nodig (inkoop)kracht te bundelen. We kennen elkaar goed, onze culturen sluiten goed bij elkaar aan en hierdoor zijn we ervan overtuigd dat de twee coöperaties bij elkaar passen en elkaar zullen gaan versterken.

Locatie Haastrecht

De locatie Haastrecht wordt binnen de nieuwe coöperatie verder gespecialiseerd voor rundveevoeders. Hiertoe wordt een omvangrijk investeringsprogramma uitgevoerd met daarin de nieuwste technieken. Vanuit deze locatie kunnen we zowel het werkgebied in West-, Midden- als Zuid-Nederland bedienen in geval verdere specialisatie van fabrieken in de toekomst gevraagd wordt vanuit wet- en regelgeving.

ABZPlant & Teelt

Plant en teelt

De Samenwerking is vanouds sterk in het vakgebied plant en teelt voor de veehouderij. Stap voor stap willen we deze formule verder uitrollen in heel Nederland. De combinatie van de drie bedrijven is een stevige partij op het gebied van

meststoffen, maïs- en graszaden en aanverwante artikelen. Dit geeft inkoopkracht en kennis. Beiden willen we graag uitnutten om u van dienst te zijn.

“Naast veevoeding zijn zij ook specialist op het gebied van ruwvoederwinning en plantenteelt.”

Het beste dichtbij

Graag ontwikkelen wij uw coöperatie verder om voor u het beste dichtbij op het gebied van diervoeding te zijn en te blijven. Samen hebben we nu zes fabrieken, optimaal verdeeld over het land: in Stroobos, Markelo, Leusden, Nijkerk, Haastrecht en Eindhoven. De dienstverlening blijft in alle regio's door de vertrouwde teams vanuit de regiokantoren verleend worden. Ook onze vertrouwde werkwijze blijft overeind: transparantie en optimale service.

De nieuwe coöperatie is specialist in maatwerk gericht op het boerenerf voor alle Nederlandse veehouders. Door moderne, goed uitgeruste productielocaties in alle belangrijke regio's realiseren we korte lijnen en staan we dichtbij onze klanten en hun ondernemingen.



Coöperatie ABZ De Samenwerking U.A. en Bosgoed Diervoeders hebben besloten per 17 januari 2022 samen verder te gaan. ABZ De Samenwerking U.A. heeft 100 procent van de aandelen van Bosgoed Diervoeders B.V. uit Wilp-Achterhoek overgenomen. Door de bundeling van krachten ontstaat een organisatie van ruim 750.000 ton diervoeders met een belangrijk marktaandeel in alle veehouderijsectoren en alle regio's van Nederland.



Joëlle is per 1 februari
bij ons gestart als
specialist melkveehouderij/
aankomend nutritionist.

We wensen
haar veel succes!

Stage onderzoek: Is biestkwaliteit te verbeteren met het droogstandsrantsoen?

Van september tot december 2021 heeft stagiaire Joëlle Benschop (WUR) een onderzoek uitgevoerd bij ABZ Diervoeding. Het doel was om de relatie tussen droogstandsrantsoenen en biestkwaliteit te onderzoeken. Hiervoor heeft ze data verzameld van 10 melkveebedrijven.

Grote variatie in biestkwaliteit

Er wordt geadviseerd om direct na afkalven minstens 2 liter biest van goede kwaliteit te verstrekken aan het kalf. Biest bevat antistoffen (IgG) die het kalf nodig heeft om de kans op ziekten te minimaliseren. Goede kwaliteit biest bevat minstens 50 g IgG per liter biest (Brix: >22). Probleem is alleen dat de

hoeveelheid IgG in biest sterk kan verschillen tussen koeien. Dit kan worden bepaald door verschillende factoren: biestproductie, uren na kalven, droogstandslengte, vaccinatie, seizoen, melkprocedure, biest opslag en behandeling, leeftijd, ras, en gezondheidsstatus van de koe. De relatie tussen biestkwaliteit en voeding in de droogstand is echter nog erg weinig onderzocht.

Brix-waarde	Kwaliteit
< 23	Onvoldoende
23 - 26	Goed
> 26	Goud

Biesproductie start in de droogstand

Dat de relatie met droogstandsranstoenen nog zo weinig is onderzocht, is opmerkelijk aangezien de productie in het uier al begint tijdens de droogstand (2-3 weken voor afkalven). De formatie van biest in het uier wordt colostrum synthese genoemd. IgG wordt geproduceerd door lymfocyten en komt in het bloed terecht. IgG in bloed wordt getransporteerd naar het uier, dit wordt colostrogenese genoemd.

“De relatie tussen biestkwaliteit en voeding in de droogstand is echter nog erg weinig onderzocht.”

Onderzoek

Voor het onderzoek heeft Joëlle data verzameld van 166 melkkoeien, verdeeld over 10 melkveebedrijven. Rantsoenenkenmerken, bloedwaarden en biestkwaliteit werden bepaald. In onderstaande tabel ziet u de gemiddelden. De koeien uit de proef produceerden voldoende biest (5.1 L) van goede kwaliteit (59.1 g/L). Het hoge eiwitpercentage van 13.8% wordt veroorzaakt door de aanwezige antistoffen. Het lactose percentage is laag in biest vergeleken met melk. Na afkalven stijgt de productie van het melkdrijvende hormoon prolactine, wat ook het lactose percentage zal doen stijgen.

De bloedwaarden van de droge koeien in het onderzoek zijn vergeleken met referentiewaarden van de Gezondheidsdienst voor Dieren (GD). NEFA en BHBZ laten de energievoorziening zien, gemiddeld was deze goed. Het ureum geeft de eiwitvoorziening aan, deze neigt naar de ondergrens wat ook kan duiden op een hoge benutting van het eiwit.

Onbestendig zetmeel

De Brix waarden zijn in relatie gezet met de rantsoenenkenmerken. Er is gebleken dat de biestkwaliteit voor 16% beïnvloed kan worden met voeding in de droogstand, het overige deel wordt bepaald door managementfactoren. Daarnaast is gebleken dat er niet méér zetmeel, maar wel meer onbestendig zetmeel gevoerd zou kunnen worden om de Brix waarde te verbeteren. Dit kan bijvoorbeeld door maïs te vervangen door tarwe of gerst. Door meer onbestendig zetmeel te voeren, wordt glucose meer geleidelijk opgenomen door de koe, wat de IgG productie door lymfocyten ten goede komt. Tevens kan met onbestendig zetmeel het eiwit in de pens beter worden benut voor de formatie van microbieel eiwit. Sturen met eiwit in de droogstand heeft invloed op het eiwitpercentage in de biest en het aantal liters, maar niet op de kwaliteit.



Pieter Winia, nutritionist

033 422 1510 ■ p.winia@abzdiervoeding.nl



Biest	Gemiddelde	Bloed	Gemiddelde	Referentie GD
Brix	22.7	NEFA	0.31 mmol/L	< 0.4
IgG	59.1 g/L	BHBZ	0.58 mmol/L	< 0.70
Biestproductie	5.1 L	Ureum	3.37 mmol/L	3.3 - 6.6
Tijdstip van meting na kalven	3.7 uur	Haptoglobine	0.96 mmol/L	> 0.78
Vet	5,3%	Magnesium	0.11 g/L	< 0.30
Eiwit	13,8%	Calcium	2.30 mmol/L	> 2.10
Lactose	3.0%	Fosfor	1.99 mmol/L	1.2 - 2.3
Droge stof	22.2%			

Actief Ruwvoer: Teelt in beeld

Nu is hét moment om terug te kijken naar de voederwinning van het afgelopen jaar en keuzes te maken voor het nieuwe groeiseizoen. Al uw ruwvoer is onderzocht, de mestberekening is gemaakt en we ervaren allemaal wat de resultaten zijn van uw koeien met het huidige winterrantsoen.

Jaaroverzicht Actief Ruwvoer

ABZ Diervoeding heeft samen met Groeikracht een nieuw instrument ontwikkeld waarmee u op eenvoudige wijze uw ruwvoerteelt in beeld brengt: **Jaaroverzicht Actief Ruwvoer**.

Jaaroverzicht Actief Ruwvoer geeft u een overzicht van de kwaliteit van al uw geteelde ruwvoer in het afgelopen jaar. De voorziening en opname van nutriënten geven aan waar op het gebied van bemesting op uw bedrijf verbeterpunten liggen. De kuilkwaliteit en het verloop van de VEM-waarde over het seizoen geven u handvaten voor de aanstaande ruwvoerwinning.

Met het Jaaroverzicht Actief Ruwvoer kunt u ook de kwaliteit van uw eigen ruwvoer vergelijken met het gemiddelde en de top 25% van uw ABZ collega-veehouders.

Actief aan de slag

Wanneer u wilt streven naar topkuilen die passen bij uw bedrijf gebruik dan ons Jaaroverzicht Actief Ruwvoer. Bespreek samen met uw rundveespecialist het ruwvoerproces op uw bedrijf.

Neem hiervoor telefonisch contact op of vul het aanvraagformulier in op onze website: www.abzdiervoeding.nl/rundveevoer/interesse-in-ruwvoerteelt



Jan Aalderink, specialist rundveehouderij
06 2125 8721 ▪ j.aalderink@abzdiervoeding.nl





Het kuiloverzicht - zo lees je het



Het bedrijfsgemiddelde vergeleken met langjarig gemiddelde van alle kuilen

Weergave van de nutriëntdekking van het gewas (het gemiddelde van alle kuilen dit jaar). Ook de gemiddelde bodem pH kan hieruit afgeleid worden



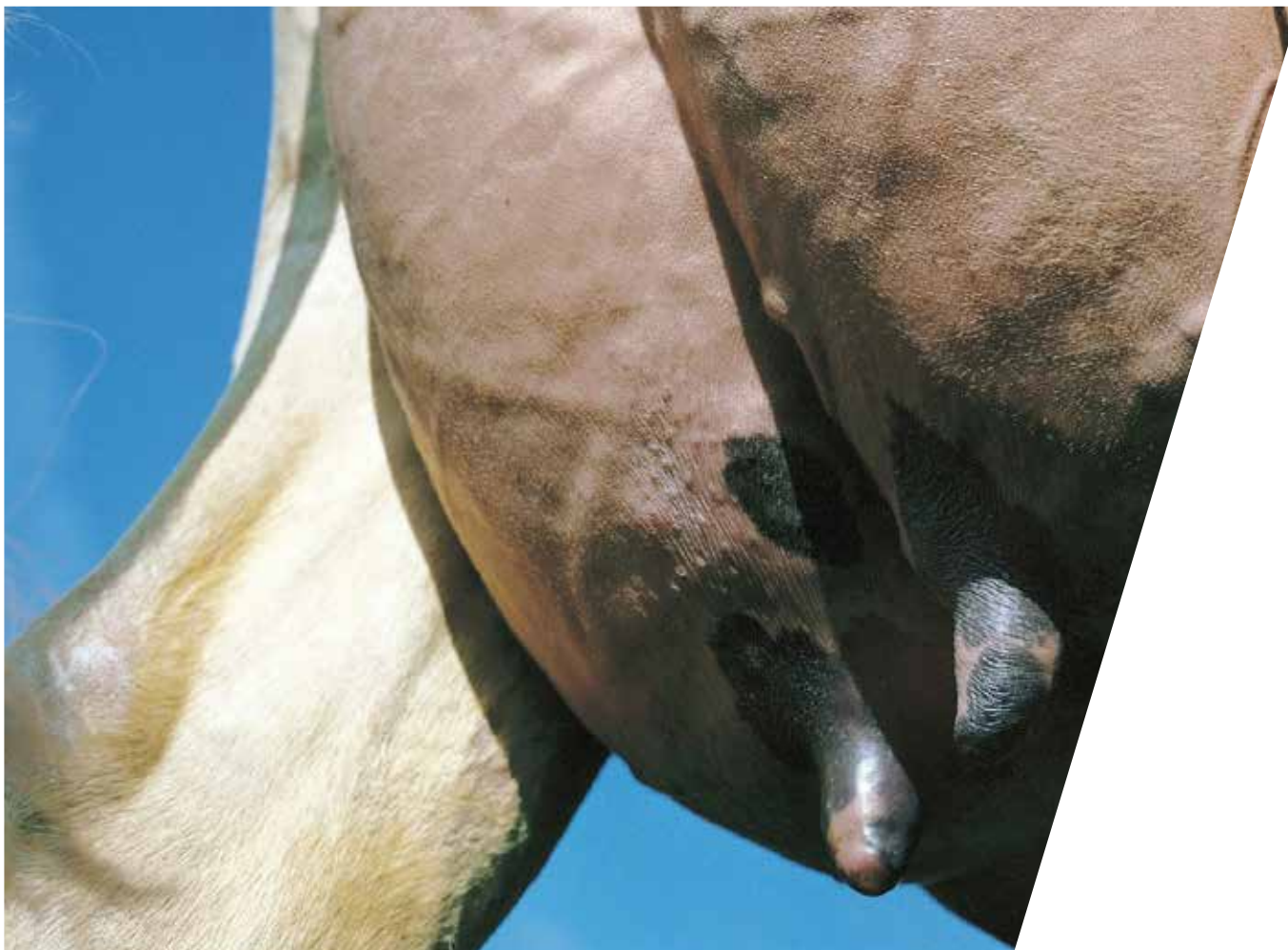
Is de VEM waarde een incident of patroon?

Van nature is dit patroon een 'kom' met de laagste VEM in de zomer. Het is te sturen middels maai-interval en graslandkwaliteit

Is de bemesting goed verdeeld over het seizoen?

In dit voorbeeld is de zwavelbemesting in het voorjaar te krap. Advies: bemest snede 1 & 2 meer zwavel

Blijf werken aan een lager celgetal



Per 1 januari 2022 is de celgetal bepaling in Nederland gelijk getrokken met andere landen in Europa. Alle celgetal bepalingen van tankleveranties en melkcontroles komen daardoor 12% hoger uit. Een aanleiding voor ons om u te informeren over redenen om te blijven werken aan een lager celgetal.

Stabiel celgetal

Via uw tankleveranties en melkcontrole uitslagen krijgt u informatie over het celgetal van uw veestapel. De melkfabriek geeft u een celgetal van een melkleverantie en een geometrisch celgetal van de melkleveranties in de afgelopen drie maanden. Via de melkcontrole krijgt u informatie over het celgetal van de individuele dieren. Via VoerExpert kunnen wij u heel mooi, na elke melkcontrole, de eventuele dalers (het goede nieuws) en stijgers (het slechte nieuws) laten zien.

Onderstaande tabel geeft een beoordeling van uw huidige celgetal van uw veestapel:

Tankcelgetal	Score
< 150.000	Stabiel
150.000 - 250.000	Risicovol
> 250.000	Te hoog



Er zijn meerdere redenen om te werken aan een lager celgetal:

1. Celgetal kost melk

Een verhoogd celgetal kost melkproductie. In het algemeen wordt gesteld dat 100.000 cellen meer, 1 kg melk per koe per dag kost. Bij oudere koeien is het verlies aan melkproductie vaak groter dan bij vaarzen. De belangrijkste reden is dat een koe voor zijn afweer tegen uierinfectie enorm veel glucose gebruikt die ten koste gaat van omzetting van glucose naar lactose. Daarnaast zorgt een uierinfectie vaak voor blijvende beschadiging en verlies van uiercellen voor de aanmaak van melk.

2. Celgetal zorgt voor oplopende infectiedruk

Wanneer koeien met een verhoogd celgetal niet adequaat worden behandeld, stijgt de infectiedruk door kruisbesmetting via de boxen of melker en melkapparatuur. Al bij een celgetal boven de 150.000 neemt het risico hierop aanmerkelijk toe.

3. Celgetal kost levensduur

Een hoog celgetal is op veel bedrijven een veel voorkomende reden om dieren af te voeren. Andersom is het natuurlijk ook zo dat een stijgende levensproductie zorgt voor een hoger celgetal. De laatste jaren is, om deze reden, het celgetal op veel bedrijven toegenomen. In het streven naar een hoge afvoerleeftijd is in ieder geval het streven naar een laag celgetal een belangrijke manier om daarin te slagen.

4. Laag celgetal zorgt voor meeste melkgeld

Veel melkfabrieken hanteren een korting- en/of toeslag op de melkprijs aan de hand van het geleverde celgetal in de desbetreffende periode. Daarnaast kost elke nieuwe uierinfectie meer dan €100,- aan antibiotica en niet geleverde melk. Dit varieert natuurlijk afhankelijk van het herstel van de melkproductie na behandeling.

Wilt u ook werken aan een lager celgetal in de melk? Neem dan contact op met één van onze rundveespecialisten. Zij helpen u graag!



Wouter van Wincoop: "Celgetal verlaagd door kalk in de boxen van de droge koeien"

Wouter van Wincoop uit Nijkerk melkt samen met zijn vader 150 melk- en kaifkoeien. In het afgelopen jaar hadden ze maar liefst zeven 100.000 kg koeien. De gemiddelde leeftijd van de veestapel is met 5 jaar en 11 maanden dan ook zeker heel mooi. In de afgelopen jaren was het celgetal te hoog. Hun melkfabriek geeft een kwaliteitstoeslag bij een celgetal lager dan 250.000.

Wat heb je gedaan om een lager celgetal te bereiken?

"Om het celgetal weer stabiel te krijgen, hebben we ons vooral gericht op de droge koeien. We zetten nu veel meer koeien dubbel droog met teatsealer en droogzetter. Maar wat vooral heeft geholpen is 2 keer per dag strooien van kalk in de boxen van de droge koeien. We hebben zelf een strohakselaar en het gehakseld stro zorgt voor een lekker zacht en droog ligbed."

De droge koeien krijgen droge graskuil met 2 kg Droogstandsbrok.

Wat doe je bij de melkkoeien voor een lager celgetal?

"We zijn er achter gekomen dat tijdens het melken veel kruisbesmetting kan plaatsvinden. Daarom gebruiken we nu voor elke koe een nieuw doekje".

De melkkoeien krijgen 100% graskuil aangevuld met 3 kg R-brok in de melkstal en maximaal 16 kg Structo-brok via de krachtvoerboxen. Uiteraard is door middel van de premix in de Structo-brok de mineralenvoorziening van de verse koeien helemaal voor elkaar.

Izak van Engelen, productmanager rundvee
06 2125 8720 ■ i.engelen@abzdiervoeding.nl



Voerkosten besparen door een goed afgestelde brijvoerininstallatie

Door de extreem hoge voerprijzen is het van groot belang dat de brijvoerininstallatie goed werk verricht. Alleen storingsvrij draaien is niet voldoende. U dient er ook zeker van te zijn dat het meest maximale uit de brijvoerininstallatie gehaald wordt. Dit is vaak niet het geval.

In het afgelopen jaar zijn er door brijvoerspecialist techniek Joost Leijten diverse verbeterpunten doorgevoerd bij de klanten die hij bezocht. De aandachtspunten die hij hierbij tegenkwam, kunt u in dit artikel lezen.

Een jaarlijkse check van de brijvoerininstallatie betaalt zich dubbel en dwars terug. Hierdoor blijft de installatie up to date en worden ingeslopen fouten tijdig ontdekt. Door de installatie goed af te stellen zijn er diverse besparingen op het voerverbruik mogelijk en daardoor direct op de voerkosten. Ook de gezondheid en groei kan erdoor verbeteren.

Punten van Joost uit de praktijk:

- Het is alom bekend dat jeugdgroei belangrijk is om de voerconversie te verlagen. Een smakelijke startbrij is essentieel. Nog altijd zijn er installaties waarbij er grote hoeveelheden, minder smakelijke stuurvloeistof, in de startbrij loopt. Dit is niet wenselijk.
- Bij een flink aantal brijvoerininstallaties is het mogelijk om bij het spoelen van de circuits, de vermengzone niet naar de stuurtank/spoeltank te pompen, maar direct in het mengsel te doseren, zodat het bij dezelfde diergroep blijft.
- Vooral als de gespeende biggen ook brijvoer krijgen, kan dit een verlaging van 4 kg biggenvoer per afgeleverde big opleveren.
- In de praktijk komt nog altijd veel vermenging voor tussen mengsels, waardoor de exacte nutriëntbehoefte niet gedekt wordt (bijv. dvllysine/EW, Calcium, fosfor, vitaminering). Een veel voorkomende oorzaak hiervan is een te hoog nulpunt. Hierdoor is de voerweger nog niet leeg, terwijl er al een

volgend mengsel wordt aangemaakt en treedt er dus veel vermenging op.

- Het niet goed leegkomen van de spoeltank heeft tot gevolg dat er gistvorming kan optreden. Bovendien verdwijnen er ook veel synthetische aminozuren en kan er vorming van biogene amiden optreden. Dit heeft uiteraard nadelige effecten voor de VC en geeft direct een negatief resultaat op voerkosten. Zorg er ten allen tijden voor dat de spoeltank leeg komt. Daarbij geldt: liever 3 keer per dag dan 1 keer per dag!
- Monitoren voerverbruik. Veel klanten kunnen door de complexiteit van de computer niet exact het voerverbruik per diergroep registreren. Meten is weten, gokken is dokken!
- Slechte hygiëne van de brijvoerleiding. Bijna standaard zijn de kijkglazen van een brijvoerininstallatie vervuild. In de media is er volop aandacht voor drinkwaterhygiëne, dit is op brijvoerbedrijven nog vaak onderbelicht. Met een professionele 3-traps reiniging worden al uw brijvoerleidingen gereinigd. Een betere leidinghygiëne is een betere darmgezondheid, en dus ook beter voor de VC met een voerkostenverlaging tot gevolg.

Meer weten? Neem dan contact op met één van onze varkensspecialisten. Zij kunnen u doorverwijzen naar Joost Leijten, zelfstandig specialist brijvoertechniek.

Ben van Raaij, verkoopmanager varkenshouderij a.i.
06 2290 7066 ■ b.raaij@abzdiervoeding.nl

Beter voor Varken, Natuur & Boer

In de markt zijn meerdere varkensvleesconcepten die tegemoetkomen aan de wensen van de consument. Deze vleesconcepten zijn erop gericht om transparanter te werken en de herkomst (traceerbaarheid) van het vlees te realiseren. Ook onderscheid in de markt en meer toegevoegde waarde voor de deelnemers is onderdeel van de meeste concepten. ABZ Diervoeding werkt met meerdere marktpartijen samen in een aantal varkensvleesconcepten. Een 8-tal ABZ Diervoeding klanten doen mee in het Beter voor Varken, Natuur & Boer programma van Albert Heijn in samenwerking met Vion.

Albert Heijn werkt aan het verder verduurzamen en transparanter maken van de productieketen van varkensvlees. Samen met varkenshouders en Vion is Albert Heijn in 2021 het meerjarenprogramma Beter voor Varken, Natuur & Boer gestart. Met een klankbordgroep van varkenshouders is dit nieuwe programma vormgegeven.

In het Beter voor-programma staat langdurige samenwerking, afnamegarantie, een gezond verdienmodel en compensatie voor duurzaamheidsinitiatieven centraal. Hierdoor kunnen de deelnemende varkenshouders met vertrouwen investeren in een duurzame bedrijfsvoering, met zorg voor dierenwelzijn, een beter klimaat en biodiversiteit. De verdere verduurzaming van de varkensvleesketen focust op drie pijlers: varken, natuur en boer.

Varken

De varkenshouders – waar Albert Heijn al jaren mee samenwerkt – werken iedere dag met zorg en aandacht voor de dieren. In het programma, met het 1 ster Beter Leven keurmerk als basis, krijgen de varkens meer speel- en afleidingsmateriaal en meten de varkenshouders voortdurend de omstandigheden in de stallen om te zorgen voor een gezond stalklimaat voor de dieren. Ook zijn onderzoeksprojecten op het gebied van dierenwelzijn onderdeel van het programma.

Natuur

Albert Heijn wil de klimaatimpact van varkensvleesproducten jaarlijks verminderen. De komende 5 jaar wil Albert Heijn 18,5% reductie op de CO₂-uitstoot realiseren. Verder maken alle boerderijen gebruik van groene stroom en is er aandacht voor bevordering van biodiversiteit op het erf met insectenhotels, nestkasten en bloemenranden. Voor het veevoer worden zo veel mogelijk reststromen uit de voedingsmiddelenproductie zoals tarwegries en broodresten gebruikt. De palmolie en soja in het veevoer zijn verantwoord geproduceerd.

Boer

Voor de varkenshouders die meedoen aan het programma is een eigen lange termijn prijssysteem ontwikkeld. Dit betekent meer continuïteit, zekerheid en een gezond verdienmodel

voor varkenshouders. Het Beter voor Varken, Natuur & Boer-programma wordt samen met de varkenshouders ontwikkeld en zorgt middels technieken als blockchain en dna-traceability voor transparantie tot aan de bron.

Voordelen voor de deelnemende varkenshouder:

- **Directe verbinding met de Nederlandse afzetmarkt**
Zichtbaarheid en verbinding met de consument. Trots op de boerderij.
- **Een uniek prijssysteem**
Een gezond en eerlijk verdienmodel voor de lange termijn in samenwerking ontwikkeld.
- **Waarborging van continuïteit van de afzetmarkt**
Een directe verbinding met de thuismarkt van varkensvlees.
- **Compensatie voor duurzaamheidsinitiatieven**
Albert Heijn en Vion maken het mogelijk om met vertrouwen te investeren in een duurzamere bedrijfsvoering.
- **Lange termijn samenwerking**
Een directe verbinding voor de lange termijn in de keten.
- **Integrale aanpak**
Naast dierenwelzijn staan ook duurzaamheidsinitiatieven en transparantie centraal.

René Schennink, specialist varkenshouderij
06 4659 4430 | r.schennink@abzdiervoeding.nl



Trots op de boeren; mijn klanten

De gebroeders Beulink uit Zelhem zijn als klant van ABZ Diervoeding deelnemer in het Beter voor Varken, Natuur & Boer-programma. Naast onze varkensspecialist René Schennink en Albert Heijn, zijn zij zelf ook trots op hun bedrijf.

Bedrijf

Rudy en Remco Beulink hebben een bedrijf met 4.000 vleesvarkens. Zij voeren de varkens met een CDI-installatie en mengen de volgende producten: CCM (hoog aandeel 37,5%), sojaschroot, granenkorrel (mengsel van gerst en tarwe) en een aanvullend voer van ABZ Diervoeding.

Waarom Beter voor...

Terug in de tijd. In 2010 werd door Vion de vraag gesteld of de gebroeders mee wilden doen aan een pilot voor het Good Farming Star programma, de voorloper van het Beter voor programma. Van daaruit hebben ze toen meegewerkt aan de ontwikkeling van Good Farming Star. Samen met andere varkenshouders, Albert Heijn, Vion en de dierenbescherming zijn ze destijds om tafel geweest. Ze waren één van de eerste 10 varkensbedrijven die zijn aangesloten bij dit programma, en hebben zelf de strokoker geïntroduceerd binnen het concept. Hierdoor krijgen de varkens onbeperkt ruwvoer verstrekt.



Ervaringen binnen het concept

Het concept heeft zich positief ontwikkeld. Ze zijn gecharmeerd van de basis van het concept, redelijk eenvoudig, welzijns-verhogend, maar ook nog betaalbaar voor boer en consument. Ze zijn tevreden met hoe het ervoor staat. Dit concept past op dit moment het beste bij hun bedrijf.

Wat brengt het concept jullie bedrijf?

Welzijn en resultaat

"Minder varkens in het hok draagt bij aan de technische resultaten, zo behalen wij op het moment 1.100 gram groei. Een nieuwe aanvulling op het concept is de slimme stal sensor. Deze sensor geeft veel data over het klimaat. Aan deze informatie hebben we een handvat om het klimaat te monitoren en eventueel te verbeteren. Een goed klimaat is een belangrijke basis voor goede resultaten. Ook krijgt elk hok een schuurborstel naast het aanwezige afleidingsmateriaal."

Financieel (waarom Beter voor)

Het Beter voor-programma staat voor een vraag gestuurde markt waarin het Nederlands product beschermd is. Met een open visie naar de maatschappij, continuïteit, openheid en toekomstbestendig. Gekoppeld aan een gezond verdienmodel voor de producent om te kunnen investeren in dierenwelzijn. Alles komt bij elkaar binnen dit concept.

"Stabieler prijzen zijn een hele goede en fijne basis; dit geeft een stukje rust en meer vastigheid. Er geldt een vaste prijs voor de helft van onze varkens. Die prijs wordt berekend op basis van een transparante bereke-

ning door een onafhankelijke partij. Deze prijs wordt gebaseerd op voerprijs, maar ook op energie- en andere kosten."

Wat is jullie doel?

"Ons streven is niet naar grote aantallen, maar een goed verdienmodel en continuïteit. Toekomstgericht bezig zijn, niet meer maar beter. Duurzaamheid komt steeds vaker naar voren en is op een natuurlijke manier in ons bedrijf gekomen, zo hebben we ook geïnvesteerd in zonnepanelen."

Optimaal resultaat en rendement zijn belangrijke waarden binnen het bedrijf, die ze willen bereiken door het optimaliseren van het bedrijf. De akkerbouw tak versterken, de varkens zo goed mogelijk tot waarde brengen, voerkosten zo laag mogelijk houden zonder concessies te doen op kwaliteit (goede samenstelling en kwalitatief goede grondstoffen). Hiermee is de genetische potentie van het varken zo goed mogelijk te benutten en eruit te halen wat er technisch in zit.

"Wij willen niet te kwetsbaar zijn en niet te afhankelijk zijn van de markt. We produceren niet voor een ander, maar voor ons eigen toekomstbestendige bedrijf en Beter voor is daar (als duurzame keten) een onderdeel van."

Waarom ABZ Diervoeding?

"Zij maken kwalitatief goed voer, doen geen concessies op het gebied van kwaliteit van het voer. Het is een no nonsens organisatie/begeleiding; de prestaties van de dieren laten het zien."



Albert Heijn is
trots op deze
varkenshouder





E.coli bij leg- hennen: oorzaak, gevolg en aanpak

De bacterie *Escherichia coli* (E.coli) is de meest voorkomende bacterie bij pluimvee. Deze Gram-negatieve bacterie kan onder normale omstandigheden weinig kwaad en behoort tot de vaste en normale bacteriën in de darmen en omgeving van de legghen. Hoe kan deze normale bacterie dan toch regelmatig een probleem vormen en soms een grote schadepost worden op een legghennenbedrijf?

Wanneer coli een probleem wordt dan spreken we van Colibacillose. In dat geval is de coli via de darmen, cloaca of de luchtwegen in de hen gekomen en heeft daar infecties veroorzaakt. Dit kan zijn in de vorm van buikvliesontsteking, ontsteking van het hartzakje of de eileider. Ook kunnen huidwondjes door pikkerij leiden tot onderhuidse E.coli infecties. Het gevolg van dit alles is uitval onder de hennen wat soms behoorlijk hardnekkig kan worden.

Problemen voorkomen

Ook bij een E.coli infectie geldt nog altijd dat voorkomen beter is dan genezen. De meest voorkomende oorzaken van E.coli liggen in het stalklimaat of vervuiling van het drinkwater. Zowel om E.coli te voorkomen of om een uitbraak onder de knie te krijgen, kan het helpen om de volgende punten goed te doorlopen:

- 1** Check de nippelleidingen op vervuiling. Spoel ze goed door of controleer of het automatisch spoelsysteem (als dat er is) goed werkt. Gebruik eventueel een reinigingsmiddel dat ook achter in de leiding zijn werk nog doet. Stuur ook altijd meteen wat watermonsters op ter controle. Doe dat na het spoelen en reinigen opnieuw om te controleren of het daadwerkelijk effect gehad heeft.
- 2** Controleer of er geen tochtplekken zijn in de stal, zoals bijvoorbeeld een inlaatventiel dat open blijft hangen. Ook niet goed sluitende lamellen van ventilatoren die niet draaien, kunnen veel tocht veroorzaken. Ook openingen van mest- en eierbanden uit de stal naar buiten kunnen problemen geven. Controleer of alle voelers goed werken en of de klimaatinstellingen nog goed staan.

- 3** Controleer in de computer hoe de minimum en maximum temperaturen waren en kijk of deze niet te laag of te hoog geweest zijn. Eventueel kunnen wij een datalogger in uw stal hangen om te kijken wat er precies gebeurt.
- 4** Laat bij uitval altijd dieren onderzoeken door uw dierenarts of de Gezondheidsdienst voor Dieren (GD). E.coli heeft vaak een achterliggende oorzaak zoals bijvoorbeeld een IB of een darmontsteking, of in ernstiger geval Mg of TRT. Deze primaire infecties moeten eerst aangepakt worden. Er is dan ook meteen een gevoeligheidstest mocht behandeling nodig zijn. Daarnaast is een E.coli infectie in staat om een andere infectie, zoals bijvoorbeeld vlekziekte, volledig te overwoekeren. Hierdoor kan het gebeuren dat dit aangezien wordt voor coli, terwijl er dan een heel andere aanpak nodig is. Ook bepaalde salmonella's en streptococci kunnen buikvliesontsteking veroorzaken. Alleen bacteriologisch onderzoek kan uitsluitsel geven.
- 5** Verwijder dode dieren snel uit de stal en met name uit de legnesten. Vuil met E.coli bacteriën uit de legnesten kan makkelijk tijdens het leggen via de cloaca in de hen komen en zo problemen veroorzaken. Door ervoor te zorgen dat de nestmatjes zo schoon mogelijk zijn door regelmatig ontsmetting, kunt u dit risico verkleinen.

Aanpak van coli problemen

Naast deze vijf punten kunt u nog een aantal andere zaken doen. U kunt het drinkwater aanzuren met een daarvoor geschikt middel. Hiermee vermindert u vooral de groei van E.coli in het water, doordat colibacteriën in een zuur milieu minder snel ontwikkelen. ABZ Diervoeding heeft het product ABZ Colistop als toevoeging in het programma. Dit middel ondersteunt de darmgezondheid en kan worden ingezet voor een goede darmwerking.

Bij probleemstallen of -bedrijven op het gebied van coli kan ervoor gekozen worden om de hennen te enten. Dit kan met een commerciële entstof of met een bedrijfsspecifiek autovaccin. Hierbij moet u er wel rekening mee houden dat de periode dat deze vaccins werkzaam zijn beperkt is en uw hennen op oudere leeftijd weer coli kunnen krijgen. Het kan wel goed helpen om de eerste 25 weken in de legstal goed door te komen.

Check uw hennen regelmatig op huidwondjes in de vorm van (grote) korstjes rond de staartwortel en op de buik. Aanwezigheid hiervan betekent vaak dat hennen onderhuidse coli hebben door beschadiging of pikkerij. Vaak is dan ook de huidgezondheid niet in orde. Dit is te ondervangen door uw hennen tijdelijk wat extra zink en biotine te verstrekken.

E.coli is een probleem dat niet zo makkelijk op te lossen is, omdat het heel

veel oorzaken kan hebben. Behandeling bij leghennen is lastig, omdat op de meeste antibiotica wachtdagen zitten en als de oorzaak niet weggenomen is, zal het probleem snel weer terug zijn. Zorg voor een goede opstart en een topconditie van uw hennen blijven belangrijke pijlers voor een koppel met een goede weerstand, ook tegen E.coli.

De juiste inzet van fasevoeding voor een perfecte schaalkwaliteit

ABZ Diervoeding heeft een uitgebreid assortiment legvoeders, passend bij elk productiedoel bij zowel bruine als witte hennen. Bij al deze voerlijnen hebben we een opfok 3 (pre-leg) een start en een fase 1, 2, 3 en 4 voer. Deze verschillende fases hebben elk een calcium- en fosforgehalte dat past bij een specifieke levensfase van een leghen.

We houden hierbij de volgende schakelmomenten als richtlijn aan:

17-19 weken	opfok 3
20-26 weken	startvoer
27-40 weken	fase 1
41-60 weken	fase 2
60-80 weken	fase 3
80 en verder	fase 4

Door dit aan te houden weet u zeker dat u altijd het juiste calciumgehalte verstrekt aan uw leghennen. Schakelen naar een volgende fase kan probleemloos omdat wij de eiwit- en energiegehalten gelijk houden in de verschillende fases.



Evert Bos, productmanager legpluimvee
06 2125 8718 ■ e.bos@abzdiervoeding.nl





Advies op afstand

Vogelgriep lijkt jaarlijks terug te komen. Naast alle nare gevolgen die vogelgriep heeft voor pluimveehouders gelden er vanaf afgelopen oktober 2021 ook aangescherpte maatregelen voor erfbetreders. Om onze relaties toch zo goed mogelijk te blijven voorzien van advies en ondersteuning hebben we afgelopen periode dit vormgegeven door advies op afstand.

Waarom advies op afstand?

Om de voortgang van uw koppels goed te kunnen blijven volgen, is het belangrijk om hierover contact te houden. Wanneer de bezoekersprotocollen voor pluimveehouders aangescherpt zijn in tijden van vogelgriep gaat dat fysiek lastig. Door flockmanagers, filmpjes van bijvoorbeeld hanen en loggegevens te delen, krijgen we een toch goede indruk over hoe het eraan toegaat in de stal(len) op uw bedrijf. Op deze manier kunnen we blijven sparren over de vorderingen op en voor uw bedrijf, waardoor ook tijdig signaleren en eventueel bijschaven mogelijk is. Voor ons als ABZ Diervoeding is het belangrijk dat we ook in deze tijden onze voeders en adviezen goed blijven volgen om deze waar nodig te optimaliseren. Advies op afstand doen wij om geen risico voor versleping van vogelgriep te nemen.

Delen flockmanagers

Door regelmatig flockmanagers met ons te delen houden we gevoel bij uw koppel. De leeftijd van uw dieren, uitval, groei, productie en fasevoeding zijn belangrijke zaken waar wij op letten. Als er geen bijzonderheden zijn, is contact niet persé nodig. Als er zaken zijn die aandacht nodig hebben, wordt er contact met u opgenomen om dit te bespreken.

Delen filmpjes

Delen van filmpjes is ook een manier om informatie uit te wisselen. Voor met name het stukje hanenmanagement kan dit handig zijn. Het is aan te raden om de hanen tijdens het voeren te filmen. De hanen staan dan bij elkaar waardoor u gemakkelijk veel hanen tegelijk kunt filmen. Kleur, hanen bezetting per pan

etc. zijn zaken die wij beoordelen. Doordat uzelf de hanen elke dag ziet, is er risico op bedrijfsblindheid en kunnen de ontwikkelingen van uw hanen wellicht minder opvallen. Wanneer wij samen met u een foto of een filmpje van de hanen bekijken en bespreken kan dit u helpen uw dieren goed te managen.

Loggen

De volgende zaken kunnen vaak al gelogd en geregistreerd worden:

- temperatuur binnen (per voeler)
- temperatuur buiten
- % ventilatie
- klepstanden
- onderdruk
- relatieve vochtigheid (RV)
- CO₂
- water
- voer (hennen/hanen)
- hen gewichten

Door deze gegevens te analyseren kan er tijdig eventuele opmerkelijke zaken gesignaleerd worden. Hierop kunnen vervolgens passende maatregelen genomen worden om problemen te voorkomen. In sommige gevallen kan er zelfs meegekeken worden op afstand waardoor dit voor u geen extra inspanning vraagt.

Aan de keukentafel

In overleg kan er ook gekozen worden om aan de keukentafel de hierboven genoemde zaken te bespreken. Ook marktontwikkelingen, start van koppel, offertes van voer/hennen kunnen dan besproken worden.

Wanneer de aangescherpte maatregelen komen te vervallen staan we uiteraard weer klaar om samen met u door de stallen te lopen. Dit blijft belangrijk, ook voor ons als ABZ Diervoeding om de prestaties van onze voeders en advies te kunnen blijven volgen. Dit zorgt ervoor dat we de beste voeders en adviezen kunnen blijven leveren. Mochten er nog punten van aandacht zijn dan horen wij dat graag van u en anders graag tot een volgende gelegenheid.

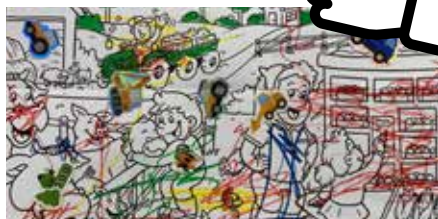
Stijn Peters, specialist pluimveehouderij
06 1134 1619 ■ s.peters@abzdiervoeding.nl



Even voorstellen

Op 1 december jl. is Henriët van Beek bij ons gestart op onze Front Office in Nijkerk. Henriët is 43 jaar en woont in Zwartebroek. Zij heeft als administratieve duizendpoot jarenlang ervaring opgedaan met uiteenlopende administratieve werkzaamheden.

Wij wensen Henriët veel succes met haar nieuwe job!



Prijswinnaars

Kleurwedstrijd

Bedankt voor al die prachtige kleurplaten, ontzettend leuk gedaan!

Het was moeilijk kiezen uit de 1.351 inzendingen, maar het is ons gelukt. De winnaars met de mooiste en origineelste kleurplaten zijn:

- **0 – 4 jaar:** Rens Hesselink uit Saasveld
- **5 – 8 jaar:** Lucas van Boxtel uit Luttelgeest
- **> 9 jaar:** Lotte Dunnink uit Staphorst

Kerstpuzzel

Ook uit de 497 e-mails, kaartjes en brieven met de juiste oplossing 'Boeren zorgen voor eten' zijn twee winnaars getrokken:

- **1e prijs:** Sophie Uitbeijerse uit Waddinxveen
- **2e prijs:** Chantal Kip uit Deurningen

We willen iedereen heel hartelijk bedanken voor de enthousiaste deelname en hopelijk doen jullie volgend jaar weer mee. Alle prijswinnaars van harte gefeliciteerd! Jullie krijgen de prijs binnenkort thuisgebracht (of hebben de prijs inmiddels ontvangen).



Colofon

Aansprakelijkheid

Bij de samenstelling van deze nieuwsbrief is de grootst mogelijke zorgvuldigheid betracht. Voor schade van welke aard dan ook, die een gevolg is van handelingen of beslissingen gebaseerd op informatie uit deze nieuwsbrief, aanvaardt coöperatie ABZ De Samenwerking U.A. geen enkele aansprakelijkheid.

Opzegging

Wilt u onze nieuwsbrief niet meer ontvangen? Stuur dan een e-mail naar marcom@abzdiervoeding.nl of geef dit telefonisch door op één van onze kantoren.

Eindredactie

Jolande Baselmans en Gerrie van de Poll, marcom@abzdiervoeding.nl. De eerstvolgende ABZ Nieuws verschijnt in april 2022.

Verkoop en advisering

Algemeen

Front Office Nijkerk
033 422 1510
bestelling@abzdiervoeding.nl

Front Office Eindhoven
040 238 0777
bestelling@abzdiervoeding.nl

Front Office Haastrecht
0182 50 2344
verkoopbinnendienst@desamenwerking.nl

Front Office Stroobos
051 235 1281
bestelling@abzdiervoeding.nl

Cor van Dijk (commercieel directeur)
06 2126 6226
c.dijk@abzdiervoeding.nl

Rundveehouderij
Roel van Ee (verkoopmanager)
regio Midden, Oost en Zuid
06 2126 6227
r.ee@abzdiervoeding.nl

Dirk van den Heuvel (verkoopmanager)
regio West
06 5467 4312
dirkvdheuvel@desamenwerking.nl

Vacature
Verkoopmanager regio Noord
Zie voor meer info:
www.abzdiervoeding.nl/vacatures

Geiten- en schapenhouderij
Erik Koldenhof (specialist)
06 5235 8459
e.koldenhof@abzdiervoeding.nl

Varkenshouderij
Ben van Raaij (verkoopmanager a.i.)
06 2290 7066
b.raaij@abzdiervoeding.nl

Legpluimveehouderij
Jeroen Doornhof (verkoopmanager)
06 5262 2335
j.doornhof@abzdiervoeding.nl

Vleespluimveehouderij
Paul Arens (verkoopmanager vleeskuikens)
06 2198 7726
p.aren@abzdiervoeding.nl

Rienk van Oosten (verkoopmanager
vermeerding en opfok)
06 2291 5533
r.oosten@abzdiervoeding.nl

Enkelvoudige grondstoffen
Gijsbert Willigenburg (in- en verkoop)
033 422 1512
grondstoffen@abzdiervoeding.nl

Plant & Teelt
Dirk van 't Riet (manager)
06 5027 0436
dirk@desamenwerking.nl

ABZDiervoeding

DE SAMENWERKING



Scherp geprijsde
(maatwerk) voeders

Co-boeren met
kennis en expertise

Hoger rendement
per dier

ABZ Diervoeding en De Samenwerking bundelen hun krachten om voor u het meest geschikte voer en advies op maat te leveren. Gezonde dieren en een gegarandeerde voederwaarde. Samen met u willen wij werken aan optimale prestaties in uw stal en een beter rendement op uw bedrijf. Dat is waar wij voor staan.

Het beste dichtbij.

Kijk op:

www.abzdiervoeding.nl/abz-diervoeding-dat-loont/

Volg ons op Social media:

