

# ABZ Nieuws

Arkerwaard-BramecoZon



Goede start ABZ Diervoeding

Rundvee

Bemest maïsland voldoende

Varkens

Speenkrusli: ervaringen in de praktijk

Pluimvee

Nieuw assortiment vleeskuikens

## Van de directie

### Goede start ABZ Diervoeding

Op het moment van schrijven is onze nieuwe coöperatie vier weken van start. We zijn erg tevreden over de start van het nieuwe jaar en de nieuwe coöperatie.

De laatste maanden van het vorige jaar is er hard gewerkt om tot één organisatie te komen. Ook de eerste weken van het nieuwe jaar wordt er erg veel extra werk verzet om de integratie van de twee bedrijven verder vorm te geven. Belangrijk is te melden dat alle basis processen goed doorgang vinden.

We hebben als uitgangspunt bij de fusie RUST gekozen. Uiteraard geeft de fusie verandering, maar door te kiezen voor rust en een positieve inzet van alle betrokkenen, zijn alle afdelingen goed blijven functioneren.

Ondertussen wordt gewerkt aan het opstellen en controleren van de jaarrekeningen van de twee voormalige coöperaties. Onze leden ontvangen te zijner tijd uitnodigingen voor de ledenvergaderingen om geïnformeerd te worden over de resultaten.

ABZ Diervoeding wil de nummer één partner zijn voor de Nederlandse veehouder op het gebied van diervoeding. We willen exact leveren wat zij nodig hebben: de meest geschikte voeders en advies, tegen een zo laag mogelijk kostprijs, resulterend in een maximaal rendement voor hun bedrijf.

De komende maanden zullen we onze missie, visie en strategie verder uitwerken en uitdragen. Daarnaast zullen we onze handelsnaam ABZ Diervoeding meer bekendheid gaan geven. In februari worden er twee nieuwe bulkwagencombinaties aan ons geleverd in de nieuwe kleurstelling. Kostprijsbeheersing is van hoge prioriteit. Bij het introduceren

van de nieuwe naam en bijbehorende logo's kijken we scherp naar nut en noodzaak. Ons moderne en jonge wagenpark wordt daarom niet op korte termijn overgespoten in de nieuwe kleuren. Door het vervangen van het bestaande materieel te zijner tijd door nieuw materieel, zullen de nieuwe auto's een steeds vertrouwder beeld worden op het boerenerf.

### Vooruitzicht 2013

De afzet van mengvoeders en grondstoffen is goed gestart de eerste weken van het jaar. De drie teams van specialisten (rundvee, varkens en pluimvee) werken al vanaf 6 november vorig jaar intensief samen en kunnen al hechte teams genoemd worden. Specifieke kennis en voeders van zowel het voormalige Arkervaart als Brameco·Zon worden nu landelijk aangeboden. Dit heeft al geresulteerd in een aantal nieuwe leden/afnemers. We hebben voor alle diercategorieën in de Nederlandse veehouderij volledige voerassortimenten en specialisten in de buitendienst.

2012 was een jaar van groei voor onze coöperatie. We zetten in om de gerealiseerde nieuwe afzet in 2013 vast te houden. Om groei te realiseren is het van groot belang bestaande leden/afnemers goed te bedienen en dichtbij hen te staan vanuit ons vakgebied diervoeding. Dit is voor ons prioriteit nummer één in 2013!

*Pouwel Brouwer en Marcel Roordink*



## Inhoud

### Algemeen

Grondstoffenmarkt	3
Introductie nieuwe bulkwagencombinaties	3
Ledenvergaderingen	3
Raad van Commissarissen	4
Blik op de toekomst	5
Beurzen 2013	13
Ontwikkeling voerafzet 2012	14
Prijswinnaars	15
Vraag en aanbod	15

### Rundvee

Bemest maïsland voldoende	6
Maïszaad op tijd bestellen	7
Hoog eiwitgehalte bij deelnemers	14
MelkveeExpert 2012	14

### Varkens

Integratie team varkenshouderij	8
Speenkrusli: ervaringen in de praktijk	9

### Bedrijfsreportage

Pluimveehouders Jan en Thea van Gestel gaan graag uitdagingen aan	10
<b>Pluimvee</b>	
Nieuw assortiment vleeskuikens	12

# Grondstoffenmarkt

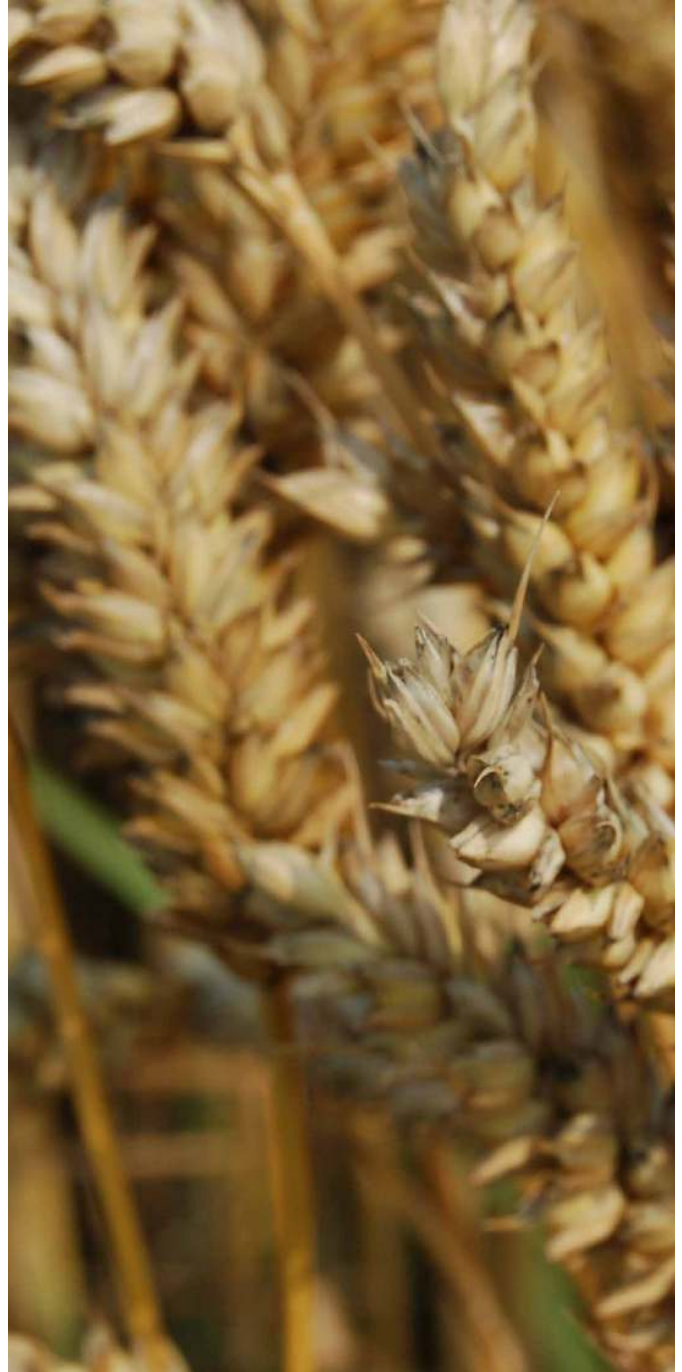
De sojamarkten kruipen langzaam een beetje naar boven in prijs. In Brazilië zijn ze in het noorden aan het oogsten, dat gaat goed, maar in het zuiden is het momenteel te droog. Men spreekt er nu over dat de Braziliaanse en Argentijnse oogsten uiteindelijk lager zouden kunnen uitvallen, waardoor de belangrijkste klant, zijnde China, weer wat meer in de USA zou gaan kopen. De beurs in Chicago heeft daar de laatste tijd al een beetje op gereageerd.

Raapschroot is ook weer iets in prijs gestegen, soja volgend, maar ook omdat de marges bij de raapsaad verwerkende fabrieken redelijk laag zijn.

De graanprijzen kabbelen langzaam voort. Er gebeurt heel weinig in de markten. De dekking bij de mengvoederbedrijven in Nederland is redelijk verzorgd voor februari en maart, daarna moet er nog veel gekocht worden. De vraag is of er nog voldoende hoeveelheden ter beschikking zijn om de markt te voorzien, met name in tarwe. Mocht blijken dat de beschikbaarheid ontoereikend of laag is, dan kan er een prijsexplosie optreden voor tarwe. Vooralsnog houdt iedereen de kaarten dicht tegen de borst gedrukt. Wel zien we Braziliaanse maïs importen op de markt verschijnen. Daardoor verwachten wij niet dat maïs sterk in prijs zal oplopen.

Palmpitschilfers hebben hun laagste prijs ook gezien en lopen licht omhoog. De andere rundveegrondstoffen krijgen hierdoor weinig ruimte om lagere prijzen te noteren.

*Arie Griffioen  
Inkoper*



## Introductie nieuwe bulkauto

Op de voorkant van deze nieuwsbrief ziet u het proces van het spuiten en bestickeren van onze nieuwe bulkauto.

Bent u benieuwd naar deze nieuwe bulkauto? Kom dan naar de LIV in Venray op 26, 27 en 28 februari as.

## Ledenvergaderingen

Wilt u als lid uw betrokkenheid tonen bij de coöperatie, dan heten wij u van harte welkom op onze voor- en ledenvergaderingen.

Deze worden gehouden op:  
Maandag 25 maart in Dieka van de Kruusweg te Markelo  
Dinsdag 26 maart in 't Zand te Oirschot  
Woensdag 27 maart in De Schakel te Nijkerk

U ontvangt hiervoor te zijner tijd nog een uitnodiging. Wij hopen op een grote opkomst. Graag tot ziens.

## Raad van Commissarissen

### Raad van Commissarissen model

De bestuurlijke inrichting van de nieuwe coöperatie Arkervaart-BramecoZon U.A. is volgens het zogenaamde Raad van Commissarissen model. Dit model was al in gebruik bij de voormalige coöperatie Arkervaart-Twente U.A. De voormalige coöperatie Brameco-Zon U.A. gebruikte het zogenaamde traditionele bestuursmodel.

De leden van de nieuwe coöperatie hebben direct invloed op de coöperatie middels de Raad van Commissarissen. De algemene ledenvergadering is het hoogste orgaan. De raad van commissarissen wordt benoemd door de algemene ledenvergadering. Voor belangrijke beslissingen en het goedkeuren van de jaarrekening moet er instemming door de algemene ledenvergadering zijn.

De Raad van Commissarissen houdt toezicht op het beleid van de directie en op de algemene gang van zaken in de coöperatie en de met haar verbonden onderneming, tevens voorziet ze de directie van advies. Naast deze taken, heeft de Raad van Commissarissen de taak de belangen van de leden te behartigen. De directie is vanuit wettelijk opzicht het bestuur van de coöperatie. Binnen de Raad van Commissarissen zijn er drie commissies ingericht, een remuneratie-, audit- en benoemingscommissie. De dagelijkse leiding van de onderneming ligt bij het Management Team.

### Inrichten nieuw college

Beide voormalige coöperaties kenden een college van zeven personen. In de nieuwe Raad van Commissarissen hebben negen commissarissen plaats genomen. Deze zijn door de leden benoemd vanuit de voormalige colleges. Bij het samenstellen van de nieuwe Raad van Commissarissen is het commissarissenreglement en de profielschets in acht genomen. Het aantal commissarissen is teruggebracht naar negen en de intentie is om dit verder



te verlagen naar zeven commissarissen de komende jaren. Er is een nieuw rooster van aftreden opgesteld. Vanuit de profielschets is gekeken naar de competenties van iedere individuele commissaris. Daarnaast is er gekeken naar een verdeling over regio's en sectoren. Eén commissaris is niet afkomstig uit de leden.

### 2012 / 2013

Afgelopen jaar is er veel tijd besteed om de bestuurlijke inrichting van de nieuwe coöperatie goed gestalte te geven. De afronding van de financiële verslaglegging over 2012 en de presentatie hiervan aan de leden staat nu op de agenda. Daarnaast wordt door de directie een voortvarende start gemaakt met het opstellen van een nieuw beleidsplan en de uitvoering hiervan.

We zijn onze leden dankbaar voor hun afnametrouw in 2012 en de voortvarende start die zij de nieuwe coöperatie hebben gegeven de eerste weken van 2013. Samenwerking tussen leden en coöperatie is één van de kernwaarden van onze nieuwe onderneming.

*Harrie Veltkamp*  
Voorzitter

Naam	Functie	Woonplaats	Beroep
Harrie (G.H.) Veltkamp	voorzitter RvC	Markelo	Melkvee-, kalverhouder
ing. Dirk (D.J.) Lagerweij	secretaris RvC	Epe	Pluimveehouder
drs. Rens (O.A.) van Dobbenburgh	algemeen plaatsverv. RvC	Middelbeers	Directeur/bestuurder AUV Veterinary Services B.V.
Cees (C.F.P.M.) van den Broek	Lid RvC	Oud Gastel	Varkenshouder
Arno (A.J.C.) van den Hengel	Lid RvC	Bunschoten	Melkveehouder
Peter (P.A.M.) van Iersel	Lid RvC	Udenhout	Varkenshouder
Niels (N.A.H.H.) Katier	Lid RvC	Ambt Delden	Pluimveehouder
ing. Erik (E.W.G.) van Valkengoed	Lid RvC	Leusden	Melkveehouder
Jan (J.C.P.) Vermeer	Lid RvC	Moergestel	Varkenshouder

Arkevaart-BramcoZon

# ABZ Di



## Blik op de toekomst

De nieuwe huisstijl van ABZ Diervoeding weer- spiegelt onze koers. Professioneel, eigentijds en toegankelijk.

Wij bevinden ons in de wereld van veehouders, hun bedrijf en hun dieren. Daarom hebben we gekozen voor natuurlijke, frisse kleuren. Het gestreepte patroon symboliseert onze omgeving en de opwaartse lijn die wij voor ogen hebben. Wij kijken naar de toekomst.

Een nieuwe koers met een verfrissende kijk op voer en deskundig advies met een toegankelijke organisatie die uitnodigt tot samenwerking met klanten en relaties. Zo kunnen we bijdragen aan een beter financieel resultaat voor uw bedrijf en een sterke veehouderijsector.

Per sector hebben wij een eigen kleur gedefinieerd. Zo staat de kleur blauw voor rundvee en geiten, paars voor varkens en geel voor pluimvee. Het consequent doorzetten van deze kleuren roept herkenning op en geeft alle uitingen een uniforme uitstraling.

De afgelopen periode hebben wij hard gewerkt om de nieuwe huisstijl in onze communicatie uitingen door te voeren. Inmiddels heeft u de eerste mailingen in nieuwe stijl mogen ontvangen, zijn de advertenties aangepast aan de nieuwe huisstijl, is fase één van de website gelanceerd, staat fase twee (vraag & aanbod op de planning), hebben wij een ABZ Diervoeding twitteraccount en linkedin pagina en wordt de eerste bulkwagen opgeleverd. Ook op de Landbouw Intensieve Veehouderij (LIV) in Venray zijn wij aanwezig met een nieuwe, frisse stand.

Wij zullen de tijd nemen om alle huisstijldragers gefaseerd aan te passen. Alles in een keer omzetten in de nieuwe huisstijl is logistiek en kostentechnisch niet mogelijk. Wij houden u op de hoogte van de ontwikkelingen.

*Jolande Baselmans en Gerrie van de Poll  
PR & Communicatie*



## Bemest maïsland voldoende

Zoals ook voor koeien geldt, dienen ook de gewassen voorzien te worden van voldoende elementen. Juist snijmaïs is een gewas dat voor een goed eindresultaat gestaag en ongestoord wil groeien. Hiervoor is het nodig dat op het juiste moment de juiste voedingsstoffen opneembaar zijn. Doordat de drijfmest- én kunstmestgiften op maïsland dalen, is dit steeds meer een uitdaging. Temeer omdat de gehalten in de drijfmest al jaren een dalende trend laten zien. Rekenen aan de bemesting van uw snijmaïs is dan ook steeds meer noodzakelijk. In dit artikel wordt na de samenstelling van rundveedrijfmest de bemesting van snijmaïs vanuit de verschillende essentiële elementen besproken.

### Afnemende gehalten in rundveedrijfmest

In de onderstaande tabel ziet u de gemiddelde samenstelling en werking van rundveedrijfmest op maïsland. Bovendien is in de laatste kolom per element het bemestingsadvies weergegeven.

De samenstelling in de tabel is een gemiddelde! Bij een hogere N- en P-efficiëntie van uw melkkoeien nemen de gehalten in de drijfmest af. Haalt u een groot BEX-voordeel? Dan zullen de gehalten in de drijfmest beduidend lager zijn.



dat de drijfmest zich in de bovenste 10 centimeter van de bouwvoor terechtkomt. Met name de werking van fosfaat is minder wanneer de drijfmest dieper wordt ondergewerkt. Probleem van fosfaat is dat deze niet op tijd beschikbaar is in het begin van het groeiseizoen, met name op de koudere gronden. De behoefte van snijmaïs is 100 kg per ha. Op veel bedrijven kan er geen fosfaat uit kunstmest meer worden aangevoerd. 150 kg Humifirst zou hier een alternatief kunnen zijn. Met Humifirst worden humuszuren toegediend die zorgen voor een betere beschikbaarheid van fosfaat voor de groeiende plant.

	Samenstelling (Kg/ton)	Werkingscoëfficiënt (%)	Werkzaam (Kg/ton)	Behoefte snijmaïs (Kg per ha)
Fosfaat	1,5	50	0,8	100
Stikstof-organisch	2,1	40	0,8	
Stikstof-mineraal	2,0	80	1,6	
Stikstof-totaal	4,1		2,4	200
Kalium	5,8	100	5,8	300
Zwavel	0,7	40	0,3	20
Borium	4,0 gr/ton	100	4,0 gr/ton	500 gr

Daarnaast moeten melkveebedrijven met een hoog waterverbruik voor de reiniging van de melkstal rekening houden met verdunning. Reken dan al snel op 85 procent van de in de tabel vermelde waarden. Het beste is natuurlijk om na het mixen van de mestopslag een monster te nemen van de mest en deze te laten onderzoeken. Vervolgens kan er dan met de gevonden waarden een degelijk bemestingsadvies worden gemaakt.

### pH eerst op peil

De eerste stap naar het voorzien van de maïsplant van voldoende elementen is het meten van de pH van uw maïspcelen. Alleen bij een goede pH is er transport mogelijk van de verschillende voedingsstoffen in de bodem. Streef naar een pH van minimaal 5,3.

### Fosfaat

In de tabel staan werking coëfficiënten voor de verschillende elementen weergegeven. De werking coëfficiënt van fosfaat is gebaseerd op de toediening van de drijfmest vlak voor de zaai. Er wordt vanuit gegaan

### Stikstof

Snijmaïs op gescheurd grasland kan zich tegoed doen aan alle stikstof die het bodemleven en de gewasresten opleveren. Het probleem zit vooral op percelen waarbij maïs continu wordt geteeld. Een ondergewerkte groenbemester kan ongeveer 20 kg N leveren. De behoefte zal zo'n 200 kg N per ha bedragen afhankelijk van de N<sub>min</sub> van de bodem. Bij continu teelt zal er dan ook vrijwel altijd stikstof moeten worden bijgevoerd.

### Kali

De kalibehoeftte bedraagt 300 kg per ha. Bij 45 kuub rundveedrijfmest wordt de kalibehoeftte van snijmaïs nog op de meeste percelen gedekt. Percelen met een K-getal kleiner dan 15 (zand- en veengronden) komen bij deze gift wel in een tekortsituatie. Let ook op bij snijmaïsrijke rantsoenen. Dan kan het kaligehalte in de drijfmest nogal lager zijn, waardoor het tekort nog verder kan toenemen.

## Zwavel

Zwavel is een bouwsteen van eiwit en is daarom belangrijk voor het behalen van een goede drogestof opbrengst. Vooral bij een ruime voorziening van stikstof en fosfaat is het belangrijk dat de zwavelvoorziening ook adequaat is. Juist dan kan de goede bemesting resulteren in een meeropbrengst. Op percelen met een hoog organisch stofgehalte zal er voldoende zwavel beschikbaar zijn (veen- en kleigrond). Op zandgrond zal de behoefte zo'n 20 kg per ha zijn. Let op dat u bij de berekening zwavel (S) en sulfaat (SO<sub>3</sub><sup>-</sup>) niet door elkaar heen haalt. Om van zwavel naar sulfaat te rekenen, moet u de waarde met 2,5 vermenigvuldigen.

## Borium

Rundveedrijfmest bevat voor snijmaïs allemaal goede stoffen. Zelfs de behoefte aan Borium kan voor een belangrijk deel door rundveedrijfmest worden ingevuld. Bij een lage Boriumtoestand van de bodem is 500 gram per ha nodig. Gebruik maïsmap met 0,2 procent Borium zeker bij een lagere drijfmestgift.

## 1,2,3...

Samengevat past rundveedrijfmest bij de behoefte van snijmaïs. Een analyse van de mest is echter van groot belang. Voor een hoge drogestof opbrengst is voldoende voeding nodig. Bij een gift van minder dan 50 ton rundveedrijfmest per ha is het erg belangrijk om de behoefte van de verschillende elementen goed aan te vullen. Denk aan de 123-regel: 100 kg fosfaat, 200 kg stikstof en 300 kg kali zijn zeker nodig voor een goede en gezonde groei. Overleg met uw rundveespecialist over de mogelijkheden die wij u kunnen bieden.

*Izak van Engelen*  
*Specialist rundveehouderij*

# Maïszaad op tijd bestellen

Via onze verkoopmailing bent u op de hoogte gebracht van onze maïszaad-verkoopactie. Er zijn al vele bestellingen geplaatst om er zeker van te kunnen zijn dat het gewenste ras ook kan worden geleverd.

## Beperkt leverbaar

Dit jaar zijn vele rassen beperkt leverbaar. De oorzaak hiervan ligt bij de productie van het zaaizaad. De weersomstandigheden hebben een opbrengstderiving opgeleverd. Ook zijn bij de kiemttest grote hoeveelheden afgekeurd. Vandaar ons advies om op tijd uw maïszaad te bestellen. Als u een keuze maakt uit ons voorkeurspakket en uw bestelling van minimaal 10 eenheden doorgeeft voor 1 maart a.s., ontvangt u een cadeaubon van € 20,- die ingeleverd kan worden bij de Boerenbond- of Welkoopwinkel.

## Voorkeursrassen

Graag willen wij samen met u zorgen voor een top kwaliteit ruwvoer en daarom hebben wij gekozen voor de volgende voorkeursrassen:

Zeer vroeg:	LG 30.211, Nitro
Hoge voederwaarde:	LG 30.218, Messago
Hoge opbrengst:	AYRRO, Ricardinio, Millesim
CCM/dubbeldoel:	Amadeo, Ricardinio, Millesim

Onze voorkeursrassen combineren een hoog zetmeelgehalte met een hoge verteerbaarheid van de celwanden. Door een gelijktijdige afrijping van kolf en plant wordt gestreefd naar gezonde voeding van uw koeien.

Uiteraard kunt u ook uw maïszaad bij ons bestellen wanneer u de keuze op een ander ras hebt laten vallen. Overleg met uw specialist welk maïsras het beste past.

*Eddy van de Wetering*  
*Specialist rundveehouderij*





## Integratie team varkenshouderij ABZ Diervoeding

Nadat de leden van Arkervaart en Brameco-Zon tijdens de ledenvergaderingen besloten tot fusie, besloten beide teams varkenshouderij tot een gezamenlijk bedrijfsbezoek. Doel van dit bezoek was het beter leren kennen van elkaar als collega's, maar vooral ook om elkaar te informeren over werkwijze, assortiment, te adviseren voercurve's, voersoorten, aanpak van begeleiding etc. In december hebben beide teams een gezamenlijk bezoek gebracht aan het bedrijf van André en Carin Van Setten in Bennekom. Het doel hiervan was om elkaars voeders en de succesfactoren daarvan te leren kennen. Daarnaast is uitvoerig gesproken over werkwijzen, adviezen en tips voor de ondernemer wiens bedrijf bezocht werd.



Van Setten kiest over het algemeen voor luxe voerlijnen. In de kraamstal is dit bijvoorbeeld te zien aan de goede melkgift van de zeugen en als uiteindelijk resultaat een hoog speengewicht van de biggen. Over het afgelopen half jaar speende Van Setten 12,6 gespeende biggen per zeug. De keuze voor een luxe eindbeer heeft tot gevolg dat het van meer dan gemiddeld belang is, om te kunnen sturen op voer-gift per individuele zeug, afhankelijk van pariteit en drachtstadium. Dit in verband met geboortegewicht en uniformiteit van de biggen bij de geboorte. De inzet van voerstations met de laatste versies software is daarbij een goed hulpmiddel, hetgeen we hier op het bedrijf ook daadwerkelijk hebben geconstateerd.



André vertelde over het ontstaan van het bedrijf, de opbouw ervan en de recente ontwikkelingen. Ook de uitstekende technische cijfers die het bedrijf over het afgelopen jaar heeft laten zien werden besproken.

Het bedrijf van Van Setten is een gesloten bedrijf met circa 215 Topigs 30 zeugen en de daarbij behorende vleesvarkens. De zeugen worden geïnsemineerd met een Piétrain eindbeer. Vanwege welzijnseisen zijn de zeugen recent overgeplaatst naar een nieuwe stal met groepshuisvesting en voerstations van Nedap. In de kraamhokken wordt gewerkt met een kraamopfoksysteem waarin de biggen bij elkaar blijven tot aan opleg in de vleesvarkensstal. De koppels blijven vervolgens ook in de vleesvarkensstal bij elkaar. Doordat de koppels bij elkaar blijven, betekent dit ook automatisch dat de beren en gelten bij elkaar blijven.

De gespeende biggen worden na spenen opgevangen met een luxe speenkorrel en vervolgens doorgeschakeld naar een luxe biggenkorrel. Hierdoor komt er al in een vroeg stadium veel bespiering en vlees op de biggen en wordt daarmee de basis gelegd voor de goede technische resultaten van de vleesvarkens.

In de vleesvarkensstal zet het beeld van de gespeende biggen zich door. De dieren komen flink uit elkaar en laten hun vleestype goed tot uiting komen. Ook hier kiest Van Setten voor de luxe vleesvarkensvoederlijn. Dit resulteert in een groei van 818 gram per dier per dag over 2012 met een voederconversie van 2,48 en een EW conversie van 2,68.

Na afloop van het bezoek is uitvoerig gediscussieerd over voerprogramma's, voercurve's, uitgangspunten ten aanzien van nutriënteisen, grondstoffen, energiewaarden, het optimaliseren van voerwinsten (gebaseerd op lage voerkosten, een hoge groei en een uitstekende uitbetaling per kg geslacht gewicht).

Al met al een zeer tevreden klant van ABZ Diervoeding en een mooie gelegenheid om van elkaar te leren met als uiteindelijk doel om onze afnemers in de toekomst van nog betere kennis en informatie te voorzien.

*Herjan Klein Leetink  
Specialist varkenshouderij*



# Speenkrusli: ervaringen in de praktijk

In eerdere nieuwsbrieven informeerden wij u over een nieuw speenvoer voor pas gespeende biggen; de Speenkrusli. Dit product is ontwikkeld op basis van nieuwe inzichten in de voeding van gespeende biggen. Essentieel voor een goede biggenopfok is een goede voeropname direct na spenen. Een hoge voeropname is de basis voor een goede ontwikkeling – en behoud van – darmvlokken. Dit om optimaal voedingsstoffen te kunnen opnemen. Een hoge voeropname, die constant blijft in de eerste dagen na spenen is hierbij van vitaal belang.

In de praktijk zien wij regelmatig dat sommige biggen direct na spenen weinig voer opnemen gedurende de eerste twee dagen. De derde of vierde dag hebben deze biggen dan de voerbak gevonden, en overeten zichzelf. Met als gevolg een piekbelasting van maag en darmen, uiteindelijk resulterend in diarree. Darmvlokken raken beschadigd of verdwijnen zelfs, hierdoor raakt de darmwand poreus en kunnen schadelijke bacteriën (zoals streptococci suis) via de darm en bloedbanen binnendringen in het big. Op latere leeftijd kan dit tot gevolg hebben dat er een uitbraak komt van bijvoorbeeld oorbijten, of juist acute sterfte van biggen.

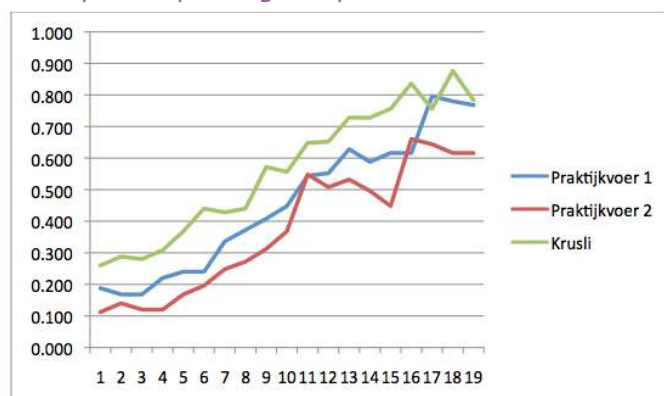
Voor die bedrijven die een tegenvallende voeropname zien op hun bedrijf, of juist een terugval, kan Speenkrusli een bijdrage leveren om de voeropname te verhogen en daarmee een gezondere big te creëren.

Speenkrusli wordt geproduceerd volgens een uniek procedé. Er ontstaat hierbij een product wat qua verschijningsvorm afwijkt; een Krusli met ook een hoeveelheid fijn product, meel. In de praktijk blijkt dat de biggen, ondanks wat extra meel, het product erg goed opnemen. Er wordt nauwelijks geselecteerd.

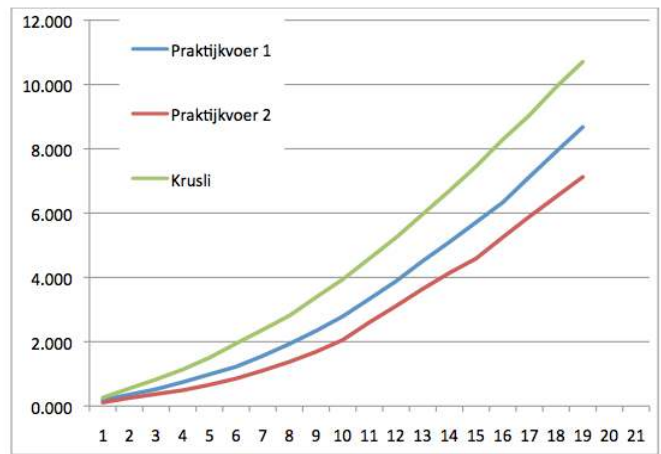
Inmiddels gebruikt een groot aantal bedrijven dit product in de praktijk. Ook hebben wij praktijkonderzoek gedaan waarbij verschillende voeders zijn vergeleken ten aanzien van voeropname.

Deze grafieken laten het volgende beeld zien:

Voeropname per dag na spenen



Voortschrijdende voeropname per dag na spenen



Naast een hogere voeropname constateren wij het volgende:

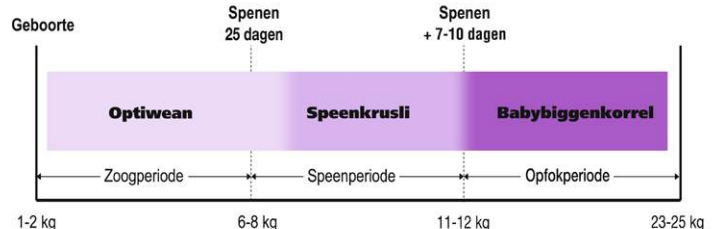
- 1 Goede oplosbaarheid. Regelmatig vergelijken wij de oplosbaarheid van Speenkrusli met vergelijkbare voeders uit ons eigen assortiment, maar ook met voeders die elders in de markt worden aangeboden. Uit de vergelijking blijkt dat het product snel oplost tot een homogene brij. Een homogene brij in de maag zorgt ervoor dat enzymen de vertering van eiwit en vet al goed op kunnen starten. De kenmerken van de maag die door voeding beïnvloed kunnen worden, zijn de pH en de passagesnelheid van voer van de maag naar de dunne darm. Een goede vertering leidt per saldo tot een hogere voeropname en meer rust bij de biggen.
- 2 Lichte verteerbaarheid; er is zeker niet sprake van meer speendiarree. Wel is het verstandig kritisch te bekijken wanneer overgeschakeld moet worden naar de babybiggenkorrel die u toepast op uw bedrijf.
- 3 Hogere daggroei en eerder het aflevergewicht bereiken van circa 25 kilogram.
- 4 Behoud van scherpe voerkosten; de prijsstelling is gelijk aan een speenvoeder die op de traditionele manier wordt ingezet.

Overleg eens met uw specialist over de inzet van dit product.

Wilco Bos  
Specialist varkenshouderij



Voerschema





## Pluimveehouders Jan en Thea van Gestel gaan graag uitdagingen aan

Als één van de weinige gangbare pluimveehouders in Nederland hebben Jan en Thea van Gestel uit Diessen alleen ongekapte leghennen op hun bedrijf. Als je de hennen maar afleiding genoeg geeft, goed voert en ze rustig kunt houden, moet dat kunnen, is hun overtuiging.

Jan (52) en Thea (53) hebben een vof, samen met hun zoon Tim (23). Tim zal in de toekomst het bedrijf overnemen, maar vooralsnog doet Jan het meeste werk en heeft Tim er nog een baan in de bouw naast.

De vader van Jan had een gemengd bedrijf met legkippen en varkens. In 1979 kon Jan op een stuk grond van zijn vader twee stallen bouwen. Daar begon hij met 8.800 vleeskuikenouderdieren. Later bouwde hij bij de stallen een woonhuis. In 1996 is een derde stal bijgebouwd en breidde hij uit naar 17.280 dieren.

Toen in juli 2003 de vogelpest uitbrak, deed hij de moederdieren van bijna 50 weken oud weg op een moment dat dat nog net kon. Na de vogelpest stapte hij over op scharrellegghennen, want, zo vertelt hij: "Dat houden van scharrelkippen beviel me wel. Ik kan er nog mee uitbreiden en dat kon met moederdieren niet." Hij begon met 21.000 stuks en breidde later uit naar 25.000 stuks. In 2007 heeft hij één van de stallen verlengd en verhoogd, waarna hij uitbreidde naar 55.000 hennen.

### Ongekapte

De hennen op het bedrijf zijn afkomstig van broederij Verbeek. Heel bewust heeft Jan bij de laatste koppel, die half december op zijn bedrijf kwam, gekozen voor ongekapte hennen. Vanuit welke gedachte? "Ik heb het idee dat het kan!" zegt Jan beslist. "Als ze maar genoeg ruw eiwit, energie en afleidingsmateriaal krijgen. Wanneer je genoeg in de behoefte van de hennen voorziet, gaan ze niet aan elkaar plukken." Voor afleiding en het vijlen van de snavel legt Jan pikblokken in de stal en daar wordt gretig gebruik van gemaakt. Ook worden er emmers gevuld met luzerne in de stal gehangen, waar de dieren naar behoefte uit kunnen pikken. Jan koos voor het ras NOVOgen brown light, een nieuwe lijn, omdat het naar verluidt rustige dieren zijn.

Mede aanleiding voor deze keuze is de deelname aan de pilot 'Het nieuwe veehouden', samen met enkele andere veehouders. Daaruit zijn een aantal plannen voortgekomen, waaronder het houden van ongekapte hennen. "Ik wil ook heel graag mijn kippen GMO-vrij houden, maar dat is duurder. Wel probeer ik Europese maïs en tarwe bij te voeren." Het houden van ongekapte hennen komt ook voort uit een vraag vanuit de handel, met name van Albert Heijn. Jan is op eigen risico gestart en een gedeelte van de eieren gaat nu via eierhandel Guliker en Roodbol naar AH. De eieren worden nog niet onder een speciaal keurmerk verhandeld en dat is jammer, want ze hebben duidelijk meerwaarde.

Het rendement moet zich nog gaan bewijzen, beseft Jan. "Ik voer vrij luxe voer, aan de andere kant ga ik ervan uit dat de hennen iets zwaarder uit de opfok komen, omdat ze een behandeling minder hebben gehad. Helaas had de huidige koppel een slechte start door IB-problemen in de opfok.

### Voeding

Jan koopt maïs en tarwe aan en verwerkt dat door het voer, samen met kalksteen. 40 procent van het voer komt van ABZ Diervoeding, de overige 60 procent wordt enkelvoudig aangekocht en bijgemengd. Hij heeft twee walsmolens en maalt, mengt en verdeelt het voer via een eenvoudig systeem. Op dit moment bestaat het rantsoen uit 40 procent maïs, 10 procent tarwe, 8 procent kalksteen, aangevuld met 42 procent kernvoer. Door de verschillende componenten in kleine porties in dagvoorraadbakken te doseren en door het vijzelen naar de stallen, wordt het voer zo goed gemengd, dat extra mengen niet meer nodig is.



Om de gezondheid van zijn kippen op een hoger niveau te brengen, laat Jan het drinkwater van z'n hennen behandelen door de Belgische professor Jan Laurens, voormalig huisarts. "Het is een ingewikkeld verhaal. Laurens hangt aluminium rollen met een bepaalde lading in het water, waardoor energie wordt toegevoegd aan het water", legt Jan uit. "Hoe het precies werkt, is een goed bewaard geheim. Maar het lukt hem om daarmee de agressiviteit bij mijn kippen weg te halen. Het is moeilijk uit te leggen, maar ik merk dat het werkt. Binnen een halfuur na de behandeling lijkt de stress bij de kippen te zijn verdwenen."

55.000 NOVOgen brown hennen op 25 weken	
Legpercentage	94,4 procent
Eigewicht	55 gram
Voeropname	118 gram

### Huisvesting

De twee kleine, oudere stallen, stal 1 en 3, zijn traditionele scharrelstallen met grondhuisvesting. Hier worden respectievelijk 6.000 en 11.000 kippen gehouden. Stal 2 bestaat uit twee verdiepingen met het volièresysteem van Farmer automatic. Bovenin worden 18.000 kippen gehouden, onderin 20.000. De mest wordt in de stal voorgedroogd en gaat daarna naar Moerdijk. Jan heeft een contract afgesloten voor tien jaar. Voor het vervoer heeft hij twee eigen containers om insleep van ziekten te voorkomen. Jan heeft uitgerekend dat de aanschaf van de containers in circa acht jaar is terugverdiend in vergelijking met huurcontainers. Maar het voorkómen van ziekten is ook veel waard, vindt Jan.

Groter groeien is niet het streven. "We moeten het werk nog met z'n tweeën aankunnen. Wel willen we naar een ster van de Dierenbescherming, maar dan moet ik eerst op papier hebben dat ze meer willen betalen voor m'n eieren."

Jan denkt in de toekomst ook zelf een deel van zijn eieren te gaan vermarkten. "Ik wil de toegevoegde waarde zoeken."



### Alpe d'Huzes

Vanuit de studieclub is het idee ontstaan om mee te doen aan de Alpe d'Huzes, de grote fietstocht in het teken van de strijd tegen kanker. Met een groep van acht pluimveehouders, onder wie Jan, gaan ze de uitdaging aan. Zes maal gaat Jan op z'n mountainbike naar de top van de Alpe d'Huzes. Dat is tenminste de bedoeling; hij is er hard voor aan het trainen. Hij moet minimaal € 5.000 aan sponsorgeld verzamelen en daarvoor zet hij met veel enthousiasme diverse acties op, zoals de verkoop van speciale T-shirts.

De groep wordt onder het motto 'veehouderij tegen kanker' ondersteund door Big Challenge. Zoals bijna iedere deelnemer heeft ook Jan een persoonlijke reden om hieraan mee te doen. Toen Jan vijf jaar oud was, overleed zijn moeder aan kanker. Ook zijn stiefmoeder en zus kregen kanker. Een grote stimulans voor Jan om met deze fietstocht zijn bijdrage te leveren aan de strijd voor de overwinning op kanker. Hij is nog op zoek naar sponsors. Ook u kunt Jan van Gestel en z'n pluimveeploeg steunen. Hoe? Kijk op [www.bigchallenge2013.nl](http://www.bigchallenge2013.nl) en zoek op Jan van Gestel.

Jolette van Eijden  
Evert Bos



## Nieuw assortiment vleeskuikens

Per 1 februari 2013 is bewust gekozen voor een nieuw assortiment vleeskuikens bij ABZ Diervoeding. Hierbij gaat het om een nieuwe invulling van het vier- of vijf-fasen voerprogramma. De keuze kan worden gemaakt om op te starten met startvoer (0 t/m 9 dagen) of een vijfde fase in de vorm van een pre-starter. Deze kan de eerste vier dagen van de startperiode worden verstrekt om het kuiken extra te ondersteunen. Daarna kan alsnog het vier-fase voerprogramma worden gevolgd.

De nieuwe invulling van het voerprogramma op het gebied van samenstellingen heeft voornamelijk betrekking op een nog betere afstemming van de verschillende fasen op de behoefte van het kuiken.

Hierdoor wordt de daggroei beter geoptimaliseerd in combinatie met een goede vertering. Hetgeen resulteert in de juiste mestkwaliteit en een goed en vooral gemakkelijk strooiselmanagement. Dit laatste wordt de komende jaren steeds belangrijker vanwege de regelgeving omtrent dierwelzijn. Ook de codering is opnieuw gerangschikt. Daardoor is een nieuwe assortimentskaart ontstaan. Deze kaart bestaat uit twee voerprogramma's. Het vlk voerprogramma voor reguliere vleeskuikens en het maïs voerprogramma voor maïskuikens. Op de assortimentskaart staan de verschillende voerfasen met tarwepercentages en de eventueel bij te voegen anti-coxmiddelen aangegeven.

*Jeroen Doornhof  
Specialist pluimveehouderij*

### Voerschema





## ABZ Diervoeding op BioVak Zwolle

23 en 24 januari jl. werd de biologische vakbeurs BioVak weer in Zwolle gehouden. Ook wij waren op deze beurs aanwezig. De BioVak onderscheidt zich van andere beurzen vooral door het brede deelnemerspubliek. Van winkel en restaurant tot veehouder; iedereen ontmoet elkaar. Gezien het nog steeds groeiende aantal standhouders is er volop perspectief in de biologische landbouw. Bij ABZ Diervoeding groeit de afzet al jaren gestaag door van met name biologische voeders voor leghennen en melkkoeien.

Izak van Engelen  
Specialist rundveehouderij

## Landbouw Intensieve Veehouderij (LIV) Venray



Op 26 t/m 28 februari 2013 staan wij met een stand op de Landbouw Intensieve Veehouderij (LIV) te Venray. U bent van harte welkom om onze nieuwe stand te komen bezichtigen.

Bijgevoegd vindt u een plattegrond van de beurs. Om u behulpzaam te zijn in het vinden van onze stand kunt u de flyer meenemen naar de beurs. De looproute hebben wij hierop aangegeven. Graag staan we een ieder te woord in onze stand (nummer 301).



## Landbouw Vakbeurs Assen een succes

Ook dit jaar waren we weer present op de Landbouw Vakbeurs in Assen. We stonden in de grote hal waar wij verschillende noordelijke relaties, bekenden en nieuwe gezichten hebben gesproken. We hebben elkaar bij kunnen praten over de ontwikkelingen binnen de sector en uiteraard ook de ontwikkelingen binnen ABZ Diervoeding. Ook de mineralenquiz was een succes, waarbij we een aantal elementen lieten zien die op volgorde gezet moesten worden. De winnaar van deze quiz is geworden Maatschap Broersma-Van de Meer uit Jistrum! Wij feliciteren hen van harte met het winnen van deze quiz.

De conclusie is dat de beurs dit jaar wederom een succes was. Wij zullen in november dan ook weer aanwezig zijn met een stand!

Sjouke Jacobsen  
Specialist rundveehouderij

## Vraag en aanbod

### Te koop

- Veewagen voor 5 koeien, geveerde klep (2 jaar geleden vernieuwd), rubber op bodem, in goede staat, vraagprijs € 1.250,-. Tel. 06 2326 3953
- Jack Russel pups, geb. 22-11-2012, ontwormd en ingeënt, plus gezondheidsverklaring dierenarts, moeder is kindvriendelijk, p.n.o.t. Tel. 06 5058 7560 of 06 5704 5099

E-mail [ginkel93@zonnet.nl](mailto:ginkel93@zonnet.nl)

### Te koop gevraagd

- 1 enkele cirkel hark met afneembare armen, liefst op dubbele banden. Tel. 056 145 2055

Op dit moment wordt er hard gewerkt om een nieuwe Vraag en aanbod te bouwen. Tot die tijd kunt u uw advertenties mailen naar [pr-communicatie@abzdiervoeding.nl](mailto:pr-communicatie@abzdiervoeding.nl). Zodra het digitale prikbord gereed is, kunt u uw advertenties weer erop plaatsen.



## Ontwikkeling voerafzet 2012

### Mengvoeders

Ook afgelopen jaar heeft de voerafzet van ABZ Diervoeding een mooie stijging laten zien. In vrijwel alle sectoren is de afzet gestegen. Landelijk gezien is de afzet (naar inschatting van de voor ABZ Diervoeding relevante sectoren) met zo'n drie procent gekrompen. Met name de afzet van varkensvoeders in Nederland nam af met naar verwachting zes tot acht procent (gebaseerd op input van Vion en KI). De landelijke afzet van rundvee- en pluimveevoeders lijkt stabiel tot licht gestegen te zijn.

### Grondstoffen

Met name in de afzet van enkelvoudige grondstoffen zit een forse stijging. Ook landelijk neemt deze trend toe. ABZ Diervoeding heeft hier in een vroeg stadium tijdig en kordaat op ingespeeld en streeft er ook de komende jaren naar een belangrijk marktaandeel in de markt van grondstoffen in te nemen.

### Ecologische voeders

De afzet van ecologische voeders heeft een forse vlucht genomen. Hier is de afzet verdubbeld naar ruim 8.600 ton.

Jan Minten  
Adjunct directeur

Afzet diervoeders (in tonnen voer)

	2011	2012	Mutatie
Pluimveevoeders	245.345	254.901	+4%
Varkensvoeders	185.953	182.403	-2%
Rundveevoeders	97.253	108.395	+11%
Overige voeders en grondstoffen	30.603	41.912	+37%
<b>Totaal</b>	<b>561.165</b>	<b>587.612</b>	

## Hoog eiwitgehalte bij deelnemers MelkveeExpert 2012

Dankzij het gebruik van hetzelfde begeleidingssysteem kunnen wij u de kengetallen uit MelkveeExpert tonen. Zoals u ziet scoren de deelnemers een hoog eiwitgehalte in combinatie met een scherp verbruik van krachtvoer van 23,5 kg per 100 kg meetmelk. Dit is het krachtvoer exclusief de aankoop van bijproducten.

Melkproductie (Kg per koe per jaar)	8355
Vet %	4,38
Eiwit %	3,55
Kg krachtvoer per 100 kg meetmelk	23,5
Kosten krachtvoer per 100 kg meetmelk (EURO)	6,93

Heeft u interesse om deel te nemen aan MelkveeExpert?, neem dan contact op met uw rundveespecialist.

Sjouke Jacobsen  
Specialist rundveehouderij

# Prijswinnaars

## Knutselwedstrijd Brameco·Zon

Hartelijk dank voor alle fraaie inzendingen voor onze knutselwedstrijd. We hebben foto's ontvangen van prachtige Brameco·Zon kijkdozen! Alle kinderen heel hartelijk bedankt voor het insturen van deze fraaie kunstwerken.

De keuze was heel erg moeilijk, maar de uiteindelijke prijswinnaars zijn geworden:

- Giel uit Hulsel, in de categorie 0 t/m 4 jaar.
- Sanne uit Castenray, in de categorie 5 t/m 8 jaar.
- Tyrese, uit Veghel in de categorie 9 t/m 12 jaar.

Alle prijswinnaars krijgen hun prijs binnenkort thuisgebracht (of hebben de prijs al ontvangen). Alle kinderen heel hartelijk bedankt voor jullie deelname.

*Jolande Baselmans  
PR & Communicatie*



Giel



Sanne



Tyrese

## Kerstpuzzel/kleurwedstrijd Arkervaart

De oplossing van de Arkervaart kerstpuzzel was dit jaar: Samen voor een gezonde toekomst!

De prijswinnaars zijn geworden:

- Fam. M. Dorresteijn uit Wijk bij Duurstede (1e prijs)
- Mts. Lonink-Nijenhuis uit Markelo (2e prijs).

Wij mochten ook een heleboel mooie kleurplaten ontvangen. Per leeftijdscategorie hebbende volgende kinderen gewonnen:

- Fenna Brouwer uit Bunschoten (0 t/m 4 jaar)
- Arjan Veen uit Wijk bij Duurstede (5 t/m 7 jaar)
- Anne Roozenboom uit Terschuur (8 t/m 10 jaar)

Alle prijswinnaars krijgen hun prijs binnenkort thuisgebracht (of hebben de prijs al ontvangen).

Wij willen iedereen bedanken voor de enthousiaste deelname en feliciteren de winnaars van harte!

*Gerrie van de Poll  
PR & Communicatie*



Fenna



Arjan



Anne

# Colofon

## Aansprakelijkheid

Bij de samenstelling van deze nieuwsbrief is de grootst mogelijke zorgvuldigheid betracht. Voor schade van welke aard dan ook, die een gevolg is van handelingen of beslissingen gebaseerd op informatie uit deze nieuwsbrief, aanvaardt ABZ Diervoeding geen enkele aansprakelijkheid.

## Opzegging

Wilt u onze nieuwsbrief niet meer ontvangen? Stuur dan een e-mail naar [pr-communicatie@abzdiervoeding.nl](mailto:pr-communicatie@abzdiervoeding.nl) of geeft dit telefonisch door op kantoor Nijkerk, 033 422 1510 of kantoor Eindhoven, 040 238 0777

## Eindredactie

Jolande Baselmans en Gerrie van de Poll, [pr-communicatie@abzdiervoeding.nl](mailto:pr-communicatie@abzdiervoeding.nl).

De eerstvolgende nieuwsbrief verschijnt in april 2013.

# Verkoop en advisering

## Algemeen

Order-Entry Nijkerk 033 422 1510 [bestelling@abzdiervoeding.nl](mailto:bestelling@abzdiervoeding.nl)  
Order-Entry Eindhoven 040 238 0777

## Team rundvee- en geitenhouderij

Roel van Ee (Verkoop leider) 06 2126 6227 [r.ee@abzdiervoeding.nl](mailto:r.ee@abzdiervoeding.nl)  
Jan Aalderink 06 2125 8721 [j.aalderink@abzdiervoeding.nl](mailto:j.aalderink@abzdiervoeding.nl)  
Teus Bleijenberg 06 2180 7813 [t.bleijenberg@abzdiervoeding.nl](mailto:t.bleijenberg@abzdiervoeding.nl)  
Izak van Engelen 06 2125 8720 [i.engelen@abzdiervoeding.nl](mailto:i.engelen@abzdiervoeding.nl)  
Jos van Gestel 06 2291 8542 [j.gestel@abzdiervoeding.nl](mailto:j.gestel@abzdiervoeding.nl)  
Bart Grosfeld 06 3084 6182 [b.grosfeld@abzdiervoeding.nl](mailto:b.grosfeld@abzdiervoeding.nl)  
Sjouke Jacobsen 06 3195 4714 [s.jacobsen@abzdiervoeding.nl](mailto:s.jacobsen@abzdiervoeding.nl)  
Frank van Kemenade 06 2291 8532 [f.kemenade@abzdiervoeding.nl](mailto:f.kemenade@abzdiervoeding.nl)  
Erik Koldenhof (geiten) 06 5235 8459 [e.koldenhof@abzdiervoeding.nl](mailto:e.koldenhof@abzdiervoeding.nl)  
Karin Meijer 06 5244 7443 [k.meijer@abzdiervoeding.nl](mailto:k.meijer@abzdiervoeding.nl)  
Wouter Schimmel 06 2126 6228 [w.schimmel@abzdiervoeding.nl](mailto:w.schimmel@abzdiervoeding.nl)  
Toon Verhoeven 06 1378 5504 [t.verhoeven@abzdiervoeding.nl](mailto:t.verhoeven@abzdiervoeding.nl)  
Eddy van de Wetering 06 2280 7497 [e.wetering@abzdiervoeding.nl](mailto:e.wetering@abzdiervoeding.nl)  
Emiel Willems 06 2915 9855 [e.willems@abzdiervoeding.nl](mailto:e.willems@abzdiervoeding.nl)  
Arjan Zandvoort 06 1316 9008 [a.zandvoort@abzdiervoeding.nl](mailto:a.zandvoort@abzdiervoeding.nl)

## Team varkenshouderij

Cor van Dijk (Adjunct directeur) 06 2126 6226 [c.dijk@abzdiervoeding.nl](mailto:c.dijk@abzdiervoeding.nl)  
Jan Beekmans 06 5339 5479 [j.beekmans@abzdiervoeding.nl](mailto:j.beekmans@abzdiervoeding.nl)  
Wilco Bos 06 2126 6230 [w.bos@abzdiervoeding.nl](mailto:w.bos@abzdiervoeding.nl)  
Dirk van den Brandhof 06 2125 8722 [d.brandhof@abzdiervoeding.nl](mailto:d.brandhof@abzdiervoeding.nl)  
Jos Hendriks 06 2166 9069 [j.hendriks@abzdiervoeding.nl](mailto:j.hendriks@abzdiervoeding.nl)  
Herman Janssen 06 2306 8395 [h.janssen@abzdiervoeding.nl](mailto:h.janssen@abzdiervoeding.nl)  
Herjan Klein Leetink 06 4659 4430 [h.kleinleetink@abzdiervoeding.nl](mailto:h.kleinleetink@abzdiervoeding.nl)  
Ad Kolen 06 2291 8553 [a.kolen@abzdiervoeding.nl](mailto:a.kolen@abzdiervoeding.nl)  
Martien Maton 06 2291 8539 [m.maton@abzdiervoeding.nl](mailto:m.maton@abzdiervoeding.nl)  
Hans Pijnenburg 06 2280 7492 [h.pijnenburg@abzdiervoeding.nl](mailto:h.pijnenburg@abzdiervoeding.nl)  
Joost van Rooijen 06 5472 1574 [j.rooijen@abzdiervoeding.nl](mailto:j.rooijen@abzdiervoeding.nl)  
Menno Smit 06 5463 6315 [m.smit@abzdiervoeding.nl](mailto:m.smit@abzdiervoeding.nl)

## Team pluimveehouderij

Jan Minten (Adjunct directeur) 06 2280 7485 [j.minten@abzdiervoeding.nl](mailto:j.minten@abzdiervoeding.nl)  
Jan Beekmans 06 5339 5479 [j.beekmans@abzdiervoeding.nl](mailto:j.beekmans@abzdiervoeding.nl)  
Stein van den Borne 06 5344 1260 [s.borne@abzdiervoeding.nl](mailto:s.borne@abzdiervoeding.nl)  
Evert Bos 06 2125 8718 [e.bos@abzdiervoeding.nl](mailto:e.bos@abzdiervoeding.nl)  
Jeroen Doornhof 06 5262 2335 [j.doornhof@abzdiervoeding.nl](mailto:j.doornhof@abzdiervoeding.nl)  
Jan Grievink 06 2125 8719 [j.grievink@abzdiervoeding.nl](mailto:j.grievink@abzdiervoeding.nl)  
Bart Grosfeld 06 3084 6182 [b.grosfeld@abzdiervoeding.nl](mailto:b.grosfeld@abzdiervoeding.nl)  
Joost Kemperman 06 5325 2193 [jjkemperman@hotmail.com](mailto:jjkemperman@hotmail.com)  
Janne van Rooij 06 2061 6765 [j.rooij@abzdiervoeding.nl](mailto:j.rooij@abzdiervoeding.nl)

## Enkelvoudige grondstoffen (in- en verkoop)

Arie Griffioen 06 2161 4390 [a.griffioen@abzdiervoeding.nl](mailto:a.griffioen@abzdiervoeding.nl)

Contact leggen met ABZ Diervoeding is eenvoudig.

Kantoor Nijkerk  
Postbus 5, 3860 AA Nijkerk  
T 033 422 1510  
F 033 246 0772

Kantoor Eindhoven  
Postbus 8510, 5605 KM Eindhoven  
T 040 238 0777  
F 040 238 0780

E: [info@abzdiervoeding.nl](mailto:info@abzdiervoeding.nl)

W: [www.abzdiervoeding.nl](http://www.abzdiervoeding.nl)